

Stark utveckling drivet av tillväxt i nyckelindustrier

Avyttringen av erbjudandet inom FoodTech Equipment har slutförts. Kommentarer och siffror i denna rapport avser kvarvarande verksamhet om inget annat anges. För mer information, se sidorna 16–17.

Juli-september

- Orderingången ökade +57%, drivet av stark efterfrågan i både Data Center Technologies (DCT) och FoodTech tillsammans med tillväxt inom AirTech.
- Nettoomsättningen ökade +17%, med betydande tillväxt inom DCT och FoodTech, medan AirTech minskade. Valutaeffekter påverkade försäljningen med -9%.
- Den justerade EBITA-marginalen minskade, påverkad av lägre volymer inom AirTech, främst inom undersegmentet batteri, samt av en ogynnsam produkt- och regionmix och den förlängda övergången till den nya anläggningen i Amesbury. Detta motverkades delvis av starka marginalbidrag från FoodTech och DCT, även om det senare påverkades negativt av tariffer.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade, drivet av ett starkt kassaflöde inom DCT.
- OWC/nettoomsättning förbättrades till 8,3%, under målintervallet på 13–10%.
- Skuldsättningen var oförändrad jämfört med det andra kvartalet på 2,8x.
- Resultat per aktie uppgick till SEK 1,05 (1,23).

Händelser efter periodens slut

- Ökade kostnadsanpassningar och initiativ för ökad operationell effektivitet kommer att implementeras inom AirTech, vilka förväntas generera årlig nettobesparing om cirka MSEK 250–300, med full effekt vid utgången av 2026. Initiativen inkluderar anpassningar av personalstyrkan vilket förväntas påverka cirka 200 tjänster globalt. En omstruktureringskostnad om cirka MSEK 150 kommer att redovisas under det fjärde kvartalet 2025 och det första kvartalet 2026.

Finansiell sammanställning

MSEK	Q3			jan-sep			R12	Helår
	2025	2024	Δ%	2025	2024	Δ%	okt-sep	2024
Orderingång	4 159	2 646	57	11 381	8 438	35	15 375	12 431
Nettoomsättning	3 798	3 254	17	11 118	9 664	15	15 041	13 587
Tillväxt	17%	4%		15%	7%		17%	11%
varav organisk tillväxt	15%	3%		10%	4%		-	8%
varav förvärv och avyttringar	11%	6%		11%	5%		-	4%
varav valutakurseffekt	-9%	-4%		-6%	-2%		-	-1%
Rörelseresultat (EBIT)	381	457	-16	1 127	1 413	-20	1 460	1 746
Rörelsemarginal, %	10,0	14,0		10,1	14,6		9,7	12,9
Justerad EBITA	511	532	-4	1 504	1 598	-6	2 010	2 104
Justerad EBITA marginal, %	13,5	16,3		13,5	16,5		13,4	15,5
Periodens resultat	194	238	-18	570	784	-27	740	954
Resultat per aktie, SEK	1,05	1,23		3,07	4,11		3,93	4,96
Kassaflöde från den löpande verksamheten	389	268		1 119	1 379		1 829	2 089
Operativt rörelsekapital/								
Nettoomsättning	8,3%	12,9%		8,3%	12,9%		8,3%	11,6%
Nettoskuld	6 736	4 968		6 736	4 968		6 736	6 364
Skuldsättningsgrad	2,8	2,1		2,8	2,1		2,8	2,6

* Definitioner av finansiella nyckeltal finns på sidan 19

Valutajusterad tillväxt

+26%

Justerad EBITA-marginal

13,5%

Operativt rörelsekapital/
nettoomsättning

8,3%

VD:s kommentar

Vårt strategiska fokus, effektiva verksamhet och robusta affärsmodell hjälpte oss leverera även i tider av politisk och ekonomisk osäkerhet såväl som negativa valutaeffekter. Orderingången ökade med 57% och nettoomsättningen steg med 17%, medan lönsamheten förblev solid trots utmaningar inom AirTech.

DCT och FoodTech bibehåller sitt starka momentum

DCT levererade ytterligare ett starkt kvartal med ökad orderingång och försäljning inom samtliga kundsegment. Detta resulterade i en *book-to-bill* på 1.4, vilket speglar stark efterfrågan och ett balanserat utförande. Resultatet bekräftar att vi fokuserar på rätt strategiska områden: bredda produktportföljen, utöka kundbasen och effektivt integrera våra senaste förvärv. Efterfrågan på våra lösningar fortsätter – som förväntat – att växa på grund av det grundläggande behovet att leda bort värme från datacenter. Andra teknologier som kyler närmare värmekällan konkurrerar inte med vårt erbjudande utan kompletterar det snarare. EBITA-marginalen förblev stark, stödd av högt kapacitetsutnyttjande och en fördelaktig produktmix, trots negativa effekter från tariffer på cirka 2 procentenheter. Tariffpåverkan förväntas fortsätta tills kylaggregatsproduktionen är i full drift i USA.

FoodTech levererade ytterligare ett bra kvartal, efter verksamhetens omvandling från utrustning till digitala lösningar med kontrollsystem och mjukvara i fokus. Detta innebär en grundläggande förändring i hur verksamheten arbetar och skapar värde, och vi såg en positiv utveckling av både orderingång och nettoomsättning i samtliga regioner. Lönsamheten förblev stark trots fortsatta investeringar i innovation och expansion, vilket visar på styrkan i den nya affärsmodellen.

DCT är väl positionerade för fortsatt tillväxt, driven av ökande datatrafik och AI-investeringar, tack vare affärsområdets starka marknadsposition och pågående satsningar på kapacitet och innovation. FoodTechs digitala plattform med allt fler användare ger goda förutsättningar för tillväxt. Den pågående digitaliseringen av livsmedelskedjan är i ett tidigt utvecklingsskede men har betydande långsiktig potential.

AirTech – hanterar kortsiktiga utmaningar och bygger styrka långsiktigt

AirTechs marknad var fortsatt utmanande, även om orderingången var stabil. Marginalerna påverkades negativt av lägre kapacitetsutnyttjande, regional mix samt fortsatta kostnader för dubbla anläggningar under övergången till den nya anläggningen i Amesbury, som har fördröjts men förväntas vara helt färdigställd vid årets slut.

De kortsiktiga utsikterna är fortsatt påverkade av en svag batterimarknad, som bedöms bestå under 2026. Efterfrågan i Americas har varit svagare än vad som förväntades i början av året, i linje med övriga industrisektorn. Vi möter utmaningarna med kostnadsanpassningar och initiativ för ökad effektivitet. Åtgärderna ska inte bara motverka nuvarande förhållanden utan också förbättra vår effektivitet och kostnadsbas, för att ge AirTech en starkare position när efterfrågan återhämtar sig. Åtgärderna förväntas ge en årlig nettobesparing på cirka MSEK 250–300, med full effekt vid utgången av 2026. Omstruktureringskostnader om cirka MSEK 150 kommer att redovisas under det fjärde kvartalet 2025 och det första kvartalet 2026. De kostnadsbesparingar som inleddes 2024 fortskrider enligt plan.

Utöver detta förväntas AirTechs konkurrenskraft över tid stärkas av investeringar i modernisering av anläggningar i samtliga regioner, samt fortsatta satsningar på innovation och nya produkter. Tack vare en flexibel verksamhet kan vi omfördela kapacitet från undersegmentet batteri till andra delar inom AirTech. De långsiktiga utsikterna är fortsatt positiva, tack vare växande efterfrågan på energieffektiva lösningar och vår starka marknadsposition.

Förvärv och partnerskap driver tillväxt och innovation

Jag är glad att se att våra senaste förvärv bidrar positivt till vår utveckling. Vår selektiva ansats, med fokus på strategisk relevans och värdeskapande, har vi stärkt våra förmågor och integrationsprocesserna fortskrider enligt plan. Under kvartalet ökade vi vårt ägande i Capsol Technologies ASA till cirka 7%. Genom att kombinera Capsols teknik för koldioxidavskiljning med Munters klimatlösningar stärker vi vår position på den växande marknaden för Clean Technologies. Förvärv och partnerskap är fortsatt centrala för att bredda kundbasen, stärka vårt produkterbjudande och driva innovation tillsammans med våra kunder.

Fortsatt operationellt fokus

När vi nu inleder 2025 års sista kvartal gör vi det med förväntningar på fortsatt starkt momentum inom DCT och FoodTech, samtidigt som effektiviseringsåtgärderna inom AirTech fortskrider enligt plan. Vårt fokus ligger fortsatt på effektivt genomförande, kapitaleffektivitet och hållbart värdeskapande över tid. Jag vill rikta ett stort tack till alla medarbetare för ert engagemang och er uthållighet i att genomföra vår strategi och leverera resultat, även i en oförutsägbar omvärld. Ert engagemang är avgörande för vår långsiktiga framgång.



Klas Forsström
Vd och koncernchef

“Vårt strategiska fokus, vår effektiva verksamhet och motståndskraftiga affärsmodell fortsatte att stödja vår förmåga att leverera. Orderingång och nettoomsättning ökade, med bibehållen stark lönsamhet – drivet av tillväxt inom datacenter och livsmedelsindustrin.”

Medelsiktiga finansiella mål

Nettoomsättningstillväxt:	Årlig valutajusterad nettoomsättningstillväxt över 14%. Utfall Q3 2025: 26% (8)
Justerad EBITA-marginal:	En justerad EBITA-marginal över 14%. Utfall Q3 2025: 13,5% (16,3)
OWC/nettoomsättning:	Genomsnittligt (R12) operativt rörelsekapital i intervallet 13–10% av nettoomsättningen. Utfall Q3 2025: 8,3% (12,9)

Utdelningspolicy:

Målet är att årligen betala en utdelning motsvarande 30–50% av årets nettoresultat. Utdelning 2024: 30% (1,60 SEK per aktie, totalt MSEK 292), utbetalat i två delbetalningar.

För en fullständig beskrivning av utdelningspolicy, se Års- och hållbarhetsredovisningen 2024, sida 9, eller på www.munters.com.

Hållbarhetsmål och helårsresultat 2024

Klimat	Scope 1, 2: absolut minskning med 42%, Utfall: +3% Scope 3: minska CO ₂ e med i genomsnitt 51,6% per såld enhet, Utfall: -37% (jämfört med basår 2023)
Socialt	30% women leaders & in workforce Performance: Leaders: 22% (21), Workforce: 22% (21) (inkl. avvecklad verksamhet)
Bolagsstyrning	Efterlevnad av uppförandekoden (Code of Conduct) 100% av nyckelleverantörer ska följa uppförandekoden, Utfall: 99%, 100% av medarbetarna ska genomföra utbildning i uppförandekoden vartannat år, Utfall: 83% (inkl. avvecklad verksamhet)
Service & Komponenter:	Ambition på lång sikt: >1/3 av nettoomsättningen från Service och Komponenter Utfall Q3 2025: 24% (25)
	Se Munters års- och hållbarhetsredovisning (ASR) 2024, sidorna 61–109, för ytterligare information om mål och utfall eller på www.munters.com .

Finansiellt resultat

MSEK	Q3			jan-sep			R12		Helår
	2025	2024	Δ%	2025	2024	Δ%	okt-sep	2024	
Orderingång	4 159	2 646	57	11 381	8 438	35	15 375	12 431	
AirTech	1 567	1 529	2	5 313	5 544	-4	7 134	7 365	
DCT	2 164	898	141	4 674	2 301	103	6 461	4 088	
FoodTech	435	221	97	1 458	613	138	1 852	1 007	
Corporate & elim.	-7	-2	-	-65	-21	-	-72	-28	
Nettoomsättning	3 798	3 254	17	11 118	9 664	15	15 041	13 587	
AirTech	1 770	2 011	-12	5 323	5 944	-10	7 583	8 204	
DCT	1 556	1 012	54	4 584	3 077	49	5 899	4 392	
FoodTech	486	239	103	1 304	661	97	1 657	1 015	
Corporate & elim.	-14	-7	-	-93	-18	-	-98	-24	
Justerad EBITA	511	532	-4	1 504	1 598	-6	2 010	2 104	
AirTech	124	264	-53	338	901	-62	550	1 113	
DCT	304	235	29	967	659	47	1 228	920	
FoodTech	95	64	49	230	164	40	305	238	
Corporate & elim.	-11	-32	-	-32	-126	-	-73	-167	
Justerad EBITA marginal, %	13,5	16,3		13,5	16,5		13,4	15,5	
AirTech	7,0	13,1		6,4	15,2		7,3	13,6	
DCT	19,5	23,3		21,1	21,4		20,8	20,9	
FoodTech	19,4	26,6		17,7	24,8		18,4	23,5	

Orderingång

Juli-september 2025

Orderingången uppgick till MSEK 4 159 (2 646) (organisk tillväxt +56%, strukturell +14%, valutaeffekter -13%), drivet av stark efterfrågan inom både DCT och FoodTech samt tillväxt inom AirTech.

Inom AirTech drevs efterfrågan främst av en positiv utveckling i APAC och Americas, medan EMEA låg kvar på en oförändrad nivå. Den övergripande orderingången var stabil trots ett fortsatt utmanande marknadsläge, med en svag batterimarknad som förväntas bestå under hela 2026 samt ett försiktigt investeringsklimat i Americas. Inom DCT var efterfrågan fortsatt stark, stödd av underliggande aktivitet i Americas från både colocators och hyperscalers. Tillväxten drevs främst av beställningar på CRAHs (Computer Room Air Handlers) och CDUs (Coolant Distribution Units). Inom FoodTech ökade orderingången, drivet av stark efterfrågan i Americas på både kontrollsystem och mjukvara.

Januari-september 2025

Orderingången för de första nio månaderna av året ökade till MSEK 11 381 (8 438) (organisk tillväxt +28%, strukturell +14%, valutaeffekter -7%). Orderstocken vid periodens slut uppgick till MSEK 10 034 (10 289), vilket motsvarar en minskning med -2%.

För mer information om orderingången, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 6, 7 och 8.

Nettoomsättning

Juli-september 2025

Nettoomsättningen uppgick till MSEK 3 798 (3 254) (organisk tillväxt +15%, strukturell +11%, valutaeffekter -9%), med betydande tillväxt inom DCT och FoodTech, medan AirTech minskade.

Nedgången i nettoomsättningen inom AirTech berodde på lägre försäljning i samtliga regioner. Inom DCT ökade nettoomsättningen, drivet av fortsatt framgångsrik leverans av orderstocken och leveranser fortskrider enligt plan. Inom FoodTech ökade nettoomsättningen, främst drivet av god tillväxt inom kontrollsystem.

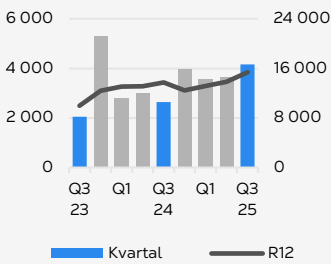
Munters har en ambition att på lång sikt nå en andel för Service och Komponenter som överstiger en tredjedel av nettoomsättningen. Service definieras som eftermarknadsservice plus intäkter från Software-as-a-Service (SaaS). Service och Komponenter uppgick till 24% (25) av nettoomsättningen, med en organisk utveckling på +11%. Service stod för 15% (17) av den totala nettoomsättningen, med en organisk tillväxt på +6%.

Januari-september 2025

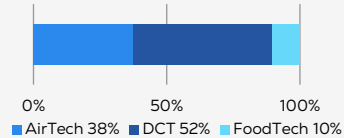
Nettoomsättning ökade till MSEK 11 118 (9 664) (organisk utveckling +10%, strukturell +11%, valutaeffekter -6%).

För mer information om nettoomsättningen, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 6, 7 och 8.

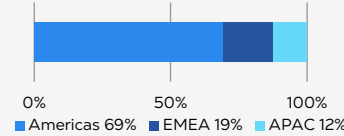
Orderingång, per kvartal, (MSEK)



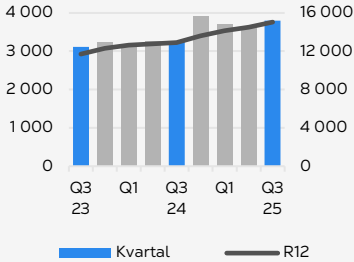
Orderingång per affärsområde Q3, 2025



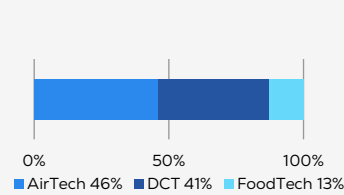
Orderingång per region Q3, 2025



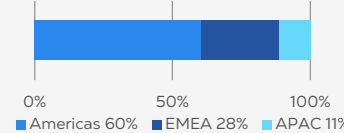
Nettoomsättning per kvartal, (MSEK)



Nettoomsättning per affärsområde Q3, 2025



Nettoomsättning per region Q3, 2025



Resultat

Justerad EBITDA och EBITA exkluderar jämförelsestörande poster (IAC), se sida 17 för redovisning av dessa.

Juli-september 2025

Bruttomarginalen uppgick till 31,2% (36,0).

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 614 (616), motsvarande en justerad EBITDA-marginal på 16,2% (18,9). Avskrivningar av materiella tillgångar uppgick till MSEK -103 (-85), varav avskrivningar av leasade tillgångar uppgick till MSEK -59 (-46).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 511 (532), motsvarande en justerad EBITA-marginal om 13,5% (16,3). AirTechs marginal minskade till följd av lägre nettoomsättning, främst inom undersegmentet batteri. Utvecklingen påverkades även av en ogynnsam produkt- och regionmix, ojämnt kapacitetsutnyttjande samt fortsatta kostnader för parallell drift under övergången till den nya anläggningen i Amesbury, vars tidsplan har fördröjts men förväntas vara fullt färdigställd vid slutet av året. Kostnads- och effektivitetsinitiativ har implementerats för att motverka rådande motvindar och stärka kostnadsbasen. Marginalen inom DCT förblev stark, även om den påverkades av tariffer. Den starka marginalen stöddes av solid volymtillväxt i Americas, högt kapacitetsutnyttjande, en gynnsam produktmix och fortsatt positiva effekter från lean-initiativ. FoodTech levererade en stark marginal, även om den var lägre än förra årets rekordnivå. Nedgången förklaras främst av fortsatt hög investeringsnivå för att stödja framtida tillväxt, inklusive innovation och expansion till nya regioner och kundsegment, samt en förändrad produktmix från förvärv av kontrollsystem.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till MSEK 381 (457), motsvarande en rörelsemarginal om 10% (14). Avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till MSEK -77 (-61), varav MSEK -22 (-12) avsåg avskrivningar av immateriella tillgångar hänförliga till förvärv.

Januari-september 2025

Bruttomarginalen uppgick till 32,3% (36,3).

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 1 829 (1 836), motsvarande en justerad EBITDA-marginal om 16,5% (19,0). Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till MSEK -325 (-237), varav avskrivningar på leasade tillgångar uppgick till MSEK -190 (-124).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 1 504 (1 598), motsvarande en justerad EBITA-marginal på 13,5% (16,5).

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till MSEK 1 127 (1 413), motsvarande en rörelsemarginal om 10,1% (14,6). Avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till MSEK -227 (-146), varav MSEK -63 (-31) avsåg avskrivningar av immateriella tillgångar hänförliga till förvärv.

För mer information om resultaten, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 6, 7 och 8.

Jämförelsestörande poster

Under det tredje kvartalet uppgick jämförelsestörande poster till MSEK -52 (-14), främst relaterat till villkorade köpeskillningar. De villkorade köpeskillningarna avser en innehållen del om 20% av köpeskillningen från förvärvet av MTech Systems, som slutfördes i mars 2025. Den totala innehållna köpeskillningen uppgår till cirka MUSD 20 och kostnadsförs över 12 månader från tillträdesdatumet.

För niomånadersperioden uppgick jämförelsestörande poster till MSEK -150 (-40), inklusive kostnader för M&A-aktiviteter om MSEK -41 (-26), villkorade köpeskillningar om MSEK -109 (-) och övriga jämförelsestörande poster om MSEK -1 (14).

Finansiella poster

Finansiella intäkter och kostnader uppgick till MSEK -101 (-98) under det tredje kvartalet, jämfört med MSEK -94 under andra kvartalet 2025. Räntekostnader för leasingskulder uppgick till MSEK -26 (-14) under det tredje kvartalet, jämfört med MSEK -27 under andra kvartalet 2025.

Finansiella intäkter och kostnader för de första nio månaderna uppgick till MSEK -300 (-276).

Skatt

Inkomstskatten för det tredje kvartalet uppgick till MSEK -86 (-121) med en effektiv skattesats på 31% (34%).

Inkomstskatten för de första nio månaderna uppgick till MSEK -256 (-353) med en effektiv skattesats på 31% (31%), i linje med den effektiva skattesatsen för helåret 2024.

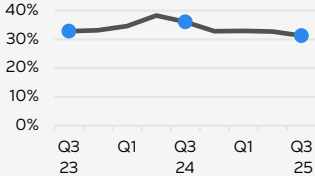
Resultat per aktie

Periodens resultat från kvarvarande verksamheter som hänför sig till moderbolagets aktieägare uppgick till MSEK 192 (225) under det tredje kvartalet. Periodens resultat från kvarvarande verksamheter uppgick totalt till MSEK 194 (238) under kvartalet.

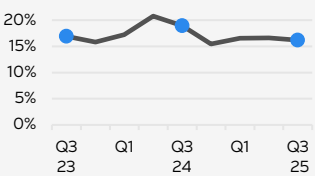
Resultat per aktie från kvarvarande verksamheter var SEK 1,05 (1,23) och SEK 3,07 (4,11) för niomånadersperioden.

Det genomsnittliga antalet utestående stamaktier under det tredje kvartalet, för beräkning av resultat per aktie, var 182 541 440 före och efter utspädning. Det finns inga utspädningseffekter på resultat per aktie.

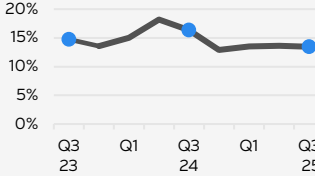
Bruttomarginal per kvartal, %



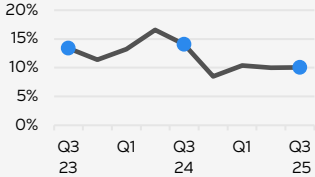
Justerad EBITDA-marginal per kvartal, %



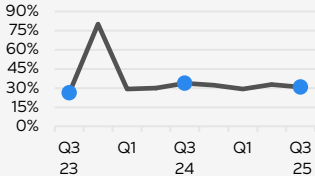
Justerad EBITA-marginal per kvartal, %



EBIT-marginal per kvartal, %



Effektiv skattesats per kvartal, %



Finansiell ställning

Nettoskulden per den 30 september uppgick till MSEK 6 736 (4 968), jämfört med MSEK 6 850 vid utgången av juni 2025. Nettoskuld i relation till justerad EBITDA var 2,8x (2,1x) och 2,8x per den 30 juni 2025.

Räntebärande skulder, inklusive leasingskulder, uppgick till MSEK 8 846 (6 028), en ökning från MSEK 8 203 vid utgången av juni 2025. Ökningen jämfört med det andra kvartalet återspeglar främst tidseffekter från emissionen av en grön obligation om MSEK 1 000 samt amorteringar av lån. Under tredje kvartalet uppgick utestående företagscertifikat uppgick till nominellt MSEK 500. Koncernens räntebärande skulder hade en genomsnittlig löptid på 2,6 (2,2) år per den 30 september, jämfört med 2,6 år vid utgången av juni 2025.

Likvida medel uppgick till MSEK 2 421 (1 393) per den 30 september, jämfört med MSEK 1 648 vid utgången av juni 2025.

Genomsnittligt sysselsatt kapital för de senaste tolv månaderna uppgick till MSEK 14 085 (12 095). Avkastningen på sysselsatt kapital (ROCE) för samma period var 10,7% (15,1). Minskningen förklaras av ett ökat sysselsatt kapital i kombination med ett lägre rörelseresultat.

Kassaflöde

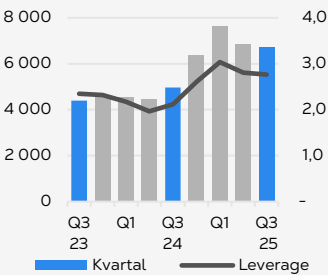
Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till MSEK 389 (268) under det tredje kvartalet, drivet av starkt kassaflöde inom DCT, medan det förblev svagt inom AirTech. Kassaflödet från den löpande verksamheten för perioden januari till september uppgick till MSEK 1 119 (1 379). Minskningen förklaras främst av lägre rörelseresultat och negativ utveckling av rörelsekapitalet jämfört med föregående år.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till MSEK -183 (-551) under det tredje kvartalet och inkluderar investeringar i immateriella tillgångar samt materiella anläggningstillgångar om MSEK -149 (-291). Kassaflödet från investeringsverksamheten för niomånadersperioden uppgick till -1 443 (-1 144). Därutöver uppgick kassaflödet från investeringsverksamhet hänförlig till avyttrad verksamhet till 1 020 (-12) och avser huvudsakligen köpeskilling som erhållits från avyttringen av FoodTechs Equipment-verksamhet (för mer information, se sida 17).

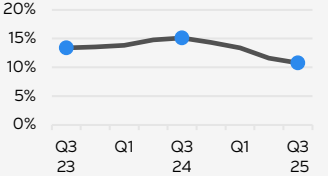
Moderbolaget

Moderbolaget i koncernen är Munters Group AB. Moderbolaget bedriver ingen försäljning av varor och tjänster till externa kunder.

Nettoskuld per kvartal



ROCE, %



AirTech

Affärsområdet AirTech är en global ledare inom energieffektiv luftbehandling för ett brett spektrum av applikationer och erbjuder avancerade klimatlösningar som kräver exakt kontroll av luftfuktighet och temperatur. AirTech är organiserat utifrån centrala kundsegment: Industri, inklusive batteritillverkning och andra industriella applikationer; Kommersiellt, med kunder inom dagligvaruhandel och offentlig infrastruktur; samt Clean Technologies, med renings- och gasbehandlingsystem som minskar utsläpp och ökar energieffektiviteten. Service bidrar till att förlänga livscykeln för utrustning och förbättra effektiviteten, medan Komponenter levererar kritiska delar för hållbar och lågutsläppande drift. Tillsammans bidrar dessa kundsegment till förbättrad inomhusluftkvalitet, ökad produktionssäkerhet och långsiktigt kundvärde.

	Q3			jan-sep			R12	Helår
MSEK	2025	2024	Δ%	2025	2024	Δ%	okt-sep	2024
Extern orderstock	2 697	3 327	-19	2 697	3 327	-19	2 697	2 986
Orderingång	1 567	1 529	2	5 313	5 544	-4	7 134	7 365
Tillväxt	2%	4%		-4%	14%		-4%	8%
Nettoomsättning	1 770	2 011	-12	5 323	5 944	-10	7 583	8 204
Tillväxt	-12%	2%		-10%	-2%		-6%	-0%
varav organisk tillväxt	-7%	-3%		-9%	-8%		-	-7%
varav förvärv och avyttr.	2%	8%		4%	7%		-	8%
varav valutakurseffekt	-7%	-4%		-5%	-2%		-	-1%
Rörelseresultat (EBIT)	106	241	-56	287	828	-65	409	949
Rörelsemarginal, %	6,0	12,0		5,4	13,9		5,4	11,6
Avskr. immateriella tillg.	-16	-15		-42	-37		-55	-49
Jämförelsestörande poster	-3	-9		-9	-37		-86	-114
Justerad EBITA	124	264	-53	338	901	-62	550	1 113
Justerad EBITA marginal, %	7,0	13,1		6,4	15,2		7,3	13,6

Juli-september 2025

Orderingång

Orderingången ökade organiskt +7% (strukturellt +3%, valutaeffekter -8%), främst drivet av APAC och Americas, medan EMEA låg kvar på en oförändrad nivå. Den övergripande efterfrågan var stabil trots ett fortsatt utmanande marknadsläge, med en svag batterimarknad och ett försiktigt investeringsklimat inom industrisegmentet i Americas.

- Efterfrågan inom industrisegmentet (exkl. batteri) visade viss tillväxt i EMEA och APAC. Undersegmentet batteri låg kvar på oförändrad nivå i samtliga regioner. Marknaden fortsatte att påverkas av försenade investeringsbeslut, förlängda projektstarter och lägre projektvolym. Även om den kortsiktiga efterfrågan på batterimarknaden förväntas förbli dämpad under 2026, är den långsiktiga prognosen fortsatt positiv.
- Clean Technologies (CT) visade god tillväxt inom VOC, stödd av förra årets förvärv.
- Tillväxten i komponentsegmentet drevs av fortsatt efterfrågan på evaporativa kyldynor till datacentermarknaden i Americas, medan efterfrågan på rotoror förblev svag, påverkad av batterimarknaden.
- Servicesegmentet visade en viss tillväxt, främst i APAC, medan övriga regioner låg på en oförändrad nivå.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen minskade organiskt -7% (strukturellt +2%, valutaeffekter -7%), till följd av lägre försäljning i samtliga regioner. Service stod för 22% (21) och Komponenter för 19% (13) av AirTechs nettoomsättning.

- Industrisegmentet (exklusive batteri) minskade, främst i Americas, men motverkades delvis av EMEA och APAC. Undersegmentet batteri minskade i både Americas och EMEA.
- CT visade tillväxt, drivet av ökad försäljning inom VOC-rening och koldioxidavskiljning.
- Komponentsegmentet växte, stödd av ökad efterfrågan på evaporativa kyldynor i Americas.
- Servicesegmentet låg kvar på oförändrad nivå.

Justerad EBITA

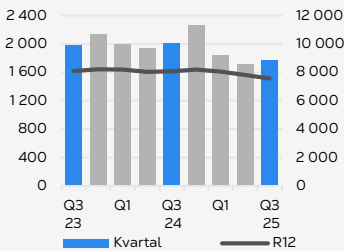
Den justerade EBITA-marginalen minskade främst till följd av lägre nettoomsättning i Americas och EMEA, särskilt inom undersegmentet batteri. Marginalen påverkades även av en ogynnsam produkt- och regionmix, ojämnt kapacitetsutnyttjande, ökad prispress i en mer konkurrensutsatt marknad samt fortsatta kostnader för dubbla anläggningar i USA.

- Pågående investeringar i vår globala tillverkning fortsatte under kvartalet. Den nya anläggningen i Amesbury invigdes i slutet av maj, och även om övergångsperioden har fördröjts förväntas den vara avslutad under året.
- De kostnadsbesparande åtgärder som inleddes under 2024 fortskrider enligt plan. Mot bakgrund av rådande marknadsförhållanden kommer ytterligare initiativ implementeras, inklusive anpassning av personalstyrkan. Dessa förväntas påverka cirka 200 tjänster globalt. Förbättringar av processer och optimering av produktionsnätverket pågår också; till exempel har den planerade expansionen i Tobo justerats på grund av förändrad kundefterfrågan. Dessa åtgärder syftar inte bara till att mildra nuvarande förhållanden utan också till att stärka vår effektivitet och kostnadsbas, vilket positionerar AirTech för att stå starkare när efterfrågan återhämtar sig. Åtgärderna förväntas generera en årlig nettobesparing om MSEK 250-300, med full effekt uppnådd vid utgången av 2026. En omstrukturingskostnad om cirka MSEK 150 kommer att redovisas under fjärde kvartalet 2025 och första kvartalet 2026.

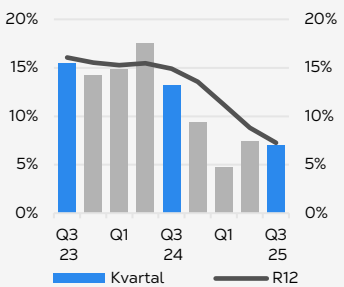
Januari-september 2025

- Orderingången minskade organiskt -3% (strukturellt +4%, valutaeffekter -5%), främst drivet av fortsatt svaghet inom undersegmentet batteri i EMEA och Americas. CT och Komponenter visade god tillväxt.
- Nettoomsättningen minskade organiskt -9% (strukturellt +4%, valutaeffekter -5%), främst drivet av lägre volymer inom undersegmentet batteri.
- Den justerade EBITA-marginalen minskade, påverkad av lägre volymer och minskat produktionsutnyttjande. Ytterligare press kom från kostnader för två produktionsanläggningar i USA samt en ogynnsam produkt- och regionmix.

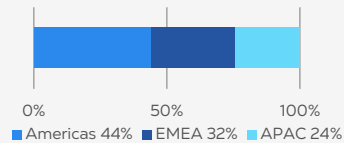
Nettoomsättning per kvartal - AirTech, (MSEK)



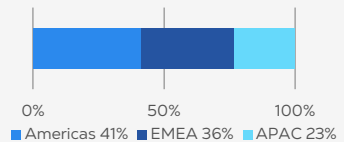
Justerad EBITA-marginal % - AirTech



Orderingång per region Q3, 2025 - AirTech



Nettoomsättning per region Q3, 2025 - AirTech



Data Center Technologies

Affärsområdet Data Center Technologies är en ledande leverantör av avancerade och energieffektiva kylsystem för datacenter. Med en omfattande portfölj av luft- och vätskebaserade kylteknologier tillgodoser vi behoven hos kunder inom ett flertal olika miljöer och segment. Våra lösningar stödjer både dagens och framtidens krav på databehandling, och med en diversifierad produktportfölj och gedigen applikationskunskap skapar vi hållbara klimatlösningar för datacenteroperatörer över hela världen.

	Q3			jan-sep			R12	Helår
MSEK	2025	2024	Δ%	2025	2024	Δ%	okt-sep	2024
Extern orderstock	6 581	6 464	2	6 581	6 464	2	6 581	7 604
Orderingång	2 164	898	141	4 674	2 301	103	6 461	4 088
Tillväxt	141%	122%		103%	30%		18%	-17%
Nettoomsättning	1 556	1 012	54	4 584	3 077	49	5 899	4 392
Tillväxt	54%	6%		49%	24%		47%	29%
varav organisk tillväxt	60%	10%		48%	25%		-	27%
varav förvärv och avyttr.	7%	-		8%	-		-	2%
varav valutakurseffekt	-14%	-4%		-8%	-1%		-	-1%
Rörelseresultat (EBIT)	296	225	32	944	638	48	1 190	884
Rörelsemarginal, %	19,0	22,2		20,6	20,8		20,2	20,1
Avskr. immateriella tillg.	-7	-5		-23	-16		-31	-24
Jämförelsestörande poster	-0	-5		-	-5		-7	-12
Justerad EBITA	304	235	29	967	659	47	1 228	920
Justerad EBITA marginal, %	19,5	23,3		21,1	21,4		20,8	20,9

Juli-september 2025

Orderingång

Orderingången ökade organiskt +149% (strukturellt +17%, valutaeffekter -25%), stödd av fortsatt stark efterfrågan i Americas. Tillväxten drevs främst av beställningar på CDUs och CRAHs från både colocators och hyperscalers, vilket speglar en fortsatt stark efterfrågan på AI-drivna lösningar.

- Ordrar togs emot inom hela produktportföljen, vilket understryker den strategiska fördelen med det bredare erbjudandet efter förvärvet av Geoclima förra året.
- EMEA visade tillväxt, särskilt för CRAHs och servicetjänster, även om den övergripande utvecklingen fortsatt var något dämpad till följd av förändringar i datacenterdesign och förändrade regulatoriska krav. Även APAC bidrog positivt till tillväxten genom att säkra nya beställningar från colocators.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade organiskt +60% (strukturellt +7%, valutaeffekter -14%), drivet av fortsatt framgångsrik leverans av orderstocken. Leveranser av SyCool, CDUs och CRAHs i Americas samt kylaggregat i EMEA fortskred enligt plan. Service stod för 5% (4) av DCT:s nettoomsättning.

Justerad EBITA

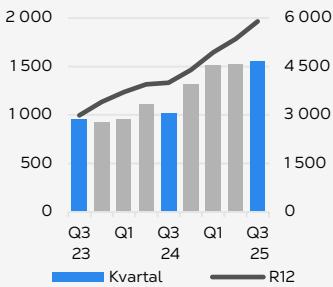
Den justerade EBITA-marginalen förblev stark, även om den påverkades negativt av tariffer med cirka 2 procentenheter. Den starka marginalen stöddes av solid volymtillväxt i Americas, högt kapacitetsutnyttjande, gynnsam produktmix och fortsatt positiva effekter från lean-initiativ.

- Strategiska tillväxtinitiativ förblir i fokus, inklusive expansionen av fabriken i Virginia för att öka produktionskapaciteten och möjliggöra inhemsk tillverkning av kylaggregat för marknaden i Americas.
- Positivt stöd från nettoprisökningar.
- Tariffer förväntas fortsatt påverka under kommande kvartal, men kommer gradvis avta då produktionen av kylaggregat i USA tas i drift under nästa år. Under tiden fortsätter produktionen i Italien att stödja den amerikanska marknaden, och vi förblir fokuserade på att ta ordrar enligt plan samtidigt som vi upprätthåller starka kundrelationer och driver långsiktig tillväxt.

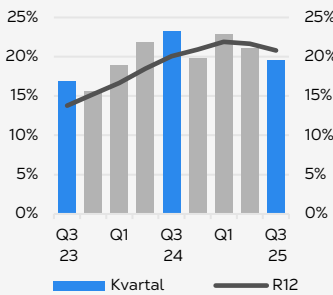
Januari-september 2025

- Orderingången ökade organiskt +102% (strukturellt +14%, valutaeffekter -13%), främst drivet av stark efterfrågan på CDUs, CRAHs och kylaggregat. Tillväxten var särskilt stark i Americas, med en solid nivå av beställningar från både colocators och hyperscalers, vilket indikerar en fortsatt stark underliggande efterfrågan.
- Nettoomsättningen ökade organiskt +48% (strukturellt +8%, valutaeffekter -8%), drivet av god nivå av genomförande fortsatta förbättringar genom lean-arbete.
- Den justerade EBITA-marginalen förblev stark trots tariffer, stödd av högre volymer, starkt kapacitetsutnyttjande, nettoprisökningar och fortsatta effektivitetsvinster från lean-initiativ.

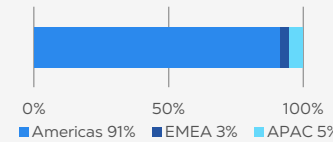
Nettoomsättning per kvartal - DCT, (MSEK)



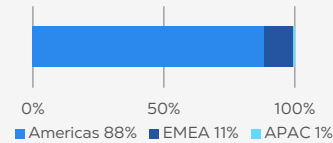
Justerad EBITA-marginal % - DCT



Orderingång per region Q3, 2025 - DCT



Nettoomsättning per region Q3, 2025 - DCT



FoodTech

Affärsområdet FoodTech är en global ledare inom innovativa digitala lösningar som möjliggör datadriven optimering av den globala livsmedelskedjan. Genom avancerad mjukvara, kontrollsystem och sensorer får aktörer inom hela livsmedelskedjan insikter om hur de kan minska svinn, förbättra produktivitet och öka resurseffektiviteten. FoodTechs lösningar bidrar till att bygga motståndskraftiga livsmedelskedjor genom att skapa större transparens och hjälpa kunder att uppfylla högt ställda krav på djurvälstånd, grödkvalitet och miljöprestanda.

	Q3			jan-sep			R12	Helår
MSEK	2025	2024	Δ%	2025	2024	Δ%	okt-sep	2024
Extern orderstock	756	497	52	756	497	52	756	697
Orderingång	435	221	97	1 458	613	138	1 852	1 007
Tillväxt	97%	15%		138%	32%		128%	51%
Nettoomsättning	486	239	103	1 304	661	97	1 657	1 015
varav SaaS	80	74	9	241	206	17	324	288
SaaS ARR	321	290	10	321	290	10	321	337
Tillväxt	103%	25%		97%	36%		93%	49%
varav organisk tillväxt	18%	23%		17%	36%		-	33%
varav förvärv och avyttr.	95%	8%		90%	3%		-	19%
varav valutakurseffekt	-10%	-6%		-11%	-3%		-	-2%
Rörelseresultat (EBIT)	14	40	-65	40	110	-64	51	121
Rörelsemarginal, %	2,9	16,8		3,1	16,6		3,1	11,9
Avskr. immateriella tillg.	-31	-23		-89	-54		-136	-102
Jämförelsestörande poster	-49	-		-102	0		-118	-16
Justerad EBITA	95	64	49	230	164	40	305	238
Justerad EBITA marginal, %	19,4	26,6		17,7	24,8		18,4	23,5

Juli-september 2025

Orderingång

Orderingången ökade med +29% organiskt (strukturellt +77%, valutaeffekter -10%), drivet av stark efterfrågan i Americas på både kontrollsystem och mjukvara.

- Mjukvara växte främst i Americas, stödd av ordrar från både befintliga och nya kunder. Kundsegmentet kyckling visade särskilt stark efterfrågan.
- Kontrollsystem visade stark tillväxt både i Americas och EMEA. Orderförsjutningar på den amerikanska äggmarknaden på grund av fågelinfluensa fortsatte. Tillväxten stöddes ytterligare av förvärvet av Hotraco förra året.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med +18% organiskt (strukturellt +95%, valutaeffekter -10%), främst drivet av god tillväxt inom kontrollsystem. Service utgjorde 21 % (45) av FoodTechs nettoomsättning.

- Mjukvara växte trots negativa valutaeffekter. SaaS ARR växte organiskt och ökade med +10 % till MSEK 321 (290), drivet av ökad abonnemangsförsäljning.
- Kontrollsystem uppnådde solid organisk tillväxt inom alla kundsegment i Americas och APAC. Tillväxten i EMEA stöddes av tidigare förvärv.

Justerad EBITA

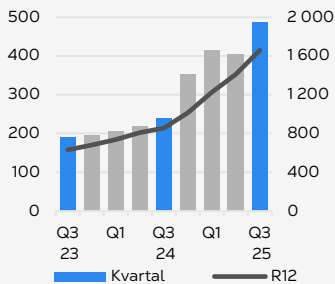
Den justerade EBITA-marginalen förblev stark, även om den var lägre än förra årets rekordnivå. Nedgången berodde främst på fortsatt hög investeringsnivå för att stödja framtida tillväxt, inklusive innovation och expansion till nya regioner och kundsegment, samt en förändrad produktmix till följd av förvärv inom kontrollsystem.

- Prisökningar motverkade högre råmaterialkostnader, samtidigt som högre volymer bidrog positivt till marginalerna.
- Integrationssynergier från senaste förvärven samt pågående effektivitetsinitiativ bidrog också positivt.

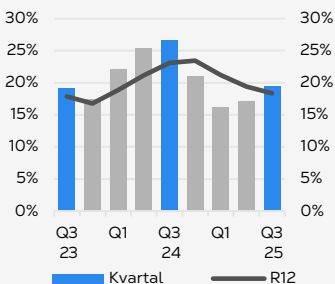
Januari-september 2025

- Orderingången ökade organiskt +43% (strukturellt +107%, valutaeffekter -13%), stödd av stark efterfrågan på både kontrollsystem och mjukvara i samtliga regioner.
- Nettoomsättningen ökade organiskt +17% (strukturellt +90 %, valutaeffekter -11%), drivet främst av tillväxt inom kontrollsystem.
- Den justerade EBITA-marginalen låg kvar på en stark nivå, trots en nedgång från förra årets rekordnivå. Nedgången berodde främst på fortsatt hög investeringsnivå för att stödja framtida tillväxt samt produktmixeffekter från förvärv av kontrollsystem.

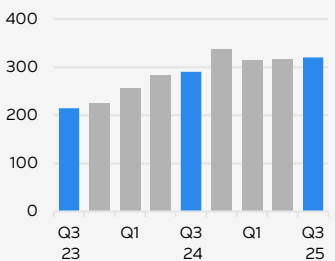
Nettoomsättning per kvartal - FoodTech, (MSEK)



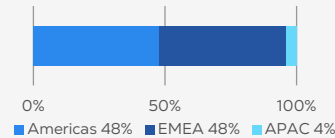
Justerad EBITA-marginal % - FoodTech



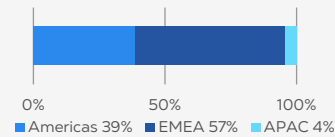
SaaS ARR - FoodTech (MSEK)



Orderingång per region Q3, 2025 - FoodTech



Nettoomsättning per region Q3, 2025 - FoodTech



Corporate

Koncernfunktionen redovisade en justerad EBITA om MSEK -11 (-32) under tredje kvartalet och MSEK -32 (-126) under de första nio månaderna.

Utrullningen av ett nytt globalt mjukvarusystem, som initierades i slutet av 2024, har fortskridit under 2025. Systemet hanteras av koncernfunktionerna, där kostnader inklusive avskrivningar fördelas till affärsområdena i enlighet med utrullningsplanen. I takt med att fler dotterbolag implementerat systemet under 2025 har kostnadsallokeringen ökat, vilket förbättrar justerad EBITA inom koncernfunktionerna. Justerad EBITA under de första nio månaderna har även påverkats positivt av valutakursdifferenser från omräkning av ett långfristigt kontrakt för mjukvarulicenser, uttryckt i euro.

Övrig information

Anställda

Antalet fasta heltidsanställda (FTEs) per den 30 september 2025 var 5 083 (4 640). Antalet FTEs per den 30 september 2025 inom affärsområdet AirTech var 3 384 (3 333), inom DCT 955 (747), inom FoodTech 613 (413) och inom koncernfunktioner 131 (147).

Utestående aktier

Per den 30 september 2025 hade Munters 1 916 377 egna aktier av totalt 184 457 817 aktier. Antalet utestående aktier per balansdagen var 182 541 440. Det genomsnittliga antalet utestående aktier före och efter utspädning under tredje kvartalet var 182 541 440 (182 541 440).

Utdelning

Årsstämman i maj beslutade att betala en total utdelning på SEK 1,60 (1,30), totalt MSEK 292 (237), som ska utbetalas i två lika delar. Detta motsvarade 30% (30) av nettoresultatet för 2024. En första del av utdelningen betalades ut i maj. Den andra delen ska betalas ut i november.

Övriga händelser under kvartalet

Munters emitterar grön obligation – I september meddelade Munters emissionen av en senior fyraårig grön obligation om 1 miljard SEK inom ramen för sitt MTN-program. Obligationen blev kraftigt övertecknad, och nettolikviden kommer att tilldelas gröna projekt i enlighet med Munters Green Bond Framework. Mer information finns på: [Kreditmarknad | Munters](#)

Munters ökar ägandet i Capsol Technologies – I september meddelades att Munters har ökat sitt ägande i Capsol Technologies ASA till cirka 7 % genom en riktad nyemission om MEUR 2. Bolagen utökar även sitt strategiska partnerskap till att omfatta ett kommersiellt samarbete inom den växande marknaden för koldioxidavskiljning.

Händelser efter periodens slut

Valberedning för årsstämman 2026 – I oktober meddelade Munters sammansättningen av valberedningen för årsstämman 2026. Den består av följande medlemmar: Magnus Fernström, FAM AB, ordförande i valberedningen, Celia Grip, Swedbank Robur Fonder, Jan Särilvik, Fjärde AP-fonden samt Philip Mesch, Odin Fonder.

Cirkulärt samarbete för gipsskiveproduktion – I oktober meddelade Munters, NOAH och Stockholm Exergi ett samarbete för att omvandla industriella avfallsströmmar till nya insatsmaterial. Genom att använda flygaska från kraftvärmeverk och saltrester från Munters rotorproduktion producerar Norgips nu nya gipsskivor.

Kostnadsanpassningar och effektivitetsinitiativ inom AirTech – I samband med den tredje kvartalsrapporten offentliggör Munters ökade kostnadsanpassningar och operativa effektivitetsinitiativ kommer att implementeras i AirTech, vilka förväntas generera en årlig nettobesparing om cirka MSEK 250-300, med full effekt uppnådd vid utgången av 2026. Anpassning av personalstyrkan förväntas påverka cirka 200 tjänster globalt. Dessa åtgärder syftar inte bara till att mildra nuvarande förhållanden utan även till att stärka effektivitet och kostnadsstruktur. En omstruktureringskostnad om cirka MSEK 150 kommer att redovisas under fjärde kvartalet 2025 och första kvartalet 2026. De kostnadsbesparande åtgärder som inleddes under 2024 fortskrider enligt plan.

Stockholm, 24 oktober, 2025

Klas Forsström
Vd & Koncernchef

Tio största aktieägare

Per den 30 sep 2025	%
FAM AB	28,3
Swedbank Robur fonder	6,3
Första AP-fonden	5,8
Fjärde AP-fonden	4,2
ODIN Fonder	3,9
Handelsbanken Fonder	3,1
Vanguard	2,8
Nordea Fonder	2,4
Tredje AP-fonden	1,8
SEB Fonder	1,7

Källa: Modular Finance AB

Om Munters

Munters är en global ledare inom energieffektiva och hållbara klimatlösningar. Våra lösningar säkerställer kontroll av temperatur och luftfuktighet, vilket är verksamhetskritiskt för våra kunder. Munters erbjuder lösningar till många olika branscher där styrning av temperatur och luftfuktighet är avgörande. Våra lösningar minskar kundernas klimat- och miljöpåverkan genom lägre resursförbrukning och bidrar samtidigt till renare luft, högre effektivitet och minskade koldioxidutsläpp. Hållbarhet är en viktig del av Munters affärsstrategi och värdeskapande.

Fakta

- ~ 5,000 anställda (FTEs)
- >25 länder med produktion och försäljning
- >25 produktionsenheter
- 22% andel chefer som är kvinnor (incl. avvecklad verksamhet)
- Tre affärsområden: AirTech, Data Center Technologies and FoodTech

I Q3 genererade AirTech 46%, Data Center Technologies 41%, och FoodTech 13% av Munters nettoomsättning.

Syfte

For customer success and a healthier planet

Nyfikenhet och strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Våra klimatlösningar är affärskritiska för kundernas framgång och bidrar till en mer hållbar planet

Munters strategi

Munters har en stark marknadsposition på de marknader där vi är verksamma. Vi ser stora möjligheter att förbättra och stärka vår marknadsposition, uppnå våra medelfristiga finansiella mål och leverera på vår strategi. Nyckeln till framgång ligger i hur vi agerar för att nå våra mål. Våra övergripande strategiska prioriteringar visar vilka områden vi anser vara avgörande för vår framgång. För varje strategisk prioritering har vi tydliga handlingsplaner och ambitioner för vad vi vill uppnå. Hållbarhet är en prioriterad fråga som genomsyrar varje strategisk prioritering.

Medarbetare:

Våra medarbetare är avgörande för vår framgång. Därför är deras säkerhet och välbefinnande högsta prioritet, och vi investerar betydande resurser i ledarskapsutveckling. Vi strävar ständigt efter att vara den mest attraktiva arbetsgivaren.

Kunder:

Vi arbetar nära våra kunder för att säkerställa optimal klimat- och resursanvändning i deras verksamhetskritiska applikationer. Vår expertis bygger på unika insikter i våra kunders verksamheter och en djup förståelse för deras nuvarande och framtida behov. Vi strävar efter att vara en ambitiös och proaktiv partner för klimatkontrolllösningar.

Innovation:

Nyfikenhet och en strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Vi ska fortsätta att ligga i framkant av branschens utveckling och bidra till en hållbar utveckling genom våra energi- och resurseffektiva klimatlösningar. Vi fortsätter att investera i våra kärnteknologier, lösningar och digitalisering för att optimera vår produktportfölj och vår innovativa produktionsteknik.

Marknad:

Munters är verksamt över hela världen, och klimatförändringar, digitalisering & AI, globalisering och befolkningstillväxt är de viktigaste marknadsdrivkrafterna. Våra resurser fokuseras på att stärka vår position inom områden där vi kan vara marknadsledare och på att utveckla vår serviceverksamhet. Med högkvalitativa, resurseffektiva lösningar och ett medvetet arbete för att minska vårt eget klimatavtryck bidrar vi till en hållbar utveckling.

Effektivitet och kvalitet i allt vi gör:

Vårt mål är att öka effektiviteten och kvaliteten i allt vi gör och att minska vår klimatpåverkan. Munters verksamhet präglas av ansvarsfullt företagande och höga etiska standarder med respekt för mänskliga rättigheter, mångfald samt hälsa och säkerhet på arbetsplatsen.



Kvartalsöversikt Koncernen

Resultaträkning

MSEK	2025			2024				2023	
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Orderstock	10 034	9 774	10 090	11 287	10 289	11 274	11 244	10 977	9 566
Orderingång	4 159	3 666	3 556	3 994	2 646	2 996	2 796	5 302	2 049
Nettoomsättning	3 798	3 606	3 714	3 923	3 254	3 256	3 154	3 245	3 114
Justerad EBITDA	614	600	615	607	616	676	543	514	527
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-103	-109	-113	-102	-85	-83	-70	-72	-67
Justerad EBITA	511	491	502	505	532	593	473	441	460
Avskrivningar immateriella tillgångar förvärv	-22	-20	-21	-15	-12	-10	-9	-5	-9
Avskrivningar övriga immateriella tillgångar	-55	-55	-53	-68	-49	-39	-27	-35	-27
Jämförelsestörande poster	-52	-56	-42	-88	-14	-6	-20	-33	-7
Rörelseresultat (EBIT)	381	360	385	333	457	538	418	369	417
Finansiella intäkter och kostnader	-101	-94	-105	-82	-98	-91	-87	-99	-89
Skatt	-86	-88	-82	-81	-121	-134	-97	-217	-86
Nettoresultat, kvarvarande verksamhet	194	178	198	170	238	313	233	53	242
Nettoresultat, avvecklad verksamhet	-21	-84	-342	7	37	28	-6	5	22
Nettoresultat, totalt	173	94	-144	176	275	342	227	58	264
-hänförligt till moderbolagets aktieägare	171	92	-149	162	263	330	218	55	260

Nyckeltal

MSEK	2025			2024				2023	
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Organisk tillväxt, Nettoomsättning	15%	10%	5%	11%	3%	-1%	7%	15%	34%
Valutajusterad tillväxt, Nettoomsättning	26%	21%	16%	21%	8%	4%	14%	21%	37%
Justerad EBITA marginal, %	13,5	13,6	13,5	12,9	16,3	18,2	15,0	13,6	14,8
Rörelsemarginal, %	10,0	10,0	10,4	8,5	14,0	16,5	13,2	11,4	13,4
Resultat per aktie, SEK	1,05	0,97	1,05	0,85	1,23	1,65	1,22	0,27	1,31
Service, % av nettoomsättning	15	16	14	17	17	19	19	19	16
Service & komponenter, % av nettoomsättning	24	25	22	24	25	28	30	29	26
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning, %	8,3	9,1	10,2	11,6	12,9	14,3	15,4	16,1	15,6
Skuldsättningsgrad, R12	2,8	2,8	3,1	2,6	2,1	2,0	2,2	2,3	2,3

Nettoskuld

MSEK	2025			2024				2023	
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Likvida medel	-2 421	-1 648	-1 439	-1 530	-1 393	-1 775	-1 581	-1 532	-1 165
Räntebärande skulder	7 070	6 486	7 019	6 514	5 013	5 045	5 089	5 131	4 575
Leasingskulder	1 776	1 717	1 797	1 083	1 015	892	757	719	770
Avsättningar för pensioner	273	280	265	277	306	283	262	280	197
Upplupna finansiella kostnader	38	15	32	20	28	3	29	22	21
Nettoskuld	6 736	6 850	7 674	6 364	4 968	4 447	4 557	4 620	4 399

Operativt rörelsekapital

MSEK	2025			2024				2023	
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Varulager	2 046	1 996	1 940	2 283	2 192	2 108	1 902	1 726	1 965
Kundfordringar	1 921	2 159	2 112	2 567	2 090	2 275	2 306	2 038	2 245
Leverantörsskulder	-1 510	-1 605	-1 505	-1 789	-1 308	-1 362	-1 349	-1 294	-1 156
Förskott från kunder	-2 109	-1 994	-1 947	-1 821	-1 879	-2 160	-1 879	-1 355	-1 725
Upplupna/förutbetalda intäkter, netto	714	524	408	256	516	555	583	640	741
Operativt rörelsekapital	1 061	1 081	1 008	1 497	1 612	1 417	1 563	1 755	2 071

Rapport över totalresultat i sammandrag

	Q3		jan-sep		R12	Helår
MSEK	2025	2024	2025	2024	okt-sep	2024
Nettoomsättning	3 798	3 254	11 118	9 664	15 041	13 587
Kostnad för sålda varor	-2 611	-2 083	-7 527	-6 159	-10 164	-8 795
Bruttoresultat	1 187	1 171	3 590	3 505	4 877	4 792
Försäljningskostnader	-350	-335	-1 056	-938	-1 485	-1 367
Administrationskostnader	-343	-272	-1 050	-856	-1 391	-1 197
Forsknings- och utvecklingskostnader	-113	-100	-359	-287	-480	-408
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	3	-6	2	-2	-57	-62
Resultatandel i intressebolag	-2	-2	-1	-8	-4	-12
Rörelseresultat	381	457	1 127	1 413	1 460	1 746
Finansiella intäkter och kostnader	-101	-98	-300	-276	-382	-359
Resultat efter finansiella poster	281	359	827	1 136	1 078	1 388
Skatt	-86	-121	-256	-353	-338	-434
Periodens resultat, kvarvarande verksamhet	194	238	570	784	740	954
Periodens resultat, avvecklad verksamhet	-21	37	-447	60	-440	66
Periodens resultat, total verksamhet	173	275	123	844	300	1 020
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	171	263	114	810	276	973
varav kvarvarande verksamhet	192	225	561	751	717	906
varav avvecklad verksamhet	-21	37	-447	60	-440	66
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	2	12	9	33	23	47
Resultat per aktie, kvarvarande verksamhet, SEK	1,05	1,23	3,07	4,11	3,93	4,96
Resultat per aktie, avvecklad verksamhet, SEK	-0,12	0,20	-2,45	0,33	-2,41	0,36
Resultat per aktie, total verksamhet, SEK	0,94	1,44	0,62	4,44	1,51	5,33
Övrigt totalresultat						
Poster som senare kan omklassificeras till årets resultat:						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	-80	-241	-1 020	19	-590	449
Valutakursdifferenser omklassificerade till årets resultat	-	-	-53	-	-53	-
Poster som inte ska omklassificeras till årets resultat:						
Aktuariella vinster/förluster på förmånsbestämda pensionsförpl.	10	-18	7	-13	36	16
Skatt hänförligt till aktuariella vinster/förluster	-2	4	-2	3	-7	-3
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-72	-255	-1 067	9	-614	462
Periodens totalresultat	101	20	-944	852	-314	1 482
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	100	9	-949	820	-334	1 436
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	1	11	6	32	20	46

Rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Goodwill	5 735	6 244	7 769
Övriga immateriella tillgångar	3 222	2 766	3 380
Materiella anläggningstillgångar	1 760	1 387	1 789
Nyttjanderättstillgångar	1 669	944	1 000
Andelar i intressebolag	45	52	54
Övriga finansiella tillgångar	214	170	189
Uppskjutna skattefordringar	544	369	403
Summa anläggningstillgångar	13 188	11 932	14 584
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager	2 046	2 192	2 283
Kundfordringar	1 921	2 090	2 567
Derivatinstrument	1	-	4
Aktuella skattefordringar	252	94	178
Övriga fordringar	235	174	240
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 072	802	593
Likvida medel	2 421	1 393	1 530
Summa omsättningstillgångar	7 949	6 745	7 395
SUMMA TILLGÅNGAR	21 137	18 677	21 979
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 069	5 402	5 894
Innehav utan bestämmande inflytande	9	5	14
Totalt eget kapital	5 078	5 407	5 908
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	5 115	4 984	3 780
Leasingskulder	1 502	801	847
Avsättningar för pensioner	273	306	277
Övriga avsättningar	80	61	90
Övriga långfristiga skulder	432	714	803
Uppskjutna skatteskulder	569	479	598
Summa långfristiga skulder	7 971	7 345	6 394
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	1 955	29	2 734
Leasingskulder	274	213	237
Övriga avsättningar	163	192	249
Leverantörsskulder	1 510	1 308	1 789
Derivatinstrument	-	7	3
Aktuella skatteskulder	115	84	108
Förskott från kunder	2 109	1 879	1 821
Övriga kortfristiga skulder	786	876	1 242
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 176	1 336	1 496
Summa kortfristiga skulder	8 088	5 924	9 677
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	21 137	18 677	21 979

Förändring i eget kapital

MSEK	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
Ingående balans	5 908	5 258	5 258
Periodens totalresultat	-944	852	1 482
Utnyttjade personaloptioner	-	1	1
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	-467	9
Förvärvsoption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	224	-	-604
Uppskjutna skatt redovisad mot eget kapital	197	-	-
Utdelning	-308	-237	-237
Utgående balans	5 078	5 407	5 908
Totalt eget kapital hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	5 069	5 402	5 894
Innehav utan bestämmande inflytande	9	5	14

Kassaflöde i sammandrag

	Q3		jan-sep		R12	Helår
MSEK	2025	2024	2025	2024	okt-sep	2024
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN						
Rörelseresultat	381	457	1 127	1 413	1 460	1 746
Justering för:						
Av- och nedskrivningar	180	145	552	383	738	568
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	53	30	113	21	123	31
Förändringar i avsättningar	3	-3	-51	32	-2	81
Kassaflöde före räntor och skatt	617	629	1 741	1 848	2 319	2 426
Betalda finansiella poster netto	-62	-71	-251	-257	-332	-339
Betald skatt	-104	-145	-330	-417	-518	-606
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	451	413	1 161	1 174	1 468	1 482
Förändring kundfordringar	217	151	261	73	-12	-200
Förändring varulager	-70	-125	-226	-323	-53	-149
Förändring upplupna intäkter	-186	20	-479	177	-216	440
Förändring leventörsskulder	-85	-13	84	-60	411	267
Förändring förskott från kunder	136	-208	533	313	413	193
Kassaflöde från förändring av operativt rörelsekapital	12	-175	173	179	545	551
Förändring övrigt rörelsekapital	-74	29	-214	26	-185	55
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	-62	-146	-42	205	360	607
Kassaflöde från den löpande verksamheten, kvarvarande verksamhet	389	268	1 119	1 379	1 829	2 089
Kassaflöde från den löpande verksamheten, avvecklad verksamhet	-14	62	-143	165	-29	279
Kassaflöde från den löpande verksamheten	375	329	977	1 544	1 800	2 367
INVESTERINGSVERKSAMHETEN						
Förvärv av verksamheter	-11	-259	-814	-411	-2 084	-1 680
Investeringar i intressebolag	-	-	-	-37	-0	-37
Investeringar i andra aktier och andelar	-22	-	-22	-59	-53	-89
Försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	0	-	0	-	1	0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-95	-218	-415	-417	-743	-745
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-54	-73	-191	-221	-261	-291
Kassaflöde från investeringsverksamheten, kvarvarande verksamhet	-183	-551	-1 443	-1 144	-3 141	-2 842
Kassaflöde från investeringsverksamheten, avvecklad verksamhet	-0	-7	1 020	-12	1 009	-23
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-183	-558	-423	-1 157	-2 131	-2 865
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN						
Utnyttjade personaloptioner	-	-	-	1	-	1
Nettoförändring lån	624	64	706	-163	1 736	868
Återbetalning av leasingkulder	-46	-38	-147	-104	-198	-155
Utdelning	-	-119	-159	-237	-159	-237
Övriga förändringar i finansieringsverksamheten	6	-40	21	-6	44	18
Kassaflöde från finansieringsverksamheten, kvarvande verksamhet	584	-133	420	-510	1 423	494
Kassaflöde från finansieringsverksamheten, avvecklad verksamhet	0	-7	-10	-21	-15	-27
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	584	-140	410	-531	1 408	467
Periodens kassaflöde, total verksamhet	775	-368	963	-143	1 076	-30
Likvida medel vid periodens början	1 648	1 775	1 530	1 532	1 393	1 532
Omräkningsdifferens i likvida medel	-3	-14	-72	4	-48	28
Likvida medel vid periodens utgång	2 421	1 393	2 421	1 393	2 421	1 530

Moderbolaget

Resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q3		jan-sep		R12	Helår
	2025	2024	2025	2024	okt-sep	2024
Nettoomsättning	-	-	-	-	-	-
Bruttoresultat	-	-	-	-	-	-
Administrationskostnader	0	-3	-7	-10	-12	-15
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-0	0	0	2	0	2
Rörelseresultat	0	-3	-7	-8	-12	-13
Finansiella intäkter och kostnader	-15	-8	-25	-21	-34	-29
Resultat efter finansiella poster	-14	-11	-32	-28	-46	-41
Koncernbidrag	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	-14	-11	-32	-28	-46	-41
Skatt	-	-	1	-	1	-
Periodens resultat	-14	-11	-31	-28	-44	-41

Rapport över totalresultat i sammandrag

Periodens resultat	-14	-11	-31	-28	-44	-41
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-14	-11	-31	-28	-44	-41

Balansräkning i sammandrag

MSEK	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i dotterbolag	4 098	4 098	4 098
Andra finansiella tillgångar	5	4	4
Summa anläggningstillgångar	4 104	4 102	4 102
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Övriga kortfristiga fordringar	0	0	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2	1	2
Aktuella skattefordringar	1	1	1
Fordringar hos dotterbolag	22	24	17
Likvida medel	1 699	0	0
Summa omsättningstillgångar	1 724	26	19
SUMMA TILLGÅNGAR	5 827	4 128	4 122
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	6	6	6
Överkursfond	4 136	4 136	4 136
Balanserade vinstmedel	-961	-627	-627
Periodens resultat	-31	-28	-41
Summa eget kapital	3 149	3 486	3 472
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	1 995	-	-
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	5	5	5
Summa långfristiga skulder	2 000	5	5
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	496	-	-
Leverantörsskulder	1	0	2
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	30	36	54
Skulder till dotterbolag	0	594	581
Övriga skulder	151	7	7
Summa kortfristiga skulder	678	638	644
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	5 827	4 128	4 122

Övriga upplysningar

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för hållbarhets- och finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för hållbarhets- och finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar de som anges i års- och hållbarhetsredovisningen 2024 (Not 1).

Under första kvartalet 2025 klassificerade Munters den finansiella rapporteringen från Equipment-verksamheten som innehas för försäljning och avvecklad verksamhet, vilket innebär att tillgångar och skulder hänförliga till Equipment redovisas på separata rader i balansräkningen. Resultat efter skatt från avvecklad verksamhet redovisas på en separat rad i resultaträkningen. Jämförelseperioderna i resultaträkningen är justerad som om den avvecklade verksamheten redan klassificerades som avvecklad verksamhet vid ingången av jämförelseperioden. Interna mellanhavanden och transaktioner mellan kvarvarande och avvecklad verksamhet har eliminerats. Den 30 maj 2025 slutfördes transaktionen och tillgångar och skulder hänförliga till Equipment togs bort från balansräkningen. Se avsnitt Avvecklad verksamhet för vidare information.

Kassaflödet från avvecklad verksamhet har separerats från kassaflödet från kvarvarande verksamhet och redovisas på separata rader inom kassaflöde från löpande verksamheten, investeringsverksamheten och finansieringsverksamheten i den innevarande perioden och jämförelseperioder.

Inga nya eller omarbetade standarder eller tolkningar som trädde i kraft från 1 januari 2025 har någon betydande effekt på de finansiella rapporterna.

Från och med 2025 har definitionen av SaaS ARR uppdaterats, från att beräknas utifrån SaaS Recurring Revenue i senaste kvartalet multiplicerat med 4 till att beräknas utifrån SaaS Recurring Revenue i senaste månaden multiplicerat med 12. Den uppdaterade definitionen har ingen väsentlig påverkan på presenterad ARR.

Hållbarhetspolicy

Munters produkter och verksamhet påverkar människor och den yttre miljön i varierande grad längs hela värdekedjan. Munters miljövavtryck från den egna verksamheten kommer främst från energianvändning, avfall och viss hantering av kemikalier samt transporter av insatsvaror och färdiga produkter till och från Munters fabriker. Användningen av sålda produkter identifieras som den största källan till klimatpåverkan, och Munters har åtagit sig att ständigt vara vaksam på verksamhetens miljöpåverkan samt att minska klimatpåverkan under hela produktlivscykeln. Munters är åtagna att följa alla lagar och att kontinuerligt främja förbättringar inom alla områden av miljö, hälsa och säkerhet (EHS) där Munters bedriver verksamhet. Munters söker ständigt möjligheter att minska risker och skapa en säkrare, hälsosammare och mer inkluderande arbetsplats för våra medarbetare, kunder, samhällen och för miljön i stort. Munters tillverkningsanläggningar över hela världen är åtagna att arbeta enligt ett EHS-hanteringsprogram. Syftet med EHS-hanteringsprogrammet är att säkerställa regelefterlevnad, aktivt förebygga skador samt att minska den miljöpåverkan som vår verksamhet har.

Risker och osäkerheter

Munters är ett globalt bolag. Vår globala närvaro gör Munters mer motståndskraftigt mot lokala störningar, men samtidigt utsätter vi oss för en rad risker kopplade till kulturella, legala, politiska och klimatrelaterade skillnader runt om i världen. Koncernens väsentliga risker och osäkerheter kan delas in i fem kategorier: strategiska, marknad, operativa, finansiella och legala risker. Inom dessa kategorier finns både risker som beror på politiska och makroekonomiska trender samt specifika risker som är direkt kopplade till koncernen. En strategisk riskbedömning genomförs årligen och syftet är att identifiera och hantera de viktigaste riskerna som hotar våra strategiska mål.

Med tanke på den ökande osäkerheten som drivs av ett förändrat och utvecklande politiskt risklandskap, särskilt hotet om nya tullar och förändringar i handelspolitiken vilket ökar marknadsrisken, är det

avgörande för Munters att förbli flexibla och se över sin strategi. Flexibilitet i både värdekedjan och produktionen är nyckeln till att mildra effekterna av oförutsedda störningar.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitets- och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadeståndsanspråk. Koncernen är till viss del beroende av nyckelkunder och nyckelpersoner. Med tanke på att Munters är ett företag med geografiskt spridd verksamhet och många små organisatoriska enheter, finns det en risk för bristande efterlevnad av relevanta regelverk inom affärsetik, till exempel regler mot mutor. Utöver detta, på grund av Munters närvaro på flera geografiska marknader, är koncernen även exponerad för klimatrelaterade risker såsom extrema väderhändelser, förändringar i regelverk och störningar i leveranskedjor.

Finansiella risker består främst av valuta-, ränte- och finansieringsrisker. Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar, och koncern-gemensamma försäkringar styrs av centrala riktlinjer. Detta inkluderar exempelvis försäkringar för allmänt ansvar och produktansvar, egendom, driftavbrott, transporter samt ansvarsförsäkringar för styrelseledamöter, vd och arbetsgivaransvar.

En mer detaljerad beskrivning av koncernens risker och hur de hanteras finns i Års- och hållbarhetsredovisningen 2024 på sidorna 56-59.

Transaktioner med närstående

Det har inte skett några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

Verkligt värde på finansiella instrument

Finansiella investeringar och derivat värderas till verkligt värde över resultaträkningen i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 respektive nivå 2 i verkligt värdehierarkin. Finansiella investeringar uppgår till MSEK 186 (125) och derivat till netto MSEK 1 (-7) per balansdagen.

I januari 2025 utnyttjade minoritetsägarna i MTech Systems optionen att sälja sina andelar om 33,6% av aktierna i bolaget till Munters. 80 procent av transaktionspriset, 80,7 miljoner USD betalades den 31 mars 2025. Resterande 20 procent utgör villkorad köpeskilling som kostnadsförs under 12 månader från förvärvsdagen.

Munters köp-/säljoption från förvärvet av InoBram redovisas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Munters förvärvade 60% av bolaget 2023 men avtalet innefattar en köp-/säljoption för Munters att förvärva återstående 40 procent av bolaget under 2027. Inlösenperioden för säljarnas säljoption inleds i mars 2026. Verkligt värde för optionen uppgår per balansdagen till MSEK 133 (MSEK 121 per 31 dec 2024).

MSEK	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
Belopp vid periodens ingång	1 498	632	632
Innehållna köpeskillingar	-	53	212
Omvärderingar	-239	441	567
Omklassificeringar	-	-	17
Betalningar	-820	-29	-29
Värdeförändring redovisad i			
övriga rörelseintäkter	109	-	-3
Diskontering	20	26	38
Valutakursdifferenser	-124	-22	64
Utgående balans	445	1 102	1 498

Köp-/säljoptionerna värderas i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 i verkligt värdehierarkin.

Munters bedömer att räntesatsen på de räntebärande skulderna är i enlighet med marknadsmässiga villkor per den 30 september 2025 och att det verkliga värdet på balansdagen i allt väsentligt motsvaras av det redovisade värdet.

Företagsförvärv

Förutom förvärvet av minoritetsandelen i MTech Systems (se verkligt värde på finansiella instrument) har inga nya förvärv tecknats eller slutförts under 2025.

Nettoomsättning per affärsområde och region

Nettoomsättning per affärsområde och region i Q3

	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
MSEK	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024
Americas	763	846	1 376	916	189	158	-14	0	2 313	1 920
EMEA	669	809	214	94	303	77	0	-6	1 186	974
APAC	412	439	11	1	21	16	-	0	443	456
Försäljning mellan regioner	-74	-82	-44	0	-26	-12	0	-1	-145	-95
TOTALT	1 770	2 011	1 556	1 012	486	239	-14	-7	3 798	3 254

Nettoomsättning per affärsområde och regionn jan-sep

	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
MSEK	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024
Americas	2 160	2 933	4 218	2 783	534	437	-85	0	6 828	6 153
EMEA	1 959	2 049	521	295	775	213	-6	-14	3 250	2 544
APAC	1 453	1 274	38	3	63	47	0	0	1 554	1 323
Försäljning mellan regioner	-250	-313	-194	-3	-69	-36	-2	-4	-514	-356
TOTALT	5 323	5 944	4 584	3 077	1 304	661	-93	-18	11 118	9 664

Avstämning av alternativa nyckeltal om jämförelsestörande poster

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen är av uppfattningen att dessa mått erbjuder värdefull kompletterande information då de bidrar till förståelsen av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas i enlighet med definitionerna som presenteras i denna finansiella rapport. En avstämning av justerad EBITDA och justerad EBITA återfinns i kvartalsöversikten på sid 11. Jämförelsestörande poster är händelser eller

transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttring av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader. Nedan är en uppställning över jämförelsestörande poster per period.

	Q3		jan-sep		R12	Helår
MSEK	2025	2024	2025	2024	okt-sep	2024
Omstruktureringskostnader	-	-4	-	-28	-66	-94
Förvärvskostnader	-1	-10	-41	-26	-63	-48
Villkorade köpeskillingar i samband med rörelseförvärv	-52	-	-109	-	-109	-
Övriga poster	-	-	-1	14	-1	14
Total	-52	-14	-150	-40	-238	-128

Avvecklad verksamhet

I februari 2025, tecknade Munters ett avtal om att avyttra verksamheten Equipment inom affärsområdet FoodTech ("FT Equipment") till Grain & Protein Technologies för MEUR 97.5 på kassa- och skuldfri basis och den 30 maj slutfördes transaktionen.

Den sålda verksamheten har ca 400 anställda verksamma i Europa, Nordamerika, Mellanöstern och Sydostasien, och tillverkar och säljer ventilationsutrustning för aktörer inom djuruppfödning och växthus.

Verksamheten omfattar produkter som e-line fläktar, vädringsluckor, kylsystem och CELdek (evaporativa kyldynor). Produktion och försäljning av produktlinjen CELdek för regionen Americas ingår inte i avyttringen utan har integrerats fullt ut i affärsområdet AirTech.

Munters rapporterar resultatet från FT Equipment som resultat från avvecklad verksamhet. Se Redovisningsprinciper för vidare information om påverkan på de finansiella rapporterna från denna redovisning.

Resultaträkning i sammandrag

	Q3		jan-sep		R12	Helår
MSEK	2025	2024	2025	2024	okt-sep	2024
Nettoomsättning, extern	-9	506	729	1 426	1 169	1 866
Operationella kostnader	3	-455	-694	-1 339	-1 126	-1 772
Resultat från försäljning av verksamhet	-	-	13	-	13	-
Nedskrivning goodwill	-	-	-346	-	-346	-
Rörelseresultat	-6	52	-298	86	-290	94
Finansiella poster	0	-1	-1	0	2	3
Resultat före skatt	-6	51	-299	86	-288	98
Skatt	-15	-14	-148	-26	-153	-31
Periodens resultat från avyttrad verksamhet	-21	37	-447	60	-440	66

Resultat från försäljning av verksamhet

	Q3		jan-sep	
MSEK	2025	2024	2025	2024
Preliminär köpeskilling	-	-	1 197	-
Avyttrade nettotillgångar	-	-	-1 220	-
Försäljningsomkostnader	-	-	-17	-
Reaförlust	-	-	-40	-
Omklassificering av ackumulerade omräkningsdifferenser	-	-	53	-
Resultat från försäljning av verksamhet	-	-	13	-

Revisors granskningsrapport

Munters Group AB (publ.), org.nr 556819–2321

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för Munters Group AB (publ.) per 30 september 2025 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm, 24 oktober 2025

Ernst & Young AB

Andreas Troberg
Auktoriserad revisor

Definition av finansiella nyckeltal

I denna finansiella rapport förekommer hänvisningar till ett antal mått på resultatet. Vissa av dessa mått definieras i IFRS, andra är alternativa mått och redovisas inte i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller övrig lagstiftning. Måtten används av koncernen för att hjälpa både investerare och ledning att analysera Munters verksamhet. Nedan följer beskrivningar och definitioner av måtten i denna finansiella rapport. Därtill ges förklaringar till varför måtten används.

Organisk tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Måttet används av Munters för att övervaka nettoomsättningstillväxten, drivet av förändringar i volym och priser mellan perioder.

Valutajusterad tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period, justerad för valutaeffekter. Måttet används av Munters för att följa förändringar i nettoomsättning från både organisk och förvärvad tillväxt mellan perioder.

Orderstock

Mottagna och bekräftade försäljningsorder som ännu inte levererats och redovisats som nettoomsättning. Orderstocken belyser hur stor verksamhet hänförlig till den löpande verksamheten som Munters redan har erhållit som kommer att vändas till intäkter under framtida perioder. Måttet används av Munters för att följa utvecklingen och efterfrågan och anpassa verksamheten vid behov.

Orderingång

Mottagna och bekräftade försäljningsorder minus annullerade ordrar under rapportperioden. Orderingången är ett mått på framtida intäkter och, följaktligen, ett viktigt nyckeltal för Munters ledning.

Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före räntor och skatt. Munters anser att rörelseresultatet visar de intäkter som genereras av den löpande verksamheten.

Justerad EBITA

Rörelseresultat, justerat för avskrivningar och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar samt jämförelsestörande poster. Munters anser att justerad EBITA är användbart för att analysera resultatet, eftersom det eliminerar påverkan från poster som betraktas vara av ej återkommande karaktär och därför inte återspeglar underliggande verksamheten.

Justerad EBITA-marginal

Justerad EBITA som andel av nettoomsättningen. Munters anser att justerad EBITA-marginal är ett användbart mått för att visa bolagets lönsamhet.

Justerad EBITDA

Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster, avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

Justerad EBITDA-marginal

Justerad EBITDA som andel av nettoomsättningen.

Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en betydande finansiell påverkan och vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttringar av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader.

Resultat per aktie

Nettoresultat dividerat med vägt genomsnittligt antal utestående aktier. Måttet avser resultat per aktie före och efter utspädning, om inget annat anges.

Sysselsatt kapital

Sysselsatt kapital beräknas som totalt eget kapital plus räntebärande skulder.

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE)

Genomsnittligt rörelseresultat (EBIT) plus finansiella intäkter dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital. Genomsnittligt sysselsatt kapital beräknas utifrån de senaste 12 månaderna.

Operativt rörelsekapital

Omfattar kundfordringar, varulager, upplupna intäkter, leverantörsskulder samt förskott från kunder.

Operativt rörelsekapital/nettoomsättning

Genomsnittligt operativt rörelsekapital de senaste 12 månaderna som andel av nettoomsättningen för samma period.

Likvida medel

Kassa och banktillgodohavanden samt kortfristiga placeringar med en löptid ej överstigande tre månader. Detta är ett mått som belyser likviditeten på kort sikt.

R12

R12 (rullande 12 månader) efter ett nyckeltal betyder att nyckeltalet motsvarar en ackumulering av de rapporterade siffrorna för de senaste tolv månaderna. Måttet används för att belysa utvecklingen inom olika nyckeltal, vilket är värdefullt för att få en djupare förståelse för verksamhetens utveckling.

Nettoskuld

Nettoskuld beräknas som räntebärande skulder, leasingskulder, pensionsskulder och upplupna finansiella kostnader, med avdrag för likvida medel.

Skuldsättningsgrad

Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA, per R12.

SaaS recurring revenue

Summa återkommande intäkter från SaaS-kontrakt (Software-as-a-Service) redovisade i perioden. Nyckeltalet presenteras även annualiserat och benämns då SaaS ARR, vilket beräknas genom att multiplicera SaaS Recurring Revenue i den senaste månaden med tolv.

Service

Eftermarknadsservice och intäkter från software-as-a-service (SaaS).

Eftermarknadsservice

Eftermarknadsservice definieras som försäljning av reservdelar, driftsättning och installation, inspektioner och revisioner, reparationer och annan fakturerbar service.

Komponenter

Komponentportföljen inom AirTech inkluderar avfukttningsrotorer och befukttningspads, som används i klimatkontroll.

Full Time Equivalents (FTE)

Uppgifter om antal anställda presenteras alltid omräknat till heltidstjänster, om inte annat framgår. Medelantal anställda för helåret beräknas som summan av fast anställda de senaste 13 månaderna dividerat med 13.

Information och finansiell kalender

Välkommen att delta i en webcast eller telefonkonferens den 24 oktober klockan 9:00 CEST, då vd och koncernchef Klas Forsström tillsammans med Group Vice President och CFO, Katharina Fischer, presenterar rapporten.

Webcast

<https://munters.events.inderes.com/q3-report-2025>

Telefonkonferens

Om du vill delta via telefonkonferens, vänligen registrera dig på länken nedan. Efter registrering kommer du att få telefonnummer och ett konferens-ID för att få access till konferensen. Du kan ställa frågor muntligt via telefonkonferensen.

<https://conference.inderes.com/teleconference/?id=50052348>

Denna delårsrapport, presentationsmaterialet och en länk till webcasten kommer att finnas tillgängliga på

<https://www.munters.com/en-se/investors/>

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 24 oktober 2025 kl. 07.30 CEST.

Denna rapport innehåller framåtblickande uttalanden som reflekterar Munters nuvarande förväntningar på framtida händelser och Munters finansiella och operativa utveckling. Även om Munters anser att förväntningarna som reflekteras i dessa framåtblickande uttalanden är baserade på rimliga antaganden, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom framåtblickande uttalanden är föremål för både kända och okända risker och osäkerheter samt en mängd faktorer som kan leda till att faktiska resultat eller utfall skiljer sig väsentligt från de som uttryckts eller antytts i sådana framåtblickande uttalanden. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i ekonomiska, marknadsmässiga, konkurrensmässiga och/eller regulatoriska förhållanden. Framåtblickande uttalanden avser endast förväntningarna per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt gällande lag åtar sig Munters inget ansvar för att uppdatera något av dem mot bakgrund av att ny information uppstår eller framtida händelser.

Munters Group AB, Corp. Reg. No. 556819-2321

Kontaktpersoner:

Line Dovärn

Head of Investor Relations

Phone: +46 (0)730 488 444

Email: line.dovarn@munters.com

Daniel Carleson

Investor Relations Specialist

Phone: +46 (0)703 065 452

Email: daniel.carleson@munters.com

Presentationsmaterial samt års- och hållbarhetsrapporter tillgängliga för nedladdning <https://www.munters.com/en-se/investors/>

Finansiell kalender:

Utbetalningsdag för utdelning	20 november, 2025
Helårsrapport januari-december 2025	29 januari, 2026
Publicering av års- och hållbarhetsrapport 2025	Veckan som börjar 9 mars, 2026
Årsstämma 2026	30 april, 2026