

Kraftig ordertillväxt med fortsatta framsteg i verksamhetens effektivitet

Juli – september

- Orderingången ökade med +70%, drivet av stark efterfrågan inom Data Center Technologies (DCT) och AirTech.
- Nettoomsättningen ökade med +18%, drivet av samtliga affärsområden, särskilt AirTech. Inom AirTech drevs tillväxten främst av Americas och APAC. DCT växte genom fortsatt konvertering av orderstocken och högre produktionsvolym, medan FoodTech redovisade en svag tillväxt.
- Den justerade EBITA-marginalen minskade. AirTechs marginal förbättrades till följd av högre volymer, gynnsam produktmix och genomförda kostnadsbesparingsåtgärder. DCT:s marginal minskade till följd av förändrad produktmix, komponentbrist och produktionsineffektivitet relaterad till uppskalningen. FoodTechs marginal minskade men förblev på en god nivå.
- Negativt kassaflöde från den löpande verksamheten, främst till följd av lageruppbbyggnad inom DCT, delvis motverkat av erhållna kundförskott.
- OWC/nettoomsättning förbättrades till 4,2%, vilket är väl under målintervall 13–10%.
- Skuldsättningsgraden uppgick till 3,4x (3,2x i Q2 2026), främst till följd av negativt kassaflöde och högre leasingskulder.
- Resultat per aktie uppgick till 1,16 SEK (1,05).

Valutajusterad tillväxt

17%

Justerad EBITA-marginal

12,2%

Operativt rörelsekapital
/nettoomsättning

4,2%

Finansiell sammanställning	Q3			jan-sep			R12	Helår
MSEK	2026	2025	Δ%	2026	2025	Δ%	okt-sep	2025
Orderingång	7 070	4 159	70	20 469	11 381	80	32 073	22 984
Nettoomsättning	4 473	3 798	18	11 858	11 118	7	15 453	14 712
Tillväxt	18%	17%		7%	15%		-	8%
varav organisk tillväxt	17%	15%		11%	10%		-	6%
varav förvärv och avyttringar	0%	11%		0%	11%		-	9%
varav valutakurseffekt	1%	-9%		-5%	-6%		-	-7%
Rörelseresultat (EBIT)	391	381	2	1 045	1 127	-7	1 146	1 228
Rörelsemarginal, %	8,7	10,0		8,8	10,1		7,4	8,3
Justerad EBITA	546	511	7	1 353	1 504	-10	1 711	1 862
Justerad EBITA marginal, %	12,2	13,5		11,4	13,5		11,1	12,7
Periodens resultat	211	194	9	536	570	-6	528	562
Resultat per aktie, SEK	1,16	1,05		2,95	3,07		2,89	3,01
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-216	389		744	1 119		1 343	1 718
Operativt rörelsekapital/ Nettoomsättning	4,2%	8,3%		4,2%	8,3%		4,2%	7,3%
Nettoskuld	7 412	6 707		7 412	6 707		7 412	6 699
Skuldsättningsgrad	3,4	2,8		3,4	2,8		3,4	2,9
ROCE, %	9,6	11,9		9,6	11,9		9,6	10,0

* Definitioner av finansiella nyckeltal finns på sidan 21.

Siffrorna i rapporten avser kvarvarande verksamhet om inget annat anges.

Vd:s kommentar



Stefan Aspmann
Vd & koncernchef

Vi såg fortsatt stark ordertillväxt i koncernen under det tredje kvartalet, med en ökning om 70%, som visar på Munters starka marknadsposition. Orderingången börjar nu slå igenom i form av högre nettoomsättning i takt med att kapacitetsutnyttjandet i våra fabriker förbättras. Vår finansiella utveckling är dock fortsatt blandad, eftersom uppskalningen av produktionen och komponentbrist påverkar verksamhetens effektivitet och lönsamheten inom DCT. Sammantaget ser jag de operativa framsteg som gjorts under kvartalet som uppmuntrande inför slutet av året. Med blicken längre fram har min första tid som vd stärkt min övertygelse om Munters framtida möjligheter.

Stark efterfrågan och fortsatt ordertillväxt

DCT var en viktig bidragande faktor, där orderingången mer än fördubblades jämfört med föregående år, en klart högre tillväxt än i den redan exceptionellt starka underliggande datacentermarknaden. Detta speglar styrkan i vår breddade och mycket konkurrenskraftiga produktportfölj, vår djupa applikationskompetens och fortsatta kommersiella framgång. DCT fortsätter att vinna ordrar inom flera produktkategorier och kundsegment och USA är fortsatt vår viktigaste marknad. Vi ser även positivt på den ökande utvecklingen i EMEA samt de tidiga framstegen i Asien, trots DCT:s fortfarande begränsade närvaro i regionen.

AirTechs orderingång ökade också under kvartalet och fortsatte den positiva utvecklingen under de senaste 12 månaderna. Detta drevs av en gynnsam utveckling i APAC och Europa, medan aktivitetsnivån i Americas normaliserades på en fortsatt god nivå efter den tillfälliga efterfrågetoppen på komponenter under det andra kvartalet. FoodTech såg en svagare efterfrågan, driven av projekttiming och en mer försiktig investeringsaktivitet på vissa slutmarknader.

Från ordertillväxt till omsättning och resultat

För att leverera på våra åtaganden skalar vi upp DCT:s produktionskapacitet till en helt ny nivå efter utbyggnaden av vår anläggning i Daleville, Virginia. Den övergripande utvecklingen ligger i stort i linje med vår ursprungliga plan att nå väsentligt högre produktionsvolymmer mot slutet av året. Även om externa faktorer såsom komponenttillgänglighet har påverkat takten i uppskalningen avslutade vi kvartalet på en tydligt högre nivå av effektivitet och volym än där vi började.

Detta börjar nu synas i omsättningen. DCT:s nettoomsättning ökade med 15% jämfört med föregående år och med omkring 30% jämfört med föregående kvartal, vilket är en imponerande prestation av teamet givet de fortsatta utmaningarna. Samtidigt är det, som vid alla industriella uppskalningar, normalt att lönsamhetsförbättringar tar något längre tid att uppnå, vilket återspeglas i att DCT:s EBITA-marginal är lägre än våra ambitioner. Vi har fortfarande arbete kvar för att nå den effektivitet vi eftersträvar i verksamheten, och begränsningar i delar av leveranskedjan samt effekter från tariffer fortsatte att påverka lönsamheten under kvartalet. Situationen i leveranskedjan har delvis förbättrats, men begränsningar kvarstår i hela branschen och behöver beaktas även framöver.

AirTech fortsatte sin breda positiva utveckling. Högre volymer, ökat kapacitetsutnyttjande och de åtgärder som genomförts för att minska kostnadsbasen bidrog till en förbättring av lönsamheten. Jämfört med föregående år ökade den justerade EBITA-marginalen med nära 6 procentenheter, varav cirka 2,5 procentenheter hänfördes till en positiv engångseffekt från en avgift relaterad till en annullerad order. Sammantaget mer än fördubblades AirTechs resultat under det tredje kvartalet.

FoodTech utvecklades väl under kvartalet med fortsatt god lönsamhet. Processen att utvärdera en möjlig avyttring av verksamheten fortskrider enligt plan och vi kommer att återkomma med ytterligare uppdateringar när så är lämpligt.

Medelsiktiga finansiella mål

Nettoomsättningstillväxt:	Årlig valutajusterad nettoomsättningstillväxt över 14%. Utfall Q3 2026: 17% (26)
Justerad EBITA-marginal:	En justerad EBITA-marginal över 14%. Utfall Q3 2026: 12,2% (13,5)
OWC/nettoomsättning:	Genomsnittligt (R12) operativt rörelsekapital i intervallet 13–10% av nettoomsättningen. Utfall Q3 2026: 4,2% (8,3)
Utdelningspolicy:	Sträva efter att betala en årlig utdelning motsvarande 30–50% av årets nettoresultat. Utdelning 2025: 53% av nettoresultatet från kvarvarande verksamhet (1,60 SEK per aktie, totalt 292 MSEK) utbetalas i två delbetalningar. För en fullständig beskrivning av utdelningspolicyen, se Års- och hållbarhetsredovisningen 2025, sida 9, eller på www.munters.com

Hållbarhetsmål och helårsresultat 2025

Klimat:	Scope 1, 2: absolut minskning med 42%, Utfall: +3% (+3) Scope 3: minska CO ₂ e med i genomsnitt 51,6% per såld enhet, Utfall: +19% (-37) (jämfört med basår 2023)
Socialt:	30% ledare som är kvinnor & i arbetsstyrkan Utfall: Ledare: 21% (22), Arbetsstyrka 23% (22)
Bolagsstyrning:	Efterlevnad av uppförandekoden (Code of Conduct) 100% av nyckelleverantörer ska följa uppförandekoden, Utfall: 92% (99), 100% av medarbetarna ska genomföra utbildning i uppförandekoden vartannat år, Utfall: 90% (83)
Service & komponenter:	Ambition på lång sikt: > 1/3 av nettoomsättningen Utfall Q3 2026: 28% (24) Se Munters års- och hållbarhetsredovisning (ASR) 2025, sidorna 67–132, för ytterligare information om mål och utfall eller på www.munters.com

Vd:s kommentar, fortsättning

Utsikter och prioriteringar framåt

Utsikterna för 2026 är oförändrade. Detta baseras på de framsteg som gjorts under året samt de gradvisa och stabila förbättringar i volymer och operativ effektivitet som vi sett under de senaste veckorna. Vi ser ingen underliggande förändring i de attraktiva långsiktiga trenderna på våra nyckelmarknader, och det finns en stor outnyttjad potential i att vidareutveckla våra positioner inom utvalda applikationer för klimatkontroll. Å ledningsgruppens vägnar ser jag fram emot att välkomna er till vår kapitalmarknadsdag den 11 november, där vi kommer att berätta mer om vår framtida strategiska inriktning.

Att resa och tillbringa mer tid ute i våra verksamheter runt om i koncernen, och träffa våra medarbetare och kunder, stärker min övertygelse om de möjligheter som ligger framför Munters. Samtidigt behöver vi vara disciplinerade i hur vi prioriterar våra resurser och säkerställa att vi fortsätter att omsätta tillväxt till lönsamhet. Vi har gjort goda framsteg, men det återstår fortfarande arbete. Det är där mitt fokus ligger, och det är där våra team fortsatt riktar sina insatser.

Avslutningsvis vill jag tacka mina kollegor runt om i Munters för deras hårda arbete och för det varma mottagande jag har fått i min nya roll. Jag tar mig an ansvaret att leda Munters med stor respekt för det som har byggts upp och med tillförsikt inför det som ligger framför oss.

"Jag är uppmuntrad av de framsteg vi gjorde under kvartalet. Den starka orderingången fortsatte och börjar nu synas i omsättningen, men vi har arbete kvar att göra för att omsätta tillväxt till lönsamhet."

Utsikt för 2026

Detta återspeglar bolagets syn per datumet för denna rapport, baserat på den information och de bedömningar som var tillgängliga

Marknadsutsikt 2026*

AirTech-marknad – Oförändrad till positiv

Marknadsefterfrågan inom batteri är fortsatt dämpad, men detta förväntas motverkas av förbättrad aktivitet inom Industrial- och Components-marknaden.

DCT-marknad – Positiv

Marknadsefterfrågan förväntas förbli stark, stöttat av fortsatt kapacitetsutbyggnad

FoodTech-marknad – Positiv

Marknadsefterfrågan förväntas förbli stark, drivet av ökad användning av digitala lösningar

Positiv (>5%), Oförändrad till positiv (~1-5%), Oförändrad (±0-1%), Negativ (<0%)

Affärsutsikt 2026**

Nettoomsättning

Förväntas utvecklas positivt, stöttat av den starka orderstocken

Justerad EBITA-marginal

Förväntas förbättras under H2 2026, drivet av orderstocken inom DCT och marginalförbättringar inom AirTech

Skattesats

Förväntas ligga kvar inom samma intervall

Capex

Förväntas ligga kvar inom samma intervall (investeringar i immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar)

* Detta återspeglar bolagets bedömning av marknadsefterfrågan för räkenskapsåret 2026, baserat på aktuella marknadsindikationer och den information som fanns tillgänglig vid tidpunkten för denna rapport.

** Baserat på antaganden och åtgärder inom bolagets kontroll, utan att beakta externa faktorer eller händelser utanför bolagets möjlighet att påverka, vilka kan påverka det faktiska utfallet. Affärsutsikt jämfört med föregående år.

Finansiellt resultat

	Q3			jan-sep			R12	Helår
MSEK	2026	2025	Δ%	2026	2025	Δ%	okt-sep	2025
Orderingång	7 070	4 159	70	20 469	11 381	80	32 073	22 984
AirTech	1 774	1 567	13	7 063	5 313	33	9 050	7 300
DCT	4 907	2 164	127	12 053	4 674	158	21 267	13 889
FoodTech	402	435	-8	1 389	1 458	-5	1 798	1 867
Corporate & elim.	-12	-7	-	-36	-65	-	-43	-72
Nettoomsättning	4 473	3 798	18	11 858	11 118	7	15 453	14 712
AirTech	2 191	1 770	24	5 969	5 323	12	7 838	7 191
DCT	1 789	1 556	15	4 548	4 584	-1	5 870	5 906
FoodTech	502	486	3	1 380	1 304	6	1 830	1 753
Corporate & elim.	-10	-14	-	-39	-93	-	-85	-138
Justerad EBITA	546	511	7	1 353	1 504	-10	1 711	1 862
AirTech	283	124	129	645	338	91	759	453
DCT	174	304	-43	530	967	-45	712	1 149
FoodTech	88	95	-7	221	230	-4	288	297
Corporate & elim.	-0	-11	-	-43	-32	-	-49	-37
Justerad EBITA marginal, %	12,2	13,5		11,4	13,5		11,1	12,7
AirTech	12,9	7,0		10,8	6,4		9,7	6,3
DCT	9,7	19,5		11,7	21,1		12,1	19,5
FoodTech	17,5	19,4		16,0	17,7		15,8	17,0

Orderingång

Juli – september 2026

Orderingången uppgick till 7 070 MSEK (4 159), (organisk +69%, valutaeffekter +1%). Tillväxten drevs av stark efterfrågan inom DCT och AirTech, delvis motverkat av svagare efterfrågan inom FoodTech.

Inom AirTech ökade orderingången, vilket speglar en robust efterfrågan i samtliga segment och regioner, där APAC uppvisade den starkaste regionala tillväxten. Segmenten Commercial, Components och Industrial, inklusive livsmedel, pharma och försvar, uppvisade en särskilt stark utveckling. Inom DCT ökade orderingången kraftigt, vilket speglar den starka efterfrågan på datacentermarknaden och ett starkt bidrag från DCT:s utökade produktportfölj. Tillväxten var bred över produkter, kundgrupper och regioner. Inom FoodTech minskade orderingången, främst till följd av projekttiming inom mjukvara och lägre investeringsaktivitet på utvalda slutmarknader, samtidigt som projektpipelinen förblev stark.

Januari – september 2026

Orderingången under årets första nio månader uppgick till 20 469 MSEK (11 381), (organisk +88%, valutaeffekter -8%). Orderstocken uppgick vid periodens slut till 27 851 MSEK (10 034), motsvarande en ökning om 178%.

För mer information om orderingången, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 7, 8 och 9.

Nettoomsättning

Juli – september 2026

Nettoomsättningen uppgick till 4 473 MSEK (3 798) (organisk +17%, valutaeffekter +1%). Tillväxt redovisades i samtliga affärsområden, särskilt inom AirTech.

Inom AirTech ökade nettoomsättningen, främst drivet av en stark utveckling i Americas och APAC, medan EMEA var stabilt. Tillväxten understöddes huvudsakligen av segmentet Components, vilket speglar en stark efterfrågan på evaporativa kyldynor, samt av segmenten Industrial och Commercial. Inom DCT ökade nettoomsättningen, understött av leveranser från den starka orderstocken, högre produktionsvolym och förbättrat kapacitetsutnyttjande vid den utbyggda anläggningen i Virginia, USA. Brist på utvalda komponenter fortsatte dock att begränsa genomströmningen. Inom FoodTech var nettoomsättningen stabil, där tillväxt inom mjukvara motverkades av lägre försäljning inom kontrollsystem i EMEA.

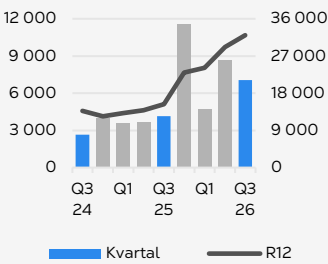
Munters har en ambition att på lång sikt nå en nivå där Service och Components utgör mer än en tredjedel av nettoomsättningen. Service definieras som eftermarknadsservice samt intäkter från Software-as-a-Service (SaaS). Service stod för 14% (15) av den totala nettoomsättningen, med en organisk tillväxt om +11%. Service och Components uppgick till 28% (24) av nettoomsättningen.

Januari – september 2026

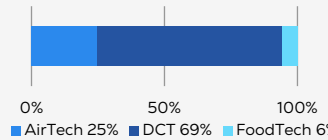
Nettoomsättningen ökade till 11 858 MSEK (11 118) (organisk +11%, valutaeffekter -5%).

För mer information om nettoomsättningen, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 7, 8 och 9.

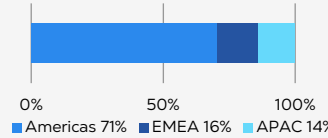
Orderingång per kvartal, (MSEK)



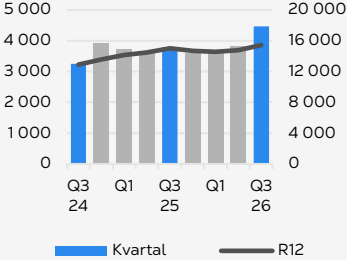
Orderingång per affärsområde Q3, 2026



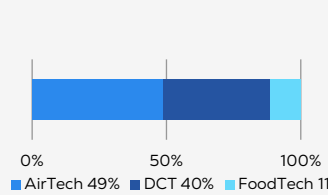
Orderingång per region Q3, 2026



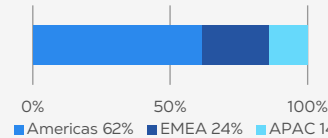
Nettoomsättning per kvartal, (MSEK)



Nettoomsättning per affärsområde Q3, 2026



Nettoomsättning per region Q3, 2026



Resultat

Justerad EBITDA och EBITA exkluderar jämförelsestörande poster (IAC), se sida 18 för specifikation av dessa poster.

Juli - september 2026

Bruttomarginalen uppgick till 27,6% (31,2).

Justerad EBITDA uppgick till 663 MSEK (614), motsvarande en justerad EBITDA-marginal på 14,8% (16,2). Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar uppgick till -118 MSEK (-103), varav avskrivningar på leasade tillgångar uppgick till -66 MSEK (-59).

Justerad EBITA uppgick till 546 MSEK (511), motsvarande en justerad EBITA-marginal på 12,2% (13,5). AirTechs marginal förbättrades, understödd av högre volymer, gynnsam produktmix, besparingar från kostnadsanpassningsåtgärder och av att kostnader för dubbla anläggningar i Amesbury, USA, eliminerades. Detta motverkades delvis av fortsatt underutnyttjande av fabriker. DCT:s marginal minskade jämfört med föregående år då högre försäljning inte fullt ut kompenserade för lägre operativ effektivitet under den pågående produktionsuppskalningen i Virginia. Marginalen påverkades även negativt av förändrad produktmix, komponentbrist, tariffer och högre materialkostnader. FoodTechs marginal förblev på en god nivå men understeg föregående års nivå, då investeringar för att stärka FoodTechs marknadsposition fortsatte.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 391 MSEK (381), motsvarande en rörelsemarginal på 8,7% (10,0). Avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till -91 MSEK (-77), varav -20 MSEK (-22) avsåg avskrivningar av immateriella tillgångar från förvärv.

Januari - september 2026

Bruttomarginalen uppgick till 28,7% (32,3).

Justerad EBITDA uppgick till 1 691 MSEK (1 829), motsvarande en justerad EBITDA-marginal på 14,3% (16,5). Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar uppgick till -338 MSEK (-325), varav avskrivningar på leasade tillgångar uppgick till -189 MSEK (-190).

Justerad EBITA uppgick till 1 353 MSEK (1 504), motsvarande en justerad EBITA-marginal på 11,4% (13,5).

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 1 045 MSEK (1 127), motsvarande en rörelsemarginal på 8,8% (10,1). Avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till -256 MSEK (-227), varav -56 MSEK (-63) avsåg avskrivningar av immateriella tillgångar från förvärv.

För mer information om resultaten, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 7, 8 och 9.

Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster uppgick till -64 MSEK (-52) under det tredje kvartalet, inklusive omstrukturingskostnader om -23 MSEK (-), kostnader för M&A-aktiviteter om -5 MSEK (-1) samt övriga jämförelsestörande poster om -37 MSEK (-). Övriga jämförelsestörande poster avser kostnader för att utreda en möjlig avyttring av affärsområde FoodTech.

För niomånadersperioden uppgick jämförelsestörande poster till -52 MSEK (-150), inklusive omstrukturingskostnader om -53 MSEK (-), kostnader för M&A-aktiviteter om -16 MSEK (-41), villkorade köpeskillingar om -1 MSEK (-109), realisationsvinster om 79 MSEK (-) samt övriga jämförelsestörande poster om -61 MSEK (-1) hänförliga till kostnader för den potentiella avyttringen av FoodTech. Realisationsvinsten avser försäljningen av en produktionsanläggning inom AirTech i USA.

Finansiella poster

Finansiella intäkter och kostnader under det tredje kvartalet uppgick till -85 MSEK (-101), jämfört med -88 MSEK under det andra kvartalet 2026. Räntekostnader på leasingsskulder uppgick till -29 MSEK (-28) under det tredje kvartalet, jämfört med -27 MSEK under det andra kvartalet 2026.

Finansiella intäkter och kostnader under årets första nio månader uppgick till -267 MSEK (-300).

Skatt

Inkomstskatten för det tredje kvartalet uppgick till -95 MSEK (-86) med en effektiv skattesats på 31% (31%). Skattesatsen under kvartalet var oförändrad jämfört med föregående kvartal och i linje med den effektiva skattesatsen för helåret 2025.

Inkomstskatten för årets första nio månader uppgick till -241 MSEK (-256) med en effektiv skattesats på 31% (31%).

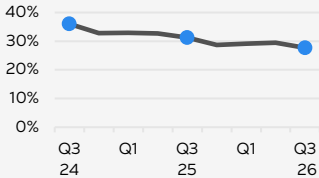
Resultat per aktie

Nettoresultatet hänförligt till moderbolagets aktieägare under det tredje kvartalet uppgick till 212 MSEK jämfört med 192 MSEK under motsvarande period föregående år. Ökningen drevs av en mindre förbättring av rörelseresultatet samt lägre finansiella nettokostnader.

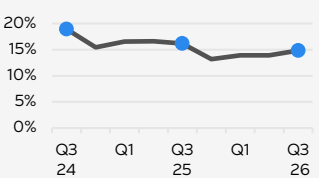
Resultat per aktie uppgick till 1,16 SEK (1,05) och till 2,95 SEK (3,07) för niomånadersperioden.

Det genomsnittliga antalet utestående stamaktier under det tredje kvartalet, för beräkning av resultat per aktie, uppgick till 182 541 440 före och efter utspädning. Det finns inga utspädningseffekter på resultat per aktie.

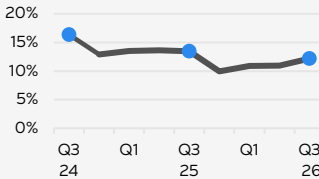
Bruttomarginal per kvartal, %



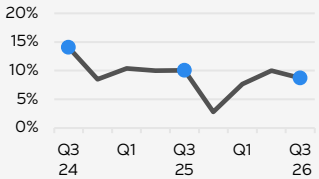
Just. EBITDA-marginal per kvartal, %



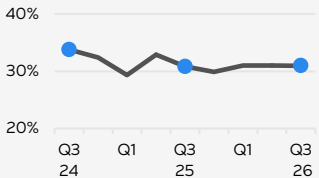
Just. EBITA-marginal per kvartal, %



EBIT-marginal per kvartal, %



Effektiv skattesats per kvartal, %



Finansiell ställning

Nettoskulden per den 30 september uppgick till 7 412 MSEK (6 707), jämfört med 6 684 MSEK vid utgången av juni 2026. Nettoskuld i förhållande till justerad EBITDA var 3,4x (2,8x) och 3,2x per den 30 juni 2026. Ökningen förklaras främst av negativt kassaflöde och högre leasingkulder.

Räntebärande skulder, inklusive leasingkulder, uppgick till 8 517 MSEK (8 846) jämfört med 7 820 MSEK vid utgången av juni 2026. Ökningen under det tredje kvartalet drevs delvis av högre leasingkulder relaterade till den utbyggda anläggningen i Virginia. Koncernens räntebärande skulder hade en genomsnittlig löptid på 2,5 (2,6) år vid utgången av september, jämfört med 2,9 år vid utgången av juni 2026.

Kassa och likvida medel uppgick till 1 368 MSEK (2 421) per den 30 september, jämfört med 1 427 MSEK vid utgången av juni 2026.

Genomsnittligt sysselsatt kapital under de senaste tolv månaderna uppgick till 11 981 MSEK (12 280). Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna var 9,6% (11,9). Minskningen förklaras av ett lägre rörelseresultat under de senaste tolv månaderna jämfört med föregående år.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten under det tredje kvartalet uppgick till -216 MSEK (389). Det negativa kassaflödet förklaras främst av lageruppbyggnad inom DCT. Lagerökningens negativa effekt på kassaflödet kompenseras delvis av erhållna kundförskott. För niomånadersperioden uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 744 MSEK (1 119).

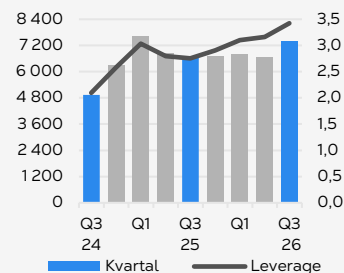
Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -148 MSEK (-183) under kvartalet. Investeringar i immateriella tillgångar samt materiella anläggningstillgångar ökade med 57 MSEK till -207 MSEK (-149). Kassaflödet från investeringsverksamheten påverkades positivt med 32 MSEK från avyttringen av minoritetsinnehavet i AgriWebb. För perioden januari–september uppgick kassaflödet från investeringsverksamheten till -741 MSEK (-1 443).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 303 MSEK (584) under det tredje kvartalet och till -210 MSEK (420) för perioden januari–september.

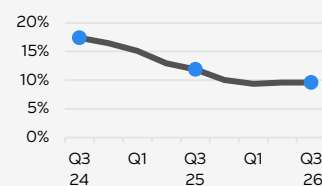
Moderbolaget

Moderbolag i koncernen är Munters Group AB. Moderbolaget bedriver ingen försäljning av varor och tjänster till externa kunder.

Nettoskuld per kvartal



ROCE, %



AirTech

Affärsområde AirTech är en global ledare inom energieffektiv luftbehandling för ett brett spektrum av applikationer och erbjuder avancerade klimatlösningar som kräver exakt kontroll av luftfuktighet och luftkvalitet. AirTech är strukturerat kring centrala kundsegment: Industrial, inklusive batteritillverkning och andra industriella applikationer; Commercial, som betjänar stormarknader och offentlig infrastruktur; samt Clean Technologies, med renings- och gasbehandlingssystem som minskar utsläpp och förbättrar energiprestanda. Service bidrar till att förlänga utrustningens livslängd och förbättra effektiviteten, och Components levererar kritiska delar för hållbar drift med låga utsläpp. Tillsammans bidrar dessa kundsegment till förbättrad inomhusluftkvalitet, högre produktionssäkerhet och långsiktigt kundvärde.

	Q3			jan-sep			R12	Helår
MSEK	2026	2025	Δ%	2026	2025	Δ%	okt-sep	2025
Extern orderstock	4 135	2 697	53	4 135	2 697	53	4 135	2 782
Orderingång	1 774	1 567	13	7 063	5 313	33	9 050	7 300
Tillväxt	13%	2%		33%	-4%		-	-1%
Nettoomsättning	2 191	1 770	24	5 969	5 323	12	7 838	7 191
Tillväxt	24%	-12%		12%	-10%		-	-12%
varav organisk tillväxt	23%	-7%		17%	-9%		-	-10%
varav förvärv och avyttringar	-	2%		-	4%		-	3%
varav valutakurseffekt	1%	-7%		-5%	-5%		-	-5%
Rörelseresultat (EBIT)	262	106	148	628	287	119	642	301
Rörelsemarginal, %	11,9	6,0		10,5	5,4		8,2	4,2
Avskr. immateriella tillg.	-23	-16		-63	-42		-84	-63
Jämförelsestörande poster	1	-3		47	-9		-33	-88
Justerad EBITA	283	124	129	645	338	91	759	453
Justerad EBITA marginal, %	12,9	7,0		10,8	6,4		9,7	6,3

Juli - september 2026

Orderingång

Orderingången ökade med +11% organiskt (valutaeffekter +3%), vilket speglar en robust efterfrågan i samtliga segment och regioner, där APAC redovisade den starkaste regionala tillväxten.

- Americas redovisade tillväxt, understött av högre efterfrågan inom segmentet Commercial och segmentet Industrial, särskilt inom livsmedel och pharma.
- EMEA uppvisade tillväxt, drivet av segmentet Components och segmentet Industrial, särskilt försvar.
- APAC redovisade stark tillväxt, där segmentet Components gynnades av efterfrågan från batterisektorn, tillsammans med tillväxt inom segmenten Industrial, Commercial och Service.
- Clean Technologies minskade, främst till följd av projekttering i Americas och EMEA, medan APAC var oförändrat.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med +23% organiskt (valutaeffekter +1%), främst drivet av en stark utveckling i Americas men även i APAC, medan EMEA var oförändrat.

- Americas redovisade stark tillväxt, huvudsakligen hänförlig till segmentet Commercial samt evaporativa kyldynor inom segmentet Components.
- EMEA var i stort sett oförändrat, då tillväxt inom Industrial, särskilt inom försvar och preservation, motverkades av lägre leveranser inom livsmedel till följd av projekttering.
- APAC redovisade tillväxt, drivet av segmenten Industrial och Components mot batterisektorn samt segmentet Commercial.
- Clean Technologies var sammantaget oförändrat.
- Service utgjorde 19% (22) och Components 27% (19) av AirTechs nettoomsättning.

Justerad EBITA

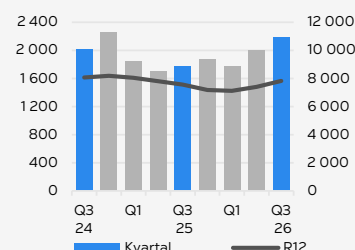
Den justerade EBITA-marginalen förbättrades, drivet av högre volymer, gynnsam produktmix, besparingar från kostnadsanpassningsåtgärder och av att kostnader för dubbla anläggningar i Amesbury, USA, eliminerades, samt en positiv effekt från en avgift relaterad till en annullerad order. Detta motverkades delvis av fortsatt underutnyttjande av fabriker.

- Kostnadsanpassningsprogrammet som initierades under Q3 2025 fortsätter att utvecklas och leverera kostnadsbesparingar enligt plan.
- Jämfört med föregående år ökade den justerade EBITA-marginalen med nära 6 procentenheter, varav cirka 2,5 procentenheter hänfördes till en positiv engångseffekt från en avgift relaterad till en annullerad order. Sammantaget mer än fördubblades AirTechs resultat under det tredje kvartalet.

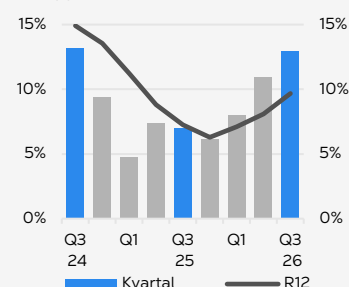
Januari – september 2026

- Orderingången ökade med +39% organiskt (valutaeffekter -6%), där Americas var den huvudsakliga tillväxtmarknaden, drivet av en stark efterfrågan inom Components. APAC och EMEA bidrog också till tillväxten, understött av segmentet Components i APAC och segmentet Industrial i EMEA.
- Nettoomsättningen ökade med +17% organiskt (valutaeffekter -5%), främst i Americas, där segmenten Components och Commercial samt undersegmentet batteri inom Industrial bidrog till tillväxten. APAC uppvisade också tillväxt, medan EMEA hade en blandad utveckling.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades, främst till följd av högre volymer, positiva effekter av kostnadsbesparingsåtgärder och frånvaron av kostnader för dubbla anläggningar i Amesbury, USA, delvis motverkat av fortsatt underutnyttjande av fabriker.

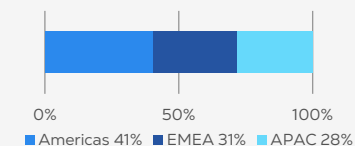
Nettoomsättning per kvartal - AirTech, (MSEK)



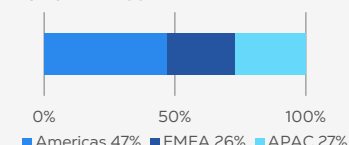
Justerad EBITA-marginal, % - AirTech



Orderingång per region Q3, 2026 - AirTech



Nettoomsättning per region Q3, 2026 - AirTech



Data Center Technologies

Affärsområde Data Center Technologies är en ledande leverantör av avancerade, energieffektiva kyllosningar för datacenter. Med en omfattande portfölj av luft- och vätskebaserade kylteknologier möter vi ett brett spektrum av behov i olika typer av miljöer och för olika kundsegment. Våra lösningar stödjer både nuvarande och framtida beräkningsbehov, och med en diversifierad produktportfölj och omfattande applikationskunskap skapar vi hållbara klimatlösningar för datacenteroperatörer världen över.

	Q3			jan-sep			R12	Helår
MSEK	2026	2025	Δ%	2026	2025	Δ%	okt-sep	2025
Extern orderstock	22 927	6 581	248	22 927	6 581	248	22 927	13 787
Orderingång	4 907	2 164	127	12 053	4 674	158	21 267	13 889
Tillväxt	127%	141%		158%	103%		-	240%
Nettoomsättning	1 789	1 556	15	4 548	4 584	-1	5 870	5 906
Tillväxt	15%	54%		-1%	49%		-	34%
varav organisk tillväxt	14%	60%		5%	48%		-	37%
varav förvärv och avyttringar	-	7%		-	8%		-	6%
varav valutakurseffekt	1%	-14%		-5%	-8%		-	-9%
Rörelseresultat (EBIT)	165	296	-44	503	944	-47	677	1 118
Rörelsemarginal, %	9,2	19,0		11,1	20,6		11,5	18,9
Avskr. immateriella tillg.	-9	-7		-27	-23		-35	-32
Jämförelsestörande poster	-	-		-	-		-	-
Justerad EBITA	174	304	-43	530	967	-45	712	1 149
Justerad EBITA marginal, %	9,7	19,5		11,7	21,1		12,1	19,5

Juli - september 2026

Orderingång

Orderingången ökade med +129% organiskt (valutaeffekter -2%), vilket speglar en hög efterfrågan på datacentermarknaden och ett starkt bidrag från DCT:s utökade produktportfölj. Ordertillväxten var bred över produkter, kundgrupper och regioner.

- Americas förblev den största marknaden, kompletterat av ökad orderaktivitet i EMEA och APAC, där APAC växte från en låg nivå.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 14% organiskt (valutaeffekter +1%), understött av leveranser från den starka orderstocken. Högre produktionsvolymerna och förbättrat kapacitetsutnyttjande vid den utbyggda anläggningen i Virginia bidrog också till ökningen. Brist på utvalda komponenter fortsatte att begränsa genomströmningen.

- Produktionsvolymerna ökade både jämfört med föregående kvartal och föregående år, samtidigt som den operativa effektiviteten fortsatte att förbättras. Åtgärder för att förbättra komponenttillgängligheten, optimera komponentförsörjningen och stärka leveranskedjans motståndskraft fortsatte, vilket stödjer den fortsatta produktionsuppskalningen.
- Service utgjorde 7% (5) av DCT:s nettoomsättning.

Justerad EBITA

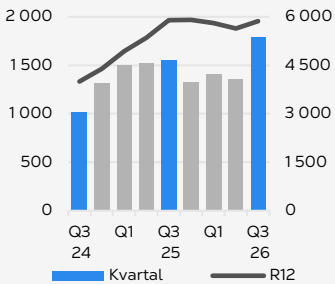
Den justerade EBITA-marginalen minskade jämfört med den höga nivån under motsvarande period föregående år. Högre försäljning kompenserade inte fullt ut för den lägre operativa effektiviteten under den pågående produktionsuppskalningen i Virginia. Marginalen påverkades även negativt av produktmix, komponentbrist, tariffer, materialkostnader och tillväxtinitiativ.

- Kapacitetsutbyggnaden i Virginia fortskred i huvudsak enligt plan, med målet att nå högre produktionsvolymerna mot slutet av året.
- Produktmixen påverkade marginalen negativt och speglar en bredare produktportfölj än under motsvarande period föregående år, vilket stödjer volymtillväxt, ökad motståndskraft och minskat beroende av en enskild produkt.
- Tariffer påverkade marginalen negativt med cirka 2 procentenheter, främst hänförligt till import av komponenter till USA under uppskalningen av chillerproduktionen.
- Prisökningar har genomförts för att kompensera för högre materialkostnader samt tariffer. Till följd av långa ledtider kommer den positiva resultateffekten att realiseras successivt.

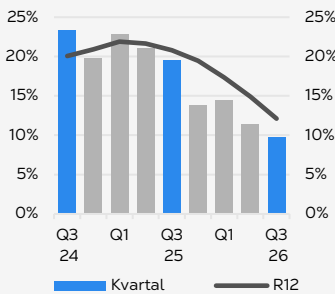
Januari – september 2026

- Orderingången ökade med 172% organiskt (valutaeffekter -14%), med tillväxt i hela DCT:s produktportfölj. Americas stod för den största ökningen, samtidigt som orderaktiviteten stärktes i både EMEA och APAC.
- Nettoomsättningen ökade med 5% organiskt (valutaeffekter -5%), understött av den utökade produktportföljen och högre kapacitetsutnyttjande. Uppskalningen av chillerproduktionen i Virginia samt brist på nyckelkomponenter över hela produktutbudet fortsatte att begränsa genomströmningen och den operativa effektiviteten i verksamheten.
- Den justerade EBITA-marginalen minskade, främst till följd av förändrad produktmix, lägre effektivitet under uppskalningen av chillerproduktionen i Virginia samt komponentbrist som begränsade genomströmningen. Tariffer, högre materialkostnader och fortsatta investeringar för tillväxt påverkade också marginalen negativt.

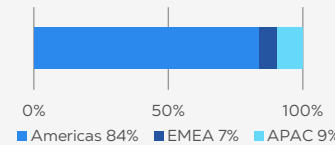
Nettoomsättning per kvartal - DCT, (MSEK)



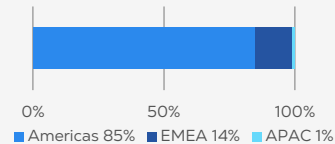
Justerad EBITA-marginal, % - DCT



Orderingång per region Q3, 2026 - DCT



Nettoomsättning per region Q3, 2026 - DCT



FoodTech

Affärsområde FoodTechs portfölj består av kontrollsystem, sensorer, mjukvara för optimering av leveranskedjan och djurhållning samt avancerad analys som stärker effektivitet, produktivitet och förutsägbarhet genom hela den globala livsmedelskedjan. Tillsammans med kunder och partners driver FoodTech omställningen mot en mer effektiv och hållbar livsmedelsproduktion.

	Q3			jan-sep			R12	Helår
MSEK	2026	2025	Δ%	2026	2025	Δ%	okt-sep	2025
Extern orderstock	789	756	4	789	756	4	789	714
Orderingång	402	435	-8	1 389	1 458	-5	1 798	1 867
Tillväxt	-8%	97%		-5%	138%		-	86%
Nettoomsättning	502	486	3	1 380	1 304	6	1 830	1 753
varav SaaS	92	80	15	260	241	8	344	326
SaaS ARR	378	321	18	378	321	18	378	351
Tillväxt	3%	103%		6%	97%		-	73%
varav organisk tillväxt	0%	18%		7%	17%		-	16%
varav förvärv och avyttringar	0%	95%		0%	90%		-	66%
varav valutakurseffekt	3%	-10%		-1%	-11%		-	-10%
Rörelseresultat (EBIT)	14	14	-2	56	40	40	-13	-29
Rörelsemarginal, %	2,8	2,9		4,0	3,1		-0,7	-1,7
Avskr. immateriella tillg.	-37	-31		-102	-89		-144	-131
Jämförelsestörande poster	-37	-49		-63	-102		-157	-196
Justerad EBITA	88	95	-7	221	230	-4	288	297
Justerad EBITA marginal, %	17,5	19,4		16,0	17,7		15,8	17,0

Juli - september 2026

Orderingång

Orderingången minskade med -11% organiskt (valutaeffekter +3%), främst till följd av projekttiming inom mjukvara och lägre investeringsaktivitet på utvalda slutmarknader, samtidigt som projektpipelinen förblev stark.

- Mjukvara minskade, främst till följd av tidpunkten för projekttilldelningar, vilket speglar normala kvartalsvisa variationer i den projektbaserade mjukvaruverksamheten.
- Kontrollsystem minskade, främst till följd av lägre investeringsaktivitet inom kundsegmentet ägg i Americas och kundsegmentet växter i EMEA, delvis motverkat av god tillväxt inom kundsegmentet kyckling i Americas.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen var organiskt oförändrad (valutaeffekter +3%), där tillväxt inom mjukvara motverkades av lägre försäljning inom kontrollsystem i APAC och EMEA.

- Mjukvara växte, främst inom kundsegmentet kyckling, drivet av högre återkommande intäkter. SaaS ARR ökade med +18% till 378 MSEK (321), drivet av tillväxt i abonnemang.
- Kontrollsystem minskade, främst i EMEA inom kundsegmentet växter.
- Service utgjorde 23% (21) av FoodTechs nettoomsättning.

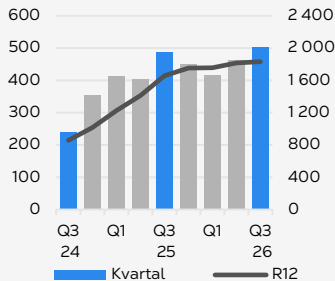
Justerad EBITA

- Den justerade EBITA-marginalen förblev på en god nivå men minskade jämfört med föregående år. Investeringar för framtida tillväxt fortsatte, inklusive förstärkning av det digitala erbjudandet, utökade mjukvarukapabiliteter, innovation och expansion till nya regioner och kundsegment.

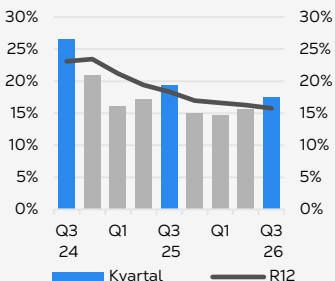
Januari - september 2026

- Orderingången minskade med -4% organiskt (valutaeffekter -0%), vilket speglar lägre orderingång inom både mjukvara och kontrollsystem. Mjukvara minskade främst till följd av projekttiming, medan kontrollsystem påverkades av lägre investeringsaktivitet på utvalda slutmarknader.
- Nettoomsättningen ökade med +7% organiskt (valutaeffekter -1%), drivet av tillväxt inom både kontrollsystem och mjukvara.
- Den justerade EBITA-marginalen förblev på en god nivå men minskade jämfört med föregående år. Investeringar för framtida tillväxt fortsatte, inklusive förstärkning av det digitala erbjudandet, utökade mjukvarukapabiliteter, innovation och expansion till nya regioner och kundsegment.

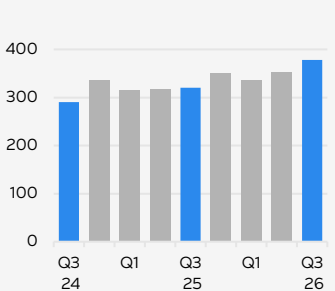
Nettoomsättning per kvartal - FoodTech, (MSEK)



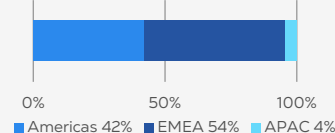
Justerad EBITA-marginal % - FoodTech



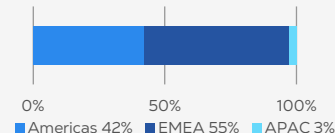
SaaS ARR - FoodTech (MSEK)



Orderingång per region Q3, 2026 - FoodTech



Nettoomsättning per region Q3, 2026 - FoodTech



Corporate

Koncernfunktionen redovisade en justerad EBITA om 0 MSEK (-11) under det tredje kvartalet och -43 MSEK (-32) under årets första nio månader. Förbättringen av EBITA under kvartalet drevs främst av en positiv resultatandel från intressebolag om 6 MSEK, jämfört med -2 MSEK under motsvarande kvartal föregående år.

Övrig information

Anställda

Antalet fasta heltidsanställda (FTE) per den 30 september 2026 uppgick till 5 511 (5 083 per den 30 september 2025). Antalet FTE inom affärsområde AirTech var 3 284 (3 384), inom DCT 1 406 (955), inom FoodTech 697 (613) och inom koncernfunktioner 124 (131).

Utestående aktier

Per den 30 september 2026 innehade Munters 1 916 377 egna aktier av totalt 184 457 817 aktier. Antalet utestående aktier per balansdagen uppgick till 182 541 440. Det genomsnittliga antalet utestående aktier före och efter utspädning under det tredje kvartalet var 182 541 440 (182 541 440).

Utdelning

Årsstämman i april beslutade om en utdelning om 1,60 SEK (1,60) per aktie, totalt 292 MSEK (292), baserat på det totala antalet utestående aktier, att betalas ut i två lika stora delbetalningar. Detta motsvarar 53% av nettoresultatet från kvarvarande verksamhet. Den första delbetalningen av utdelningen betalades ut i maj. Den andra delbetalningen kommer att betalas ut i november.

Övriga händelser under kvartalet

Munters inviger utbyggt campus för datacenterkyllning i Virginia – I september invigde Munters sitt utbyggda produktionscampus i Daleville, Virginia, USA, vilket stärker kapaciteten att leverera kundanpassade kyllösningar i stor skala. Anläggningen omfattar 52 000 m² och inkluderar utökad produktionskapacitet, avancerade testanläggningar samt lokal produktion av chillers, vilket stödjer den ökande efterfrågan på energieffektiva kyllösningar för datacenter.

Munters tidigare lägger vd-skiftet och annonserar förändringar i koncernledningen – I september tillträdde Stefan Aspman rollen som vd och koncernchef för Munters Group tidigare än den tidplan som ursprungligen kommunicerades. Samtidigt offentliggjordes omedelbara förändringar i koncernledningen, inklusive utnämningen av Frank Pellegrino till President DCT, Andrew Cook till President AirTech, Line Dovärn till GVP Investor & Corporate Relations samt Petra Gustafson till GVP Enterprise Transformation & Incubation. Förändringarna syftar till att stärka kundnärheten, accelerera genomförandet och driva koncernövergripande strategiska prioriteringar.

Munters bjuder in till kapitalmarknadsdag 2026 – I september bjöd Munters in analytiker, investerare och övriga intressenter till bolagets kapitalmarknadsdag den 11 november 2026 i Stockholm, med direktsänd webcast tillgänglig globalt. Evenemanget kommer att ge insikter i Munters strategiska inriktning och ambitioner, genom presentationer från vd Stefan Aspman och koncernledningen.

Valberedning inför årsstämman 2027 – I september offentliggjorde Munters valberedningen inför årsstämman 2027, bestående av Magnus Fernström (Wallenberg Investments, tidigare FAM AB), ordförande, Celia Grip (Swedbank Robur Fonder), Jan Särilvik (Fjärde AP-fonden) samt Philip Mesch (Odin Fonder).

Stockholm, 23 oktober 2026
Stefan Aspman
Vd & koncernchef

Tio största aktieägare

Per den 30 sep 2026	%
Wallenberg Investments Holding*	28,3%
Fjärde AP-fonden	6,1%
Swedbank Robur Fonder	5,3%
ODIN Fonder	3,1%
Vanguard	3,0%
Tredje AP-fonden	2,9%
Nordea Fonder	2,8%
Handelsbanken Fonder	2,4%
Carnegie Fonder	2,2%
BlackRock	1,9%

Källa: Modular Finance AB

* FAM AB har integrerats med Wallenberg Investments Holding

Om Munters

Munters är en global ledare inom teknologier som optimerar klimat, och bidrar till produktivitet, kvalitet och resurseffektivitet i en rad olika industrier. Vår portfölj omfattar system för fuktreglering, luft- och vätskekylningslösningar, styrsystem och mjukvara som möjliggör exakt kontroll över verksamhetskritiska förhållanden såsom temperatur och luftfuktighet. Munters lösningar används i branscher där tillförlitlig klimatkontroll är avgörande och hjälper kunder att minska den totala resursförbrukningen. Utöver lägre resursanvändning bidrar våra teknologier till renare luft, högre effektivitet och minskade koldioxidutsläpp, vilket gör hållbarhet till en central del av Munters affärsstrategi och värdeskapande.

Fakta

- ~ 5 500 medarbetare (FTEs)
- >30 länder med produktion och försäljning
- >25 produktionsenheter
- 21% andel chefer som är kvinnor
- Tre affärsområden: AirTech, Data Center Technologies och FoodTech

I Q3 genererade AirTech 49%, Data Center Technologies 40% och FoodTech 11% av Munters totala nettoomsättning.

Syfte

For customer success and a healthier planet

Nyfikenhet och strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Våra klimatlösningar är affärskritiska för kundernas framgång och bidrar till en mer hållbar planet.

Munters strategi

Munters har en stark marknadsposition på de marknader där vi är verksamma. Vi ser stora möjligheter att förbättra och stärka vår marknadsposition, uppnå våra medelfristiga finansiella mål och leverera på vår strategi. Nyckeln till framgång ligger i hur vi agerar för att nå våra mål. Våra övergripande strategiska prioriteringar visar vilka områden vi anser vara avgörande för vår framgång. För varje strategisk prioritering har vi tydliga handlingsplaner och ambitioner för vad vi vill uppnå. Hållbarhet är en prioriterad fråga som genomsyrar varje strategisk prioritering.

Medarbetare:

Våra medarbetare är avgörande för vår framgång. Därför är deras säkerhet och välbefinnande högsta prioritet, och vi investerar betydande resurser i ledarskapsutveckling. Vi strävar ständigt efter att vara den mest attraktiva arbetsgivaren

Kunder:

Vi arbetar nära våra kunder för att säkerställa optimal klimat- och resursanvändning i deras verksamhetskritiska applikationer. Vår expertis bygger på unika insikter i våra kunders verksamheter och en djup förståelse för deras nuvarande och framtida behov. Vi strävar efter att vara en ambitiös och proaktiv partner för klimatkontrolllösningar.

Innovation:

Nyfikenhet och en strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Vi ska fortsätta att ligga i framkant av branschens utveckling och bidra till en hållbar utveckling genom våra energi- och resurseffektiva klimatlösningar. Vi fortsätter att investera i våra kärnteknologier, lösningar och digitalisering för att optimera vår produktportfölj och vår innovativa produktionsteknik.

Marknad:

Munters är verksamt över hela världen, och klimatförändringar, digitalisering & AI, globalisering och befolkningstillväxt är de viktigaste marknadsdrivkrafterna. Våra resurser fokuseras på att stärka vår position inom områden där vi kan vara marknadsledare och på att utveckla vår serviceverksamhet. Med högkvalitativa, resurseffektiva lösningar och ett medvetet arbete för att minska vårt eget klimatavtryck bidrar vi till en hållbar utveckling.

Effektivitet och kvalitet i allt vi gör:

Vårt mål är att öka effektiviteten och kvaliteten i allt vi gör och att minska vår klimatpåverkan. Munters verksamhet präglas av ansvarsfullt företagande och höga etiska standarder med respekt för mänskliga rättigheter, mångfald samt hälsa och säkerhet på arbetsplatsen.



Kvartalsöversikt Koncernen

Resultaträkning

	2026			2025			2024		
MSEK	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Orderstock	27 851	24 542	18 991	17 282	10 034	9 774	10 090	11 287	10 289
Orderingång	7 070	8 699	4 700	11 604	4 159	3 666	3 556	3 994	2 646
Nettoomsättning	4 473	3 805	3 580	3 594	3 798	3 606	3 714	3 923	3 254
Justerad EBITDA	663	530	498	474	614	600	615	607	616
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-118	-112	-108	-116	-103	-109	-113	-102	-85
Justerad EBITA	546	417	390	358	511	491	502	505	532
Avskrivningar immateriella tillgångar förvärv	-20	-18	-18	-20	-22	-20	-21	-15	-12
Avskrivningar övriga immateriella tillgångar	-71	-69	-60	-62	-55	-55	-53	-68	-49
Jämförelsestörande poster	-64	50	-38	-174	-52	-56	-42	-88	-14
Rörelseresultat (EBIT)	391	381	274	101	381	360	385	333	457
Finansiella intäkter och kostnader	-85	-88	-94	-113	-101	-94	-105	-82	-98
Skatt	-95	-91	-56	3	-86	-88	-82	-81	-121
Nettoresultat, kvarvarande verksamhet	211	202	124	-8	194	178	198	170	238
Nettoresultat, avvecklad verksamhet	-	-	-	3	-21	-84	-342	7	37
Nettoresultat, totalt	211	202	124	-5	173	94	-144	176	275
-hänförligt till moderbolagets aktieägare	212	202	124	-8	171	92	-149	162	263

Nyckeltal

	2026			2025			2024		
MSEK	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Organisk tillväxt, Nettoomsättning	17%	8%	9%	-3%	15%	10%	5%	11%	3%
Valutajusterad tillväxt, Nettoomsättning	17%	8%	9%	0%	26%	21%	16%	21%	8%
Justerad EBITA marginal, %	12,2	11,0	10,9	10,0	13,5	13,6	13,5	12,9	16,3
Rörelsemarginal, %	8,7	10,0	7,6	2,8	10,0	10,0	10,4	8,5	14,0
Resultat per aktie, SEK	1,16	1,11	0,68	-0,06	1,05	0,97	1,05	0,85	1,23
Service, % av nettoomsättning	14	16	15	17	15	16	14	17	17
Service & komponenter, % av nettoomsättning	28	28	26	27	24	25	22	24	25
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning, %	4,2	5,2	6,5	7,3	8,3	9,1	10,2	11,6	12,9
Skuldsättningsgrad, R12	3,4	3,2	3,1	2,9	2,8	2,8	3,0	2,6	2,1
ROCE, %	9,6	9,6	9,3	10,0	11,9	13,0	15,1	16,4	17,4

Nettoskuld

	2026			2025			2024		
MSEK	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Räntebärande fordringar	-23	-11	-14	-15	-29	-35	-44	-55	-36
Likvida medel	-1 368	-1 427	-1 407	-1 492	-2 421	-1 648	-1 439	-1 530	-1 393
Räntebärande skulder	6 487	6 048	6 147	6 177	7 070	6 486	7 019	6 514	5 013
Leasingskulder	2 029	1 772	1 759	1 742	1 776	1 717	1 797	1 083	1 015
Avsättningar för pensioner	263	288	275	271	273	280	265	277	306
Upplupna finansiella kostnader	22	12	21	16	38	15	32	20	28
Nettoskuld	7 412	6 684	6 781	6 699	6 707	6 816	7 630	6 310	4 932

Operativt rörelsekapital

	2026			2025			2024		
MSEK	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Varulager	3 791	3 038	2 047	1 884	2 046	1 996	1 940	2 283	2 192
Kundfordringar	2 764	2 307	2 133	1 912	1 921	2 159	2 112	2 567	2 090
Leverantörsskulder	-2 380	-2 066	-1 616	-1 461	-1 510	-1 605	-1 505	-1 789	-1 308
Förskott från kunder	-4 094	-3 772	-2 712	-2 462	-2 109	-1 994	-1 947	-1 821	-1 879
Upplupna/förutbetalda intäkter, netto	819	717	670	595	714	524	408	256	516
Operativt rörelsekapital	901	224	523	468	1 061	1 081	1 008	1 497	1 612

Rapport över totalresultat i sammandrag

	Q3		jan-sep		R12	Helår
MSEK	2026	2025	2026	2025	okt-sep	2025
Nettoomsättning	4 473	3 798	11 858	11 118	15 453	14 712
Kostnad för sålda varor	-3 236	-2 611	-8 459	-7 527	-11 023	-10 091
Bruttoresultat	1 237	1 187	3 400	3 590	4 430	4 621
Försäljningskostnader	-372	-350	-1 049	-1 056	-1 381	-1 388
Administrationskostnader	-307	-343	-911	-1 050	-1 317	-1 457
Forsknings- och utvecklingskostnader	-132	-113	-384	-359	-513	-487
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-41	3	-15	2	-74	-57
Resultatandel i intressebolag	6	-2	5	-1	2	-3
Rörelseresultat	391	381	1 045	1 127	1 146	1 228
Finansiella intäkter och kostnader	-85	-101	-267	-300	-380	-413
Resultat efter finansiella poster	305	281	777	827	766	815
Skatt	-95	-86	-241	-256	-238	-253
Periodens resultat, kvarvarande verksamhet	211	194	536	570	528	562
Periodens resultat, avvecklad verksamhet	-	-21	-	-447	3	-444
Periodens resultat, total verksamhet	211	173	536	123	531	118
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	212	171	538	114	530	106
varav kvarvarande verksamhet	212	192	538	561	527	550
varav avvecklad verksamhet	-	-21	-	-447	3	-444
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-2	2	-2	9	1	12
Resultat per aktie, kvarvarande verksamhet, SEK	1,16	1,05	2,95	3,07	2,89	3,01
Resultat per aktie, avvecklad verksamhet, SEK	-	-0,12	-	-2,45	0,02	-2,43
Resultat per aktie, total verksamhet, SEK	1,16	0,94	2,95	0,62	2,91	0,58
Övrigt totalresultat						
<i>Poster som senare kan omklassificeras till årets resultat:</i>						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	176	-80	553	-1 020	421	-1 152
Valutakursdifferenser omklassificerade till årets resultat	-	-	-	-53	-	-53
<i>Poster som inte ska omklassificeras till årets resultat:</i>						
Finansiella tillgångar till verkligt värde via övrigt totalresultat	-10	-	-10	-	-52	-42
Aktuariella vinster/förluster på förmånsbestämda pensionsförpl.	29	10	19	7	22	11
Skatt hänförligt till aktuariella vinster/förluster	-6	-2	-4	-2	-5	-2
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	189	-72	558	-1 067	386	-1 239
Periodens totalresultat	400	101	1 095	-944	918	-1 120
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	401	100	1 096	-949	916	-1 130
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-1	1	-2	6	2	9

Rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Goodwill	5 858	5 735	5 458
Övriga immateriella tillgångar	3 466	3 222	3 362
Materiella anläggningstillgångar	2 278	1 760	1 846
Nyttjanderättstillgångar	1 881	1 669	1 624
Andelar i intressebolag	50	45	42
Övriga finansiella tillgångar	114	214	158
Uppskjutna skattefordringar	695	544	512
Summa anläggningstillgångar	14 343	13 188	13 002
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager	3 791	2 046	1 884
Kundfordringar	2 764	1 921	1 912
Derivatinstrument	-	1	-
Aktuella skattefordringar	180	252	239
Övriga fordringar	274	235	237
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 299	1 072	963
Likvida medel	1 368	2 421	1 492
Summa omsättningstillgångar	9 677	7 949	6 727
SUMMA TILLGÅNGAR	24 019	21 137	19 728
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 662	5 069	4 858
Innehav utan bestämmande inflytande	7	9	8
Totalt eget kapital	5 668	5 078	4 866
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	5 559	5 115	5 348
Leasingskulder	1 823	1 502	1 462
Avsättningar för pensioner	263	273	271
Övriga avsättningar	128	80	91
Övriga långfristiga skulder	411	432	419
Uppskjutna skatteskulder	640	569	591
Summa långfristiga skulder	8 824	7 971	8 182
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	928	1 955	829
Leasingskulder	207	274	280
Övriga avsättningar	220	163	203
Leverantörsskulder	2 380	1 510	1 461
Derivatinstrument	2	-	12
Aktuella skatteskulder	81	115	77
Förskott från kunder	4 094	2 109	2 462
Övriga kortfristiga skulder	348	786	361
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 267	1 176	995
Summa kortfristiga skulder	9 526	8 088	6 680
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	24 019	21 137	19 728

Förändring i eget kapital

MSEK	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31
Ingående balans	4 866	5 908	5 908
Periodens totalresultat	1 095	-944	-1 120
Förvärvsoption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-	224	206
Uppskjuten skatt redovisad mot eget kapital	-	197	180
Utdelning	-292	-308	-308
Utgående balans	5 668	5 078	4 866
Totalt eget kapital hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	5 662	5 069	4 858
Innehav utan bestämmande inflytande	7	9	8

Kassaflöde i sammandrag

	Q3		jan-sep		R12	Helår
MSEK	2026	2025	2026	2025	okt-sep	2025
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN						
Rörelseresultat	391	381	1 045	1 127	1 146	1 228
Justering för:						
Av- och nedskrivningar	209	180	594	552	792	751
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-10	53	-80	113	26	219
Förändringar i avsättningar	39	3	45	-51	104	8
Kassaflöde före räntor och skatt	629	617	1 604	1 741	2 068	2 205
Betalda finansiella poster netto	-69	-62	-259	-251	-405	-397
Betald skatt	-116	-104	-302	-330	-307	-335
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	444	451	1 043	1 161	1 356	1 473
Förändring kundfordringar	-379	217	-658	261	-691	227
Förändring varulager	-654	-70	-1 668	-226	-1 550	-108
Förändring upplupna intäkter	-68	-186	-165	-479	-66	-380
Förändring leverörsskulder	255	-85	768	84	748	63
Förändring förskott från kunder	216	136	1 348	533	1 789	974
Kassaflöde från förändring av operativt rörelsekapital	-630	12	-374	173	230	777
Förändring övrigt rörelsekapital	-30	-74	75	-214	-243	-532
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	-660	-62	-299	-42	-13	245
Kassaflöde från den löpande verksamheten, kvarvarande verksamhet	-216	389	744	1 119	1 343	1 718
Kassaflöde från den löpande verksamheten, avvecklad verksamhet	-	-14	-	-143	4	-138
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-216	375	744	977	1 347	1 580
INVESTERINGSVERKSAMHETEN						
Förvärv av verksamheter	-	-11	-195	-814	-530	-1 150
Försäljning av andra aktier och andelar	32	-	32	-	32	-
Investeringar i andra aktier och andelar	-	-22	-	-22	-	-22
Försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	27	0	99	-	99	0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-138	-95	-476	-415	-653	-592
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-69	-54	-202	-191	-277	-266
Kassaflöde från investeringsverksamheten, kvarvarande verksamhet	-148	-183	-741	-1 443	-1 329	-2 031
Kassaflöde från investeringsverksamheten, avvecklad verksamhet	-	-0	-	1 020	0	1 020
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-148	-183	-741	-423	-1 329	-1 011
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN						
Nettoförändring lån	366	624	100	706	-471	135
Återbetalning av leasingsskulder	-52	-46	-156	-147	-211	-202
Utdelning	-	0	-146	-159	-294	-308
Övriga förändringar i finansieringsverksamheten	-11	6	-7	21	-115	-87
Kassaflöde från finansieringsverksamheten, kvarvande verksamhet	303	584	-210	420	-1 091	-461
Kassaflöde från finansieringsverksamheten, avvecklad verksamhet	-	0	-	-10	0	-10
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	303	584	-210	410	-1 091	-471
Periodens kassaflöde, total verksamhet	-61	775	-207	963	-1 073	98
Likvida medel vid periodens början	1 427	1 648	1 492	1 530	2 421	1 530
Omräkningsdifferens i likvida medel	2	-3	83	-72	19	-135
Likvida medel vid periodens utgång	1 368	2 421	1 368	2 421	1 368	1 492

Moderbolaget

Resultaträkning i sammandrag

	Q3		jan-sep		R12	Helår
MSEK	2026	2025	2026	2025	okt-sep	2025
Nettoomsättning	-	-	-	-	-	-
Bruttoresultat	-	-	-	-	-	-
Administrationskostnader	-4	0	-12	-7	-16	-11
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	0	0	0	0	0	0
Rörelseresultat	-3	0	-12	-7	-16	-11
Finansiella intäkter och kostnader	-14	-15	954	-25	938	-41
Resultat efter finansiella poster	-17	-14	942	-32	922	-52
Koncernbidrag	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	-17	-14	942	-32	922	-52
Skatt	-	-	-	1	-1	-
Periodens resultat	-17	-14	942	-31	921	-52

Rapport över totalresultat i sammandrag

Periodens resultat	-17	-14	942	-31	921	-52
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-17	-14	942	-31	921	-52

Balansräkning i sammandrag

MSEK	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i dotterbolag	4 098	4 098	4 098
Andra finansiella tillgångar	4	5	4
Summa anläggningstillgångar	4 102	4 104	4 102
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Övriga kortfristiga fordringar	0	0	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1	2	1
Aktuella skattefordringar	-	1	2
Fordringar hos dotterbolag	11	22	6
Likvida medel	3 154	1 699	2 260
Summa omsättningstillgångar	3 166	1 724	2 269
SUMMA TILLGÅNGAR	7 268	5 827	6 371
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	6	6	6
Överkursfond	4 136	4 136	4 136
Balanserade vinstmedel	-1 305	-961	-961
Periodens resultat	942	-31	-52
Summa eget kapital	3 778	3 149	3 128
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	2 396	1 995	2 395
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	9	5	7
Summa långfristiga skulder	2 404	2 000	2 402
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	894	496	794
Leverantörsskulder	0	1	1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	33	30	41
Current tax liabilities	0	-	-
Skulder till dotterbolag	7	0	1
Övriga skulder	151	151	5
Summa kortfristiga skulder	1 086	678	841
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	7 268	5 827	6 371

Övriga upplysningar

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats, avseende koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, och avseende moderbolaget i enlighet med RFR 2 från Rådet för finansiell rapportering samt årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som presenteras i års- och hållbarhetsredovisningen 2025 (Not 1).

Under första kvartalet 2025 klassificerade Munters den finansiella rapporteringen för erbjudandet FoodTech Equipment som innehav för försäljning och som avvecklad verksamhet, vilket innebar att tillgångar och skulder relaterade till Equipment redovisades på separata rader i balansräkningen. I resultaträkningen redovisades periodens resultat efter skatt från avvecklad verksamhet, inklusive jämförelsestörande poster (IAC), på en separat rad. Jämförelseperioderna omräknades som om den avvecklade verksamheten hade klassificerats som avvecklad redan vid början av jämförelseperioderna. Interna mellanhavanden och transaktioner mellan kvarvarande och avvecklad verksamhet eliminerades. Den 30 maj 2025 slutfördes transaktionen och samtliga poster relaterade till Equipment togs bort från balansräkningen. Se avsnittet Avvecklad verksamhet för ytterligare information.

Kassaflödet från avvecklad verksamhet har separerats från kassaflödet från kvarvarande verksamhet och redovisas på separata rader inom kassaflöde från den löpande verksamheten, investeringsverksamheten och finansieringsverksamheten.

Inga nya eller reviderade standarder och tolkningar som trätt i kraft från och med den 1 januari 2026 bedöms ha någon väsentlig påverkan på de finansiella rapporterna. IFRS 18 Presentation and Disclosure in Financial Statements kommer att ersätta IAS 1 Utformning av finansiella rapporter och ska tillämpas från och med 1 januari 2027. Effekterna av den nya standarden på Munters finansiella rapporter har ännu inte utvärderats fullt ut.

Från och med 2026 har definitionen av nettoskuld uppdaterats till att inkludera lång- och kortfristiga räntebärande fordringar. Se uppdelningen av nettoskuld på sida 12 för detaljer. Den uppdaterade definitionen har ingen väsentlig påverkan på presenterade nyckeltal.

Definitionerna av sysselsatt kapital och avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) har också uppdaterats. Sysselsatt kapital definieras som totalt eget kapital plus nettoskuld.

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) definieras som rörelseresultat för de senaste 12 månaderna dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital för samma period.

Nyckeltalen har uppdaterats för samtliga historiska perioder som presenteras.

Hållbarhetspolicy

Munters produkter och verksamhet påverkar människor och den yttre miljön i varierande grad genom hela värdekedjan. Munters miljöpåverkan från den egna verksamheten härrör främst från energianvändning, avfall och resursförbrukning. Munters klimatrelaterade påverkan omfattar negativa effekter från utsläpp av växthusgaser i verksamheten, distributionen, produktanvändningen och vid produkternas slutskede, samt positiva effekter genom tillhandahållandet av energieffektiva lösningar. Munters har åtagit sig att minska och följa upp miljöpåverkan från verksamheten samt att reducera klimatpåverkan i hela värdekedjan i linje med Parisavtalets 1,5 °C-mål. Munters uppförandekod (Code of Conduct) beskriver vårt åtagande att bedriva verksamheten på ett etiskt, ansvarsfullt sätt och i enlighet med alla relevanta lagar och regler. Den betonar respekt för mänskliga rättigheter, arbetsrätt och miljöansvar, i linje med internationella standarder såsom FN:s Global Compact, FN:s allmänna förklaring om de mänskliga rättigheterna och Internationella arbetsorganisationens (ILO) konventioner. Vi söker kontinuerligt möjligheter att minska risker och att skapa en säkrare, hälsosammare och mer inkluderande arbetsmiljö för våra medarbetare, kunder, samhällen och miljön i stort.

Risker och osäkerheter

En effektiv riskhantering är viktig för koncernen för att uppnå sina strategiska affärs mål och leverera hållbara resultat för kunder och samhälle. Syftet med Munters koncerns riskhantering är att identifiera och kontrollera exponeringen mot risker som kan påverka uppfyllandet av organisationens affärs mål.

Som ett globalt företag påverkas Munters av geopolitiska faktorer, globala finansiella och hållbarhetsrelaterade faktorer, samt bransch- och affärsrelaterade händelser som kan ge upphov till risker och osäkerheter. Munters står inför en rad externa och interna risker och möjligheter som varierar över tid.

Koncernens riskkategorier och osäkerheter delas in i fem kategorier: strategiska, operativa, finansiella, hållbarhetsrelaterade samt regelefterlevnads-/regulatoriska risker. Flexibilitet i både värdekedjan och produktionen är avgörande för att minska effekterna av oförutsedda störningar.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitet och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadeståndsanspråk. Koncernen är i viss utsträckning beroende av nyckelkunder och nyckelpersoner. Med tanke på att Munters har en geografiskt spridd verksamhet med många mindre organisatoriska enheter finns det en risk för bristande efterlevnad av relevanta regelverk inom affärsetik, till exempel regler mot mutor. Dessutom, till följd av Munters närvaro i flera geografiska områden, är koncernen exponerad för klimatrelaterade risker såsom extrema väderhändelser, regulatoriska förändringar och störningar i leveranskedjan.

Finansiella risker består huvudsakligen av valuta-, ränte- och finansieringsrisker. Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar, och koncerngemensamma försäkringar styrs av centrala riktlinjer.

En mer detaljerad beskrivning av koncernens risker och hur de hanteras finns i års- och hållbarhetsredovisningen för 2025 på sidorna 58–61.

Transaktioner med närstående

Det har inte skett några väsentliga förändringar i relationerna eller transaktionerna med närstående parter för koncernen eller moderbolaget jämfört med den information som lämnades i årsredovisningen för 2025.

Verkligt värde på finansiella instrument

Finansiella investeringar och derivat värderas till verkligt värde och klassificeras i nivå 3 respektive nivå 2 i verkligt värde-hierarkin. Per balansdagen uppgick de finansiella investeringarna till 102 MSEK (145 per den 31 december 2025) och nettoderivat till -2 MSEK (-12 per den 31 december 2025).

Minskningen av de finansiella investeringarna förklaras av avyttringen av minoritetsinnehavet i AgriWebb, en australiensisk leverantör av programvara för nötköttsproduktion. Därutöver redovisades en förlust vid verkligt värde om 10 MSEK hänförlig till andra minoritetsinnehav under kvartalet.

I januari 2026 betalades en tilläggsköpeskilling om 167 MSEK till de tidigare ägarna av MTech. Därutöver har innehållna betalningar (holdback payments) kopplade till förvärven av Zeco och Airprotech, som slutfördes 2023, betalats under 2026.

MSEK	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31
Belopp vid periodens ingång	188	1 498	1 498
Omvärderingar	-	-239	-270
Betalningar	-183	-820	-1 169
Värdeförändring redovisad i rörelseresultatet	-1	109	207
Diskontering	-	20	48
Valutakursdifferenser	-4	-124	-126
Utgående balans	-	445	188

Munters bedömer att räntan på räntebärande skulder per den 30 september 2026 är marknadsmässig och att det verkliga värdet vid rapportperiodens slut därför i allt väsentligt motsvarar det redovisade värdet.

Företagsförvärv

I juni förvärvades Optifarm, en brittisk leverantör av AI-drivna lösningar för övervakning av djurbesättningar. Förvärvet stärker erbjudandet inom operativa intelligenslösningar i FoodTech. Optifarm har 14 anställda och förvärvet har en begränsad påverkan på koncernens finansiella rapporter.

Inga andra förvärv har undertecknats eller slutförts under 2026.

Nettoomsättning per affärsområde och region

Nettoomsättning per affärsområde och region i Q3

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Americas	1 053	763	1 521	1 376	212	189	-9	-14	2 777	2 313
EMEA	618	669	284	214	290	303	0	0	1 192	1 186
APAC	596	412	17	11	15	21	-	-	629	443
Försäljning mellan regioner	-76	-74	-33	-44	-15	-26	0	0	-124	-145
TOTALT	2 191	1 770	1 789	1 556	502	486	-10	-14	4 473	3 798

Nettoomsättning per affärsområde och region Jan-Sep

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Americas	2 784	2 160	3 935	4 218	628	534	-29	-85	7 318	6 828
EMEA	1 905	1 959	885	521	777	775	-10	-6	3 557	3 250
APAC	1 539	1 453	49	38	43	63	0	0	1 632	1 554
Försäljning mellan regioner	-259	-250	-321	-194	-68	-69	-1	-2	-650	-514
TOTALT	5 969	5 323	4 548	4 584	1 380	1 304	-39	-93	11 858	11 118

Avstämning av alternativa nyckeltal avseende jämförelsestörande poster

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information, eftersom de möjliggör en utvärdering av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas enligt de definitioner som presenteras i denna delårsrapport. En avstämning av justerad EBITDA och justerad EBITA finns i kvartalsöversikten på sida 12. Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner med betydande finansiella effekter som är relevanta för förståelsen av den finansiella

utvecklingen vid jämförelse av aktuell period med tidigare perioder. Poster som inkluderas är exempelvis omstruktureringsaktiviteter, realisationsvinster och realisationsförluster vid avyttringar av verksamheter samt förvärvsrelaterade kostnader.

Nedan följer en uppdelning av jämförelsestörande poster. Se sida 5 för kommentarer till de olika posterna.

MSEK	Q3		jan-sep		R12	Helår
	2026	2025	2026	2025	okt-sep	2025
Omstruktureringskostnader	-23	-	-53	-	-130	-77
Förvärvskostnader	-5	-1	-16	-41	-15	-40
Villkorade köpeskillingar i samband med rörelseförvärv	-	-52	-1	-109	-99	-207
Realisationsresultat	1	-	79	-	79	-
Övriga poster	-37	-	-61	-1	-61	-1
Total	-64	-52	-52	-150	-226	-324

Avyttrad verksamhet

Munters redovisar resultatet från FoodTech Equipment, som avyttrades 2025, som avvecklad verksamhet. Se redovisningsprinciper för ytterligare information.

Resultaträkning i sammandrag

	Q3		jan-sep		R12	Helår
MSEK	2026	2025	2026	2025	okt-sep	2025
Nettoomsättning, extern	-	-9	-	729	-3	726
Operationella kostnader	-	3	-	-694	6	-688
Resultat från försäljning av verksamhet	-	-	-	13	1	13
Nedskrivning goodwill	-	-	-	-346	-	-346
Rörelseresultat	-	-6	-	-298	3	-295
Finansiella poster	-	0	-	-1	0	-1
Resultat före skatt	-	-6	-	-299	3	-296
Skatt	-	-15	-	-148	0	-148
Periodens resultat från avyttrad verksamhet	-	-21	-	-447	3	-444

Resultat från försäljning av verksamhet

	Q3		jan-sep	
MSEK	2026	2025	2026	2025
Köpeskilling	-	-	-	1 197
Avyttrade nettotillgångar	-	-	-	-1 220
Försäljningsomkostnader	-	-	-	-17
Reaförlust	-	-	-	-40
Omklassificering av ackumulerade omräkningsdifferenser	-	-	-	53
Resultat från försäljning av verksamhet	-	-	-	13

Revisors granskningsrapport

Munters Group AB (publ.), org.nr 556819–2321

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för Munters Group AB (publ.) per 30 september 2026 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagens valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm, 23 oktober 2026

Ernst & Young AB

Andreas Troberg
Auktoriserad revisor

Definition av finansiella nyckeltal

I denna finansiella rapport förekommer hänvisningar till ett antal mått på resultatet. Vissa av dessa mått definieras i IFRS, andra är alternativa mått och redovisas inte i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller övrig lagstiftning. Måtten används av koncernen för att hjälpa både investerare och ledning att analysera Munters verksamhet. Nedan följer beskrivningar och definitioner av måtten i denna finansiella rapport. Därtill ges förklaringar till varför måtten används.

Organisk tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Måttet används av Munters för att övervaka nettoomsättningstillväxten, drivet av förändringar i volym och priser mellan perioder.

Valutajusterad tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period, justerad för valutaeffekter. Måttet används av Munters för att följa förändringar i nettoomsättning från både organisk och förvärvad tillväxt mellan perioder.

Orderstock

Mottagna och bekräftade försäljningsorder som ännu inte levererats och redovisats som nettoomsättning. Orderstocken belyser hur stor verksamhet hänförlig till den löpande verksamheten som Munters redan har erhållit som kommer att vändas till intäkter under framtida perioder. Måttet används av Munters för att följa utvecklingen och efterfrågan och anpassa verksamheten vid behov.

Orderingång

Mottagna och bekräftade försäljningsorder minus annullerade ordrar under rapportperioden. Orderingången är ett mått på framtida intäkter och, följaktligen, ett viktigt nyckeltal för Munters ledning.

Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före räntor och skatt. Munters anser att rörelseresultatet visar de intäkter som genereras av den löpande verksamheten.

Justerad EBITA

Rörelseresultat, justerat för avskrivningar och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar samt jämförelsestörande poster. Munters anser att justerad EBITA är användbart för att analysera resultatet, eftersom det eliminerar påverkan från poster som betraktas vara av ej återkommande karaktär och därför inte återspeglar underliggande verksamheten.

Justerad EBITA-marginal

Justerad EBITA som andel av nettoomsättningen. Munters anser att justerad EBITA-marginal är ett användbart mått för att visa bolagets lönsamhet.

Justerad EBITDA

Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster, avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

Justerad EBITDA-marginal

Justerad EBITDA som andel av nettoomsättningen.

Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en betydande finansiell påverkan och vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttringar av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader.

Resultat per aktie

Nettoresultat dividerat med vägt genomsnittligt antal utestående aktier. Måttet avser resultat per aktie före och efter utspädning, om inget annat anges.

Sysselsatt kapital

Sysselsatt kapital beräknas som totalt eget kapital plus nettoskuld.

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE)

Rörelseresultat (R12), dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital. Det genomsnittliga sysselsatta kapitalet beräknas baserat på de senaste 12 månaderna.

Operativt rörelsekapital

Omfattar kundfordringar, varulager, upplupna intäkter, leverantörsskulder samt förskott från kunder.

Operativt rörelsekapital/nettoomsättning

Genomsnittligt operativt rörelsekapital de senaste 12 månaderna som andel av nettoomsättningen för samma period.

Likvida medel

Kassa och banktillgodohavanden samt kortfristiga placeringar med en löptid ej överstigande tre månader. Detta är ett mått som belyser likviditeten på kort sikt.

R12

R12 (rullande 12 månader) efter ett nyckeltal betyder att nyckeltalet motsvarar en ackumulering av de rapporterade siffrorna för de senaste tolv månaderna. Måttet används för att belysa utvecklingen inom olika nyckeltal, vilket är värdefullt för att få en djupare förståelse för verksamhetens utveckling.

Nettoskuld

Nettoskuld beräknas som räntebärande skulder, leasingskulder, avsättningar för pensioner och upplupna finansiella kostnader, med avdrag för likvida medel och räntebärande fordringar.

Skuldsättningsgrad

Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA, per R12

SaaS recurring revenue

Summa återkommande intäkter från SaaS-kontrakt (Software-as-a-Service) redovisade i perioden. Nyckeltalet presenteras även annualiserat och benämns då SaaS ARR, vilket beräknas genom att multiplicera SaaS Recurring Revenue i den senaste månaden med tolv.

Service

Eftermarknadsservice och intäkter från software-as-a-service (SaaS).

Eftermarknadsservice

Eftermarknadsservice definieras som försäljning av reservdelar, driftsättning och installation, inspektioner och revisioner, reparationer och annan fakturerbar service.

Komponenter

Komponentportföljen inom AirTech inkluderar avfukttningsrotorer och befuktningspads, som används i klimatkontroll.

Full Time Equivalents (FTE)

Uppgifter om antal anställda presenteras alltid omräknat till heltidstjänster, om inte annat framgår. Medelantal anställda för helåret beräknas som summan av fast anställda de senaste 13 månaderna dividerat med 13.

Information och finansiell kalender

Välkommen att delta i en webcast eller telefonkonferens den 23 oktober klockan 9:00 CEST, då vd och koncernchef Stefan Aspman tillsammans med Group Vice President och CFO, Katharina Fischer, presenterar rapporten.

Webcast

<https://munters.events.inderes.com/q3-report-2026>

Telefonkonferens

Om du vill delta via telefonkonferens, vänligen registrera dig på länken nedan. Efter registrering kommer du att få telefonnummer och ett konferens-ID för att få access till konferensen. Du kan ställa frågor muntligt via telefonkonferensen.

<https://events.inderes.com/munters/q3-report-2026/dial-in>

Denna delårsrapport, presentationsmaterialet och en länk till webcasten kommer att finnas tillgängliga på

<https://www.munters.com/en-se/investors/>

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 23 oktober 2026 kl. 07.30 CEST.

Denna rapport innehåller framåtblickande uttalanden som reflekterar Munters nuvarande förväntningar på framtida händelser och Munters finansiella och operativa utveckling. Även om Munters anser att förväntningarna som reflekteras i dessa framåtblickande uttalanden är baserade på rimliga antaganden, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom framåtblickande uttalanden är föremål för både kända och okända risker och osäkerheter samt en mängd faktorer som kan leda till att faktiska resultat eller utfall skiljer sig väsentligt från de som uttryckts eller antytts i sådana framåtblickande uttalanden. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i ekonomiska, marknadsmässiga, konkurrensmässiga och/eller regulatoriska förhållanden. Framåtblickande uttalanden avser endast förväntningarna per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt gällande lag åtar sig Munters inget ansvar för att uppdatera något av dem mot bakgrund av att ny information uppstår eller framtida händelser.

Munters Group AB, Corp. Reg. No. 556819-2321

Kontaktpersoner:

Line Dovärn

GVP Investor & Corporate Relations

Tel: +46 (0)730 488 444

Email: line.dovarn@munters.com

Daniel Carleson

Investor Relations Manager

Tel: +46 (0)703 065 452

Email: daniel.carleson@munters.com

Presentationsmaterial samt års- och hållbarhetsrapporter tillgängliga för nedladdning <https://www.munters.com/en-se/investors/>

Finansiell kalender:

Utbetalningsdag för utdelning	10 november, 2026
Kapitalmarknadsdag	11 november, 2026
Helårsrapport januari-december 2026	28 januari, 2027
Publicering av års- och hållbarhetsrapport 2026	Vecka 10, 2027
Årsstämma 2027	29 april 2027