

Bra momentum i samtliga affärsområden

Januari – mars

- Orderingången ökade med +32%, med stark efterfrågan inom Data Center Technologies (DCT), stöttad av god tillväxt i FoodTech och organisk tillväxt i AirTech.
- Nettoomsättningen minskade med -4%, påverkat av valutaeffekter om -12%, samtidigt som samtliga affärsområden växte organiskt.
- Den justerade EBITA-marginalen minskade, främst relaterat till tillfälliga faktorer från motvind av tullar och produktövergångar inom DCT, samt planerade investeringar inom FoodTech, medan marginalerna inom AirTech förbättrades.
- Stabilt kassaflöde från den löpande verksamheten, huvudsakligen förklarad av kundförskott inom DCT.
- OWC/nettoomsättning förbättrades till 6,5%, under målintervallet 13–10%.
- Skuldsättningsgrad på 3,1x (2,9x i Q4 2025), delvis på grund av en tilläggsköpeskilling som betalats till de tidigare ägarna av MTech samt minskad EBITDA.
- Resultat per aktie från kvarvarande verksamhet uppgick till 0,68 SEK (1,05).

Händelser efter periodens slut

- **Munters vinner order på BSEK 2,0 för modulär AI-kylplattform** – I april erhöll affärsområdet DCT en order från en amerikansk colocation-leverantör av datacenter, värderad till cirka BSEK 2,0. Ordern omfattar kundanpassade högkapacitets-CDU:er (Coolant Distribution Units) samt så kallade over-the-rack CRAHs (Computer Room Air Handlers), avsedda för utbyggnad av en AI-fabrik. Ordern kommer att inkluderas i orderingången för det andra kvartalet, med leveranser förväntade att ske från början av 2027 till och med första kvartalet 2028.

Finansiell sammanställning

MSEK	Q1		Δ%	R12	Helår
	2026	2025		apr-mar	2025
Orderingång	4 700	3 556	32	24 129	22 984
Nettoomsättning	3 580	3 714	-4	14 578	14 712
Tillväxt	-4%	18%		-	8%
varav organisk tillväxt	9%	5%		-	6%
varav förvärv och avyttringar	-	11%		-	9%
varav valutakurseffekt	-12%	2%		-	-7%
Rörelseresultat (EBIT)	274	385	-29	1 116	1 228
Rörelsemarginal, %	7,6	10,4		7,7	8,3
Justerad EBITA	390	502	-22	1 750	1 862
Justerad EBITA marginal, %	10,9	13,5		12,0	12,7
Periodens resultat	124	198	-37	488	562
Resultat per aktie, SEK	0,68	1,05		2,64	3,01
Kassaflöde från den löpande verksamheten	387	541		1 564	1 718
Operativt rörelsekapital/ Nettoomsättning	6,5%	10,2%		6,5%	7,3%
Nettoskuld	6 781	7 630		6 781	6 699
Skuldsättningsgrad	3,1	3,0		3,1	2,9
ROCE, %	9,3	15,1		9,3	10,0

* Definitioner av finansiella nyckeltal finns på sidan 19

Valutajusterad tillväxt

9%

Justerad EBITA-marginal

10,9%

Operativt rörelsekapital/nettoomsättning

6,5%



Klas Forsström
Vd och koncernchef

Vd:s kommentar

Vi levererade ett väl genomfört första kvartal med god efterfrågan i samtliga affärsområden. Detta gav en fortsatt stark tillväxt i ordergång om 32% som bekräftar vår positiva utveckling. Den organiska nettoomsättningen ökade i linje med våra förväntningar, medan lönsamheten minskade till följd av planerade och tillfälliga faktorer, inklusive negativ påverkan från tullar och produktövergångar inom DCT samt investeringar inom FoodTech. Samtidigt bidrog effektivitetsåtgärder till förbättrad lönsamhet inom AirTech. Sammantaget präglades kvartalet av fortsatta framsteg i att skala upp produktionskapacitet inom DCT, bygga kommersiellt momentum samtidigt som kostnadsåtgärder genomförs inom AirTech, samt fortsatta investeringar för att stödja tillväxt och expansion inom FoodTech.

Vi ser fortsatt positivt på de långsiktiga strukturella trender som driver tillväxt för Munters, bland annat ökad datatrafik, elektrifieringen av samhället och digitaliseringen av livsmedelskedjan. Samtidigt blir den externa marknadsmiljön alltmer osäker, med geopolitiska händelser och framväxande utmaningar i leveranskedjor inom många branscher. Vår regionala produktionsstrategi skapar motståndskraft och positionerar oss väl för att effektivt hantera potentiella störningar.

Stark ordergång stödjer utsikterna

Ordergången utvecklades bra i samtliga affärsområden och ger en stabil grund för de kommande kvartalen. AirTech uppnådde en stark ordergång under kvartalet, vilket speglar en robust efterfrågan och visar på motståndskraft trots en projektannullering. Annulleringen om MUSD 28 var kopplad till att ett batterikundprojekt avbröts och är inte relaterad till Munters position som leverantör. DCT såg fortsatt stark efterfrågan, främst driven av fortsatta investeringar i USA, stöttad av en bredare kundbas och produktportfölj. Det är också uppmuntrande att se fortsatt momentum i Europa och Asien. Efterfrågan inom FoodTech var fortsatt god, med tillväxt inom både mjukvara och kontrollsystem, vilket återspeglar en hög aktivitetsnivå i flera regioner.

Operativ utveckling i linje med plan

AirTech utvecklades i linje med våra förväntningar, med stabil nettoomsättning och gradvisa marginalförbättringar i takt med att de kostnadsåtgärder som initierades 2025 fortsatte att genomföras enligt plan. Övergången till vår nya anläggning i Amesbury, USA, slutfördes i början av året, vilket eliminerade kostnader för dubbla anläggningar. Uppstartsfasen påverkar tillfälligt effektiviteten, men vi förväntar oss att marginalerna förbättras i takt med att verksamheten optimeras.

Inom DCT fortsätter vi att skala upp kapaciteten på ett kontrollerat sätt. Produktionen av kylaggregat i USA kommer att starta under andra kvartalet och trappas upp i enlighet med vår regionaliseringsstrategi. Den initiala uppstartsfasen förväntas tillfälligt påverka volymer och marginaler, vilket speglar att uppbyggnaden av produktionskapacitet på sedvanligt sätt sker gradvis. Tulleffekter kvarstår, med en påverkan om cirka -4 procentenheter på DCT:s marginaler, men förväntas avta från och med andra kvartalet i takt med att den lokala produktionen ökar. FoodTech bibehöll ett bra momentum både i nettoomsättning och marginaler, samtidigt som vi fortsatte att investera i skalbarhet och i utbyggnaden av vårt digitala erbjudande.

Medelsiktiga finansiella mål

Nettoomsättningstillväxt:	Årlig valutajusterad nettoomsättningstillväxt över 14%. Utfall Q1 2026: 9% (16)
Justerad EBITA-marginal	En justerad EBITA-marginal över 14%. Utfall Q1 2026: 10,9% (13.5)
OWC/nettoomsättning:	Genomsnittligt (R12) operativt rörelsekapital i intervallet 13–10% av nettoomsättningen. Utfall Q1 2026: 6,5% (10.2)
Utdelningspolicy:	Sträva efter att betala en årlig utdelning motsvarande 30–50% av årets nettoresultat. Föreslagen utdelning 2025; 53% av nettoresultatet från kvarvarande verksamhet (SEK 1,60 per aktie, totalt MSEK 292) utbetalas i två delbetalningar. För en fullständig beskrivning av utdelningspolicyen, se Års- och hållbarhetsredovisningen 2025, sida 9, eller på www.munters.com

Hållbarhetsmål och helårsresultat 2025

Klimat:	Scope 1, 2: absolut minskning med 42%, Utfall: +3% (+3) Scope 3: minska CO ₂ e med i genomsnitt 51,6% per såld enhet, Utfall: +19% (-37) (jämfört med basår 2023)
Socialt:	30% ledare som är kvinnor & i arbetsstyrkan Utfall: Ledare: 21% (22), Arbetsstyrka 23% (22)
Bolagsstyrning:	Efterlevnad av uppförandekoden (Code of Conduct) 100% av nyckelleverantörer ska följa uppförandekoden, Utfall: 92% (99), 100% av medarbetarna ska genomföra utbildning i uppförandekoden vartannat år, Utfall: 90% (83)
Service & komponenter:	Ambition på lång sikt: > 1/3 av nettoomsättningen Utfall Q1 2026: 26% (22)

Se Munters års- och hållbarhetsredovisning (ASR) 2025, sidorna 67–132, för ytterligare information om mål och utfall eller på www.munters.com

Vd:s kommentar, fortsättning

Oförändrade utsikter, starkare andra halvår förväntas

Vår övergripande syn på året är oförändrad. Vi förväntar oss att det andra halvåret blir starkare än det första, tack vare vår orderstock, fortsatt tillväxt inom DCT och FoodTech samt gradvisa förbättringar inom AirTech, vilket stödjer både nettoomsättning och lönsamhet.

När vi går in i det andra kvartalet har synligheten blivit något mer begränsad till följd av geopolitiska faktorer och det fortsatt höga tempot i utbyggnaden av datacenterkapacitet. Vår bedömning är att en eventuell påverkan främst kommer att vara relaterad till leveranstidpunkter, medan den underliggande efterfrågan förblir oförändrad. Vårt regionala produktionsfotavtryck och vår diversifierade leverantörskedja skapar motståndskraft, och vi fortsätter att följa utvecklingen noggrant.

"En väl genomförd start på året, med stark ordergång i samtliga affärsområden – ett bevis på hur väl våra team har navigerat i en alltmer osäker marknadsmiljö."

Framåt är våra prioriteringar tydliga. Inom AirTech fortsätter vi att fokusera på att förbättra lönsamheten genom operativa åtgärder, kostnadsdisciplin och en mer balanserad produktmix. Inom DCT fortsätter vi att skala upp i linje med den starka underliggande efterfrågan och leverera på vår orderstock, inklusive ytterligare kapacitetsutbyggnad och upptrappning av kylaggregatproduktion i USA. Den starka utvecklingen på datacentermarknaden belyser en attraktiv strukturell tillväxtpotential, och vi investerar för att öka kapaciteten och bredda vårt erbjudande för att stödja långsiktig lönsam tillväxt. Inom FoodTech utvecklar vi vårt digitala erbjudande samtidigt som vi fortsätter att skala upp verksamheten.

Under kvartalet tillkännagav vi en planerad vd-succession. Stefan Aspman, för närvarande GVP och President Data Center Technologies, kommer att efterträda mig som vd och koncernchef. Övergången kommer att ske i samband med publiceringen av delårsrapporten för tredje kvartalet 2026. Detta speglar vårt fokus på långsiktig kontinuitet och ledarskapsutveckling, och jag kommer att kvarstå i min roll tills övergången är genomförd.

Jag vill tacka alla medarbetare på Munters för deras fortsatta engagemang och starka insatser under kvartalet. Vi har inlett året på ett bra sätt, vilket återspeglar ett väl genomfört arbete, god motståndskraft och bra fokus i hela organisationen.

Utsikter för 2026

Detta återspeglar bolagets syn per datumet för denna rapport, baserat på den information och de bedömningar som var tillgängliga vid den tidpunkten.

Marknadsutsikt 2026*

AirTech-marknad – Oförändrad till positiv

Marknadsefterfrågan inom batteri är fortsatt dämpad, men detta förväntas motverkas av förbättrad aktivitet på industrimarknaden, inklusive försvar, livsmedel och läkemedel

DCT-marknad – Positiv

Marknadsefterfrågan förväntas förbli stark, stöttat av fortsatt kapacitetsutbyggnad

FoodTech-marknad – Positiv

Marknadsefterfrågan förväntas förbli stark, drivet av ökad användning av digitala lösningar

Positiv (>5%), Oförändrad till positiv (~1-5%), Oförändrad (±0-1%), Negativ

Affärsutsikt 2026**

Nettoomsättning

Förväntas utvecklas positivt, stöttat av den starka orderstocken

Justerad EBITA-marginal

Förväntas förbättras under H2 2026, drivet av orderstocken inom DCT och marginalförbättringar inom AirTech

Skattesats

Förväntas ligga kvar inom samma intervall

Capex

Förväntas ligga kvar inom samma intervall (investeringar i immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar)

* Detta återspeglar bolagets bedömning av marknadsefterfrågan för räkenskapsåret 2026, baserat på aktuella marknadsindikatorer och den information som fanns tillgänglig vid tidpunkten för denna rapport.

** Baserat på antaganden och åtgärder inom bolagets kontroll, utan att beakta externa faktorer eller händelser utanför bolagets möjlighet att påverka, vilka kan påverka det faktiska utfallet. Affärsutsikt jämfört med föregående år.

Finansiellt resultat

MSEK	Q1		Δ%	R12	Helår
	2026	2025		apr-mar	2025
Orderingång	4 700	3 556	32	24 129	22 984
AirTech	1 932	2 051	-6	7 181	7 300
DCT	2 293	1 108	107	15 073	13 889
FoodTech	484	439	10	1 912	1 867
Corporate & elim.	-8	-43	-	-37	-72
Nettoomsättning	3 580	3 714	-4	14 578	14 712
AirTech	1 779	1 844	-4	7 126	7 191
DCT	1 403	1 505	-7	5 804	5 906
FoodTech	416	413	1	1 755	1 753
Corporate & elim.	-18	-49	-	-107	-138
Justerad EBITA	390	502	-22	1 750	1 862
AirTech	142	88	62	507	453
DCT	202	344	-41	1 008	1 149
FoodTech	61	67	-8	292	297
Corporate & elim.	-16	3	-	-56	-37
Justerad EBITA marginal, %	10,9	13,5		12,0	12,7
AirTech	8,0	4,8		7,1	6,3
DCT	14,4	22,8		17,4	19,5
FoodTech	14,7	16,1		16,6	17,0

Orderingång

Januari - mars 2026

Orderingången uppgick till MSEK 4 700 (3 556), (organisk +49%, valutaeffekter -17%), drivet av stark efterfrågan i DCT, med stöd av god tillväxt i FoodTech och organisk tillväxt i AirTech.

I AirTech förblev efterfrågan robust i samtliga regioner trots en projektannullering i Americas om MUSD 28, relaterad till en fullständig projektannullering hos kund som inte var hänförlig till Munters som leverantör. I DCT drevs orderingången av fortsatt stark efterfrågan i Americas från både colocation-aktörer och hyperscalers. Efterfrågan kännetecknades av en hög andel små och medelstora ordrar, vilket speglar fortsatta investeringar i datacenterkapacitet. I FoodTech ökade orderingången, med stöd av stark efterfrågan på kontrollsystem och mjukvara i Americas och EMEA, i linje med de senaste tillväxttrenderna.

För mer information om orderingången, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 7, 8 och 9.

Nettoomsättning

Januari - mars 2026

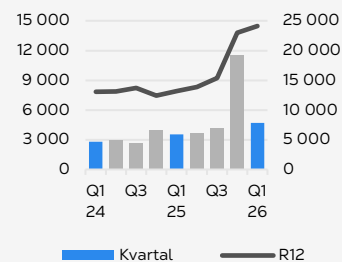
Nettoomsättningen uppgick till MSEK 3 580 (3 714) (organisk +9%, valutaeffekter -12%), med organisk tillväxt i samtliga affärsområden.

I AirTech drevs nettoomsättningen främst av stark utveckling i Americas. I DCT ökade nettoomsättningen, med stöd av fortsatt starkt genomförande av orderstocken i både Americas och EMEA. Synligheten i efterfrågan framåt är fortsatt god och kapacitetsplaneringen är väl hanterad. I FoodTech ökade nettoomsättningen, drivet av tillväxt inom kontrollsystem och mjukvara i Americas.

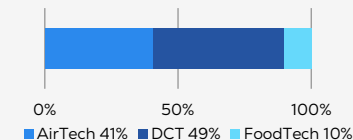
Munters har en ambition att på lång sikt nå en nivå där Service och komponenter utgör mer än en tredjedel av nettoomsättningen. Service definieras som eftermarknadsservice samt intäkter från Software-as-a-Service (SaaS). Service stod för 15% (14) av den totala nettoomsättningen, med en organisk tillväxt om +13%. Service och komponenter uppgick till 26% (22) av nettoomsättningen.

För mer information om nettoomsättningen, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 7, 8 och 9.

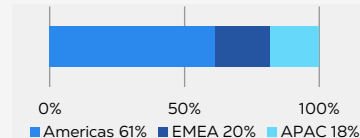
Orderingång per kvartal, (MSEK)



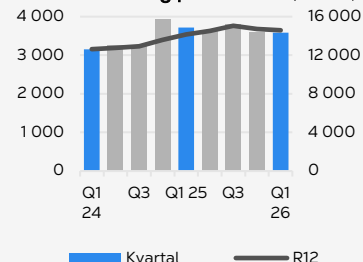
Orderingång per affärsområde Q1, 2026



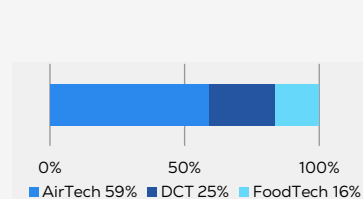
Orderingång per region Q1, 2026



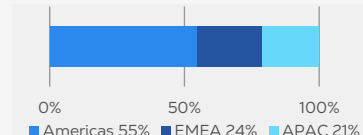
Nettoomsättning per kvartal, (MSEK)



Nettoomsättning per affärsområde Q1, 2026



Nettoomsättning per region Q1, 2026



Resultat

Justerad EBITDA och EBITA exkluderar jämförelsestörande poster (IAC), se sida 18 för redovisning av dessa.

Januari - mars 2026

Bruttomarginalen uppgick till 29,2% (32,9).

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 498 (615), motsvarande en justerad EBITDA-marginal på 13,9% (16,6). Avskrivningar av materiella tillgångar uppgick till MSEK -108 (-113), varav avskrivningar på leasade tillgångar var MSEK -60 (-70).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 390 (502), motsvarande en justerad EBITA-marginal på 10,9% (13,5). AirTechs marginal förbättrades, främst till följd av den positiva effekten från kostnadsbesparande åtgärder, prisökningar och frånvaron av dubbla anläggningskostnader. Detta motverkades delvis av en ogynnsam produktmix, lägre volymer och fortsatt underutnyttjande av fabriker, vilket håller lönsamheten under historiska nivåer. Marginalen i DCT minskade från föregående års höga nivå, främst till följd av negativ påverkan från tariffer om cirka -4 procentenheter, samt en ogynnsam produktmix i takt med att nya produkter introduceras och skalas upp. FoodTechs marginal förblev stark, men påverkades av fortsatta investeringar i tillväxt, inklusive innovation och expansion.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till MSEK 274 (385), motsvarande en rörelsemarginal på 7,6% (10,4). Avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till MSEK -78 (-74), varav MSEK -18 (-21) avsåg avskrivningar av immateriella tillgångar från förvärv.

För mer information om resultaten, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 7, 8 och 9.

Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster uppgick till MSEK -38 (-42) under det första kvartalet. Beloppet avser främst kostnader för omstruktureringsaktiviteter inom AirTech om MSEK -30 samt kostnader för M&A-aktiviteter om MSEK -7 (-42).

Finansiella poster

Finansiella intäkter och kostnader under första kvartalet uppgick till MSEK -94 (-105), jämfört med -113 under fjärde kvartalet 2025. Räntekostnader på leasingskulder uppgick till MSEK -27 (-30) under första kvartalet, jämfört med -29 under fjärde kvartalet 2025.

Skatt

Inkomstskatten för det första kvartalet uppgick till MSEK -56 (-82) med en effektiv skattesats på 31% (29%). Skattesatsen under kvartalet är i linje med den effektiva skattesatsen för helåret 2025.

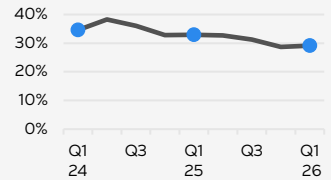
Resultat per aktie

Nettoresultat från kvarvarande verksamhet hänförligt till moderbolagets aktieägare under första kvartalet uppgick till MSEK 124 jämfört med MSEK 193 under motsvarande period föregående år. Minskningen i nettoresultatet förklaras av ett lägre rörelseresultat.

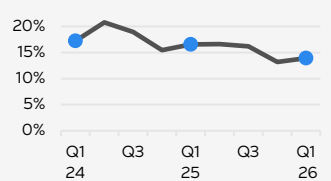
Resultat per aktie från kvarvarande verksamhet uppgick till 0,68 SEK (1,05).

Det genomsnittliga antalet utestående stamaktier under första kvartalet, för beräkning av resultat per aktie, uppgick till 182 541 440 före och efter utspädning. Det finns inga utspädningseffekter på resultat per aktie.

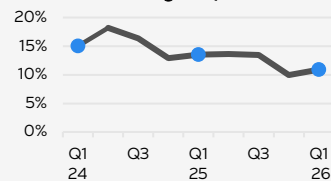
Bruttomarginal per kvartal, %



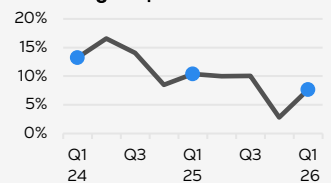
Just. EBITDA-marginal per kvartal, %



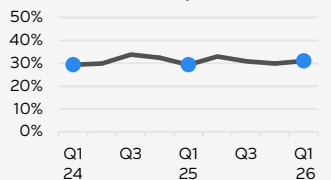
Just. EBITA-marginal per kvartal, %



EBIT-marginal per kvartal, %



Effektiv skattesats per kvartal, %



Finansiell ställning

Nettoskulden per den 31 mars uppgick till MSEK 6 781 (7 630) jämfört med 6 699 vid utgången av december 2025. Nettoskuld i förhållande till justerad EBITDA var 3,1x (3,0x) och 2,9x vid utgången av december 2025.

Räntebärande skulder, inklusive leasingskulder, uppgick till MSEK 7 906 (8 816) jämfört med 7 919 vid utgången av december 2025. Koncernens räntebärande skulder hade en genomsnittlig löptid på 2,7 (1,4) år vid utgången av mars, jämfört med 2,8 år vid utgången av december 2025.

Kassa och likvida medel uppgick till MSEK 1 407 (1 439) per den 31 mars, jämfört med 1 492 vid utgången av december 2025.

Genomsnittligt sysselsatt kapital under de senaste tolv månaderna uppgick till MSEK 11 940 (11 348). Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna var 9,3% (15,1). Minskningen förklaras av ett ökat sysselsatt kapital i kombination med ett lägre rörelseresultat.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten under första kvartalet var starkt och uppgick till MSEK 387 (541), drivet av ett gynnsamt kassaflöde i DCT, främst till följd av erhållna kundförskott. Minskningen jämfört med föregående år förklaras av lägre rörelseresultat och en mindre gynnsam utveckling av rörelsekapitalet.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till MSEK -368 (-1 068) under kvartalet. Investeringar i immateriella tillgångar samt materiella anläggningstillgångar minskade med MSEK 63 till MSEK -197 (-260).

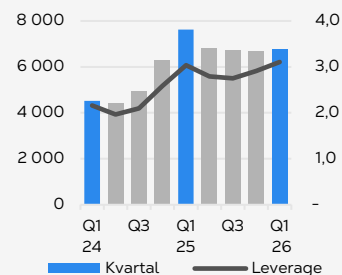
Som framgick i Q4-rapporten betalades tilläggsköpeskillingen för MTech till säljarna under första kvartalet 2026 och redovisas som kassaflöde från företagsförvärv.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten under första kvartalet uppgick till MSEK -152 (566).

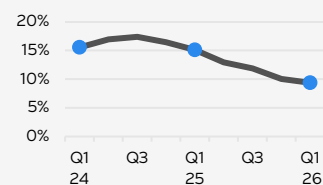
Moderbolaget

Moderbolaget i koncernen är Munters Group AB. Moderbolaget bedriver ingen försäljning av varor och tjänster till externa kunder.

Nettoskuld per kvartal



ROCE, %



AirTech

Affärsområde AirTech är en global ledare inom energieffektiv luftbehandling för ett brett spektrum av applikationer och erbjuder avancerade klimatlösningar som kräver exakt kontroll av luftfuktighet och luftkvalitet. AirTech är strukturerat kring centrala kundsegment: Industrial, inklusive batteritillverkning och andra industriella applikationer; Commercial, som betjänar stormarknader och offentlig infrastruktur; samt Clean Technologies, med renings- och gasbehandlingssystem som minskar utsläpp och förbättrar energiprestanda. Service bidrar till att förlänga utrustningens livslängd och förbättra effektiviteten, och Components levererar kritiska delar för hållbar drift med låga utsläpp. Tillsammans bidrar dessa kundsegment till förbättrad inomhusluftkvalitet, högre produktions säkerhet och långsiktigt kundvärde.

MSEK	Q1		Δ%	R12	Helår
	2026	2025		apr-mar	2025
Extern orderstock	3 007	2 917	3	3 007	2 782
Orderingång	1 932	2 051	-6	7 181	7 300
Tillväxt	-6%	-9%		-	-1%
Nettoomsättning	1 779	1 844	-4	7 126	7 191
Tillväxt	-4%	-8%		-	-12%
varav organisk tillväxt	8%	-13%		-	-10%
varav förvärv och avyttringar	-	5%		-	3%
varav valutakurseffekt	-11%	1%		-	-5%
Rörelseresultat (EBIT)	92	75	24	319	301
Rörelsemarginal, %	5,2	4,1		4,5	4,2
Avskr. immateriella tillg.	-19	-13		-69	-63
Jämförelsestörande poster	-31	-1		-119	-88
Justerad EBITA	142	88	62	507	453
Justerad EBITA marginal, %	8,0	4,8		7,1	6,3

Januari - mars 2026

Orderingång

Orderingången ökade med +6% organiskt (valutaeffekter -12%), vilket återspeglar robust efterfrågan i alla regioner trots en projektannullering i Americas om MUSD 28. Annulleringen avsåg en fullständig projektannullering hos kund och var inte hänförlig till Munters som specifik leverantör.

- I Americas visade orderingången tillväxt exklusive annulleringen, främst driven av Industrial-segmentet samt Commercial och Components.
- EMEA var oförändrat, med tillväxt inom Industrial-segmentet, främst inom försvar och pharma.
- APAC rapporterade god tillväxt, med stöd från Components, Commercial, Service samt inom batteriundersegmentet.
- Clean Technologies (CT) visade stabil efterfrågan, främst driven av EMEA och Americas.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med +8% organiskt (valutaeffekter -11%), främst drivet av stark utveckling i Americas.

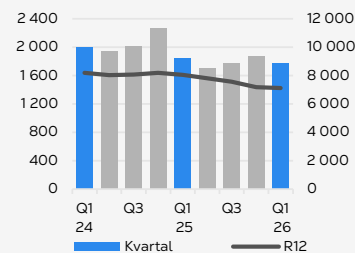
- I Americas drevs tillväxten av stark utveckling inom segmenten Components och Commercial.
- I EMEA minskade nettoomsättningen främst på grund av ett svagare batteriundersegment, trots god tillväxt inom Industrial och Service.
- I APAC minskade nettoomsättningen, trots god försäljning inom Commercial och Components.
- Clean Technologies var oförändrat, där tillväxt i Americas motverkades av nedgångar i övriga regioner.
- Service stod för 18% (19) och Components för 23% (17) av AirTechs nettoomsättning.

Justerad EBITA

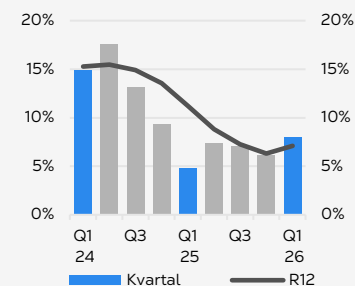
Den justerade EBITA-marginalen förbättrades, främst till följd av den positiva effekten från kostnadsbesparande åtgärder, prisökningar och frånvaron av dubbla anläggningskostnader. Detta motverkades delvis av en ogynnsam produktmix, lägre volymer och fortsatt underutnyttjande av fabriker, vilket håller lönsamheten under historiska nivåer.

- Övergången till den nya anläggningen i Amesbury slutfördes vid årsskiftet, samtidigt som uppskalningen i den nya fabriken pågår.
- Kostnadsanpassningsåtgärder som initierades under Q3 2025 fortlöper enligt plan och förväntas generera årliga nettobesparingar om MSEK 250–300 vid utgången av 2026. Dessa åtgärder syftar till att stärka kostnadsbasen och den operativa effektiviteten, och positionera AirTech för att stå starkare när efterfrågan återhämtar sig.

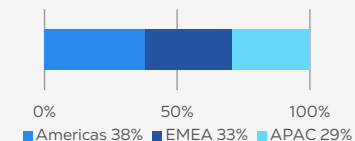
Nettoomsättning per kvartal - AirTech, (MSEK)



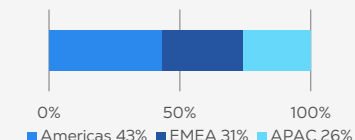
Justerad EBITA-marginal, % - AirTech



Orderingång per region Q1, 2026 - AirTech



Nettoomsättning per region Q1, 2026 - AirTech



Data Center Technologies

Affärsområde Data Center Technologies är en ledande leverantör av avancerade, energieffektiva kyllösningar för datacenter. Med en omfattande portfölj av luft- och vätskebaserade kylteknologier möter vi ett brett spektrum av behov i olika typer av miljöer och för olika kundsegment. Våra lösningar stödjer både nuvarande och framtida beräkningsbehov, och med en diversifierad produktportfölj och omfattande applikationskunskap skapar vi hållbara klimatlösningar för datacenteroperatörer världen över.

MSEK	Q1		Δ%	R12	Helår
	2026	2025		apr-mar	2025
Extern orderstock	15 172	6 508	133	15 172	13 787
Orderingång	2 293	1 108	107	15 073	13 889
Tillväxt	107%	223%	-	-	240%
Nettoomsättning	1 403	1 505	-7	5 804	5 906
Tillväxt	-7%	57%	-	-	34%
varav organisk tillväxt	8%	43%	-	-	37%
varav förvärv och avyttringar	-	10%	-	-	6%
varav valutakurseffekt	-15%	4%	-	-	-9%
Rörelseresultat (EBIT)	194	336	-42	976	1 118
Rörelsemarginal, %	13,8	22,3	-	16,8	18,9
Avskr. immateriella tillg.	-9	-8	-	-32	-32
Jämförelsestörande poster	-	-	-	-	-
Justerad EBITA	202	344	-41	1 008	1 149
Justerad EBITA marginal, %	14,4	22,8	-	17,4	19,5

Januari - mars 2026

Orderingång

Orderingången ökade med +138% organiskt (valutaeffekter -31%), drivet av fortsatt stark efterfrågan främst i Americas från både colocation-aktörer och hyperscalers. Efterfrågan kännetecknades av en hög andel små och medelstora ordrar, vilket speglar fortsatta investeringar i datacenterkapacitet.

- Efterfrågan på kylaggregat var särskilt stark, vilket återspeglar fortsatt AI-relaterade investeringar i alla tre regioner, med störst bidrag från Americas.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med +8% organiskt (valutaeffekter -15%), med stöd av fortsatt framgångsrikt genomförande av orderstocken i både Americas och EMEA. Synligheten i efterfrågan framåt är fortsatt god och kapacitetsplaneringen är väl hanterad.

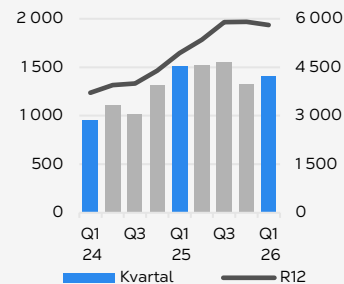
- En övergång till nya produkter pågår och har naturligt medfört initiala uppskalningseffekter. Effektivitetsförbättringar förväntas fortsätta under året. Fokus ligger fortsatt på att anpassa försörjningskedjan och produktionskapaciteten efter efterfrågan samtidigt som en stabil leverans säkerställs.
- Service utgjorde 7% (5) av DCT:s nettoomsättning.

Justerad EBITA

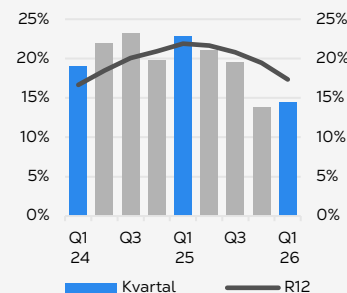
Den justerade EBITA-marginalen minskade från föregående års höga nivå men förblev motståndskraftig. Nedgången drevs främst av fortsatt negativ påverkan från tariffer om cirka -4 procentenheter samt en ogynnsam förändring i produktmixen i takt med att nya produkter introduceras och uppskalning fortskrider.

- Prisökningar mer än kompenserade för högre råvarukostnader, samtidigt som pågående effektivitetsinitiativ hade en positiv påverkan.
- Strategiska tillväxtinitiativ fortsätter, inklusive expansionen av anläggningen i Virginia för att öka kapaciteten och möjliggöra inhemsk tillverkning av kylaggregat för Americas.

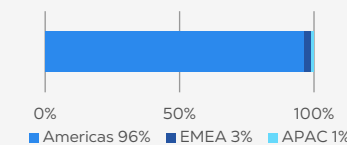
Nettoomsättning per kvartal - DCT, (MSEK)



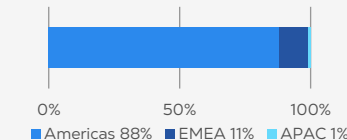
Justerad EBITA-marginal, % - DCT



Orderingång per region Q1, 2026 - DCT



Nettoomsättning per region Q1, 2026 - DCT



FoodTech

Affärsområde FoodTechs portfölj består av kontrollenheter, sensorer, mjukvara för optimering av leveranskedjan samt avancerad analys som stärker effektivitet, produktivitet och hållbarhet i den globala livsmedelskedjan. Tillsammans med kunder och partners driver FoodTech omställningen mot en mer effektiv och hållbar livsmedelsproduktion.

MSEK	Q1		Δ%	R12		Helår
	2026	2025		apr-mar	2025	
Extern orderstock	813	665	22	813	714	
Orderingång	484	439	10	1 912	1 867	
Tillväxt	10%	120%		-	86%	
Nettoomsättning	416	413	1	1 755	1 753	
varav SaaS	83	83	-0	325	326	
SaaS ARR	336	314	7	336	351	
Tillväxt	1%	102%		-	73%	
varav organisk tillväxt	8%	23%		-	16%	
varav förvärv och avyttringar	-	79%		-	66%	
varav valutakurseffekt	-8%	-1%		-	-10%	
Rörelseresultat (EBIT)	31	37	-17	-35	-29	
Rörelsemarginal, %	7,5	9,0		-2,0	-1,7	
Avskr. immateriella tillg.	-30	-29		-132	-131	
Jämförelsestörande poster	-	-0		-195	-196	
Justerad EBITA	61	67	-8	292	297	
Justerad EBITA marginal, %	14,7	16,1		16,6	17,0	

Januari - mars 2026

Orderingång

Orderingången ökade med +18% organiskt (valutaeffekter -8%), med stöd av stark efterfrågan på kontrollsystem och mjukvara i Americas och EMEA.

- Mjukvara växte i Americas, EMEA och APAC, drivet av kundsegmenten kyckling och ägg.
- Kontrollsystem uppvisade stark tillväxt i Americas inom kundsegmenten kyckling och ägg, med stöd av en återhämtning på den amerikanska äggmarknaden.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med +8% organiskt (valutaeffekter -8%), med tillväxt inom både mjukvara och kontrollsystem i Americas.

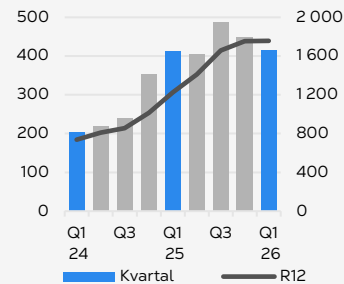
- Mjukvara växte organiskt inom kundsegmenten kyckling och ägg, drivet av högre återkommande intäkter. SaaS ARR ökade med +7% till MSEK 336 (314), understött av tillväxt i abonnemang.
- Kontrollsystem växte i Americas, främst inom kundsegmenten kyckling och ägg, med stöd av en återhämtning på den amerikanska äggmarknaden.
- Service utgjorde 24% (26) av FoodTechs nettoomsättning.

Justerad EBITA

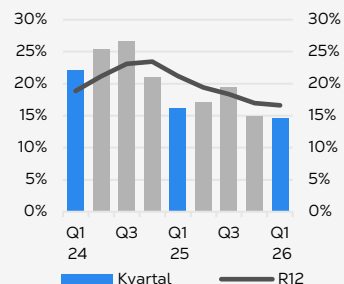
Den justerade EBITA-marginalen förblev stark, huvudsakligen påverkad av fortsatt höga investeringsnivåer för att stödja framtida tillväxt, inklusive innovation och expansion till nya regioner och kundsegment.

- Prisökningar kompenenserade för högre råvarukostnader och pågående effektivitetsinitiativ bidrog positivt.
- Första kvartalet är säsongsmässigt en period med lägre volymer för kontrollsystem, även om segmentet ändå levererade stark tillväxt under kvartalet.

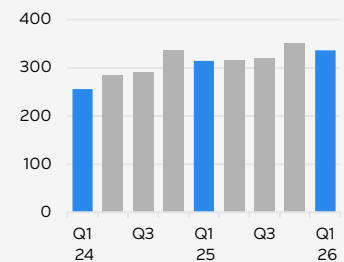
Nettoomsättning per kvartal - FoodTech, (MSEK)



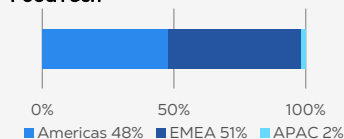
Justerad EBITA-marginal % - FoodTech



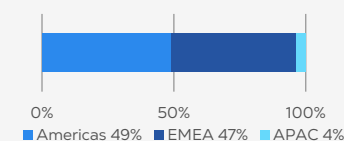
SaaS ARR - FoodTech (MSEK)



Orderingång per region Q1, 2026 - FoodTech



Nettoomsättning per region Q1, 2026 - FoodTech



Corporate

Koncernfunktionen redovisade en justerad EBITA om MSEK -16 (3) under det första kvartalet. Ökningen av koncernkostnaderna jämfört med föregående år förklaras främst av att justerad EBITA under första kvartalet 2025 påverkades positivt av valutakursdifferenser från omräkning av ett långfristigt avtal avseende mjukvarulicenser, denominerat i euro.

Övrig information

Anställda

Antalet fasta heltidsanställda (FTE) per den 31 mars 2026 uppgick till 5 153 (4 999 per den 31 mars 2025). Antalet FTE inom affärsområde AirTech var 3 239 (3 309), inom DCT 1 123 (963), inom FoodTech 661 (592) och inom koncernfunktioner 129 (134).

Utestående aktier

Per den 31 mars 2026 innehade Munters 1 916 377 egna aktier av totalt 184 457 817 aktier. Antalet utestående aktier per balansdagen uppgick till 182 541 440. Det genomsnittliga antalet utestående aktier före och efter utspädning under första kvartalet var 182 541 440 (182 541 440).

Utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning om 1,60 SEK (1,60) per aktie, totalt MSEK 292 (292), baserat på det totala antalet utestående aktier, att betalas ut i två lika stora delbetalningar. Detta motsvarar 53 % av nettoresultatet från kvarvarande verksamhet.

Övriga händelser under kvartalet

MX3 produktlansering – I mars lanserade AirTech en ny serie högpresterande avfuktare, MX3 och MX3 PLUS. Serien erbjuder upp till 20% lägre energiförbrukning och är utformad för att möta krävande industriella och kommersiella klimatkontrollkrav.

Munters års- och hållbarhetsredovisning 2025 – I mars publicerade Munters års- och hållbarhetsredovisningen för 2025 på www.munters.com, tillgänglig på både svenska och engelska.

VD-skifte – I mars meddelade styrelsen ett planerat vd-skifte. Klas Forsström kommer att avgå som vd och koncernchef i samband med publiceringen av Munters delårsrapport för tredje kvartalet 2026 och kommer att kvarstå i en rådgivande roll fram till den 31 december 2026 för att säkerställa kontinuitet under övergången. Styrelsen har utsett Stefan Aspman, för närvarande affärsområdeschef för Data Center Technologies, till hans efterträdare. Stefan Aspman är inne på sitt sjätte år på Munters och har varit medlem i koncernledningen sedan 2021. Han har varit affärsområdeschef för DCT och Group Vice President sedan mitten av 2022 och hade dessförinnan ansvar för Commercial Excellence, där han spelade en nyckelroll i att stärka Munters kommersiella operativa modell.

Årsstämma 2026 – I mars inbjöds aktieägarna i Munters Group AB att delta i årsstämman som hålls kl. 10.00 CEST torsdagen den 30 april 2026 i lokalen Elektron, i anslutning till Munters huvudkontor på Borgarfjordsgatan 16 i Kista, Stockholm. Registrering inleds kl. 09.00 CEST.

Händelser efter periodens slut

Munters vinner order på BSEK 2,0 för modulär AI-kylplattform – I april erhöll affärsområdet DCT en order från en amerikansk colocation-leverantör av datacenter, värderad till cirka BSEK 2,0. Ordern omfattar kundanpassade högkapacitets-CDU:er (Coolant Distribution Units) samt så kallade over-the-rack CRAHs (Computer Room Air Handlers), avsedda för utbyggnad av en AI-fabrik. Ordern kommer att inkluderas i ordergången för det andra kvartalet, med leveranser förväntade att ske från början av 2027 till och med första kvartalet 2028.

Stockholm, 28 april, 2026
Klas Forsström
Vd & koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Tio största aktieägare

Per den 31 mar 2026	%
FAM AB	28,3%
Swedbank Robur Fonder	6,9%
Fjärde AP-fonden	6,8%
ODIN Fonder	3,4%
Nordea Fonder	3,1%
Vanguard	2,9%
Handelsbanken Fonder	2,5%
Norges Bank	1,8%
Tredje AP-fonden	1,6%
DWS Investments	1,5%

Källa: Modular Finance AB

Om Munters

Munters är en global ledare inom teknologier som optimerar klimat, och bidrar till produktivitet, kvalitet och resurseffektivitet i en rad olika industrier. Vår portfölj omfattar system för fuktreglering, luft- och vätskekylningslösningar, styrsystem och mjukvara – som möjliggör exakt kontroll över verksamhetskritiska förhållanden såsom temperatur och luftfuktighet. Munters lösningar används i branscher där tillförlitlig klimatkontroll är avgörande, och hjälper kunder att minska den totala resursförbrukningen. Utöver lägre resursanvändning bidrar våra teknologier till renare luft, högre effektivitet och minskade koldioxidutsläpp, vilket gör hållbarhet till en central del av Munters affärsstrategi och värdeskapande.

Fakta

- ~ 5,000 medarbetare (FTEs)
- >30 länder med produktion och försäljning
- >25 produktionsenheter
- 21% andel chefer som är kvinnor
- Tre affärsområden: AirTech, Data Center Technologies and FoodTech

I Q1 genererade AirTech 49%, Data Center Technologies 39%, och FoodTech 12% av Munters nettoomsättning

Syfte

For customer success and a healthier planet

Nyfikenhet och strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Våra klimatlösningar är affärskritiska för kundernas framgång och bidrar till en mer hållbar planet.

Munters strategi

Munters har en stark marknadsposition på de marknader där vi är verksamma. Vi ser stora möjligheter att förbättra och stärka vår marknadsposition, uppnå våra medelfristiga finansiella mål och leverera på vår strategi. Nyckeln till framgång ligger i hur vi agerar för att nå våra mål. Våra övergripande strategiska prioriteringar visar vilka områden vi anser vara avgörande för vår framgång. För varje strategisk prioritering har vi tydliga handlingsplaner och ambitioner för vad vi vill uppnå. Hållbarhet är en prioriterad fråga som genomsyrar varje strategisk prioritering.

Medarbetare:

Våra medarbetare är avgörande för vår framgång. Därför är deras säkerhet och välbefinnande högsta prioritet, och vi investerar betydande resurser i ledarskapsutveckling. Vi strävar ständigt efter att vara den mest attraktiva arbetsgivaren

Kunder:

Vi arbetar nära våra kunder för att säkerställa optimal klimat- och resursanvändning i deras verksamhetskritiska applikationer. Vår expertis bygger på unika insikter i våra kunders verksamheter och en djup förståelse för deras nuvarande och framtida behov. Vi strävar efter att vara en ambitiös och proaktiv partner för klimatkontrolllösningar.

Innovation:

Nyfikenhet och en strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Vi ska fortsätta att ligga i framkant av branschens utveckling och bidra till en hållbar utveckling genom våra energi- och resurseffektiva klimatlösningar. Vi fortsätter att investera i våra kärnteknologier, lösningar och digitalisering för att optimera vår produktportfölj och vår innovativa produktionsteknik.

Marknad:

Munters är verksamt över hela världen, och klimatförändringar, digitalisering & AI, globalisering och befolkningstillväxt är de viktigaste marknadsdrivkrafterna. Våra resurser fokuseras på att stärka vår position inom områden där vi kan vara marknadsledare och på att utveckla vår serviceverksamhet. Med högkvalitativa, resurseffektiva lösningar och ett medvetet arbete för att minska vårt eget klimatavtryck bidrar vi till en hållbar utveckling.

Effektivitet och kvalitet i allt vi gör:

Vårt mål är att öka effektiviteten och kvaliteten i allt vi gör och att minska vår klimatpåverkan. Munters verksamhet präglas av ansvarsfullt företagande och höga etiska standarder med respekt för mänskliga rättigheter, mångfald samt hälsa och säkerhet på arbetsplatsen.



Kvartalsöversikt Koncernen

MSEK	2026		2025				2024			
	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	
Orderstock	18 991	17 282	10 034	9 774	10 090	11 287	10 289	11 274	11 244	
Orderingång	4 700	11 604	4 159	3 666	3 556	3 994	2 646	2 996	2 796	
Nettoomsättning	3 580	3 594	3 798	3 606	3 714	3 923	3 254	3 256	3 154	
Justerad EBITDA	498	474	614	600	615	607	616	676	543	
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-108	-116	-103	-109	-113	-102	-85	-83	-70	
Justerad EBITA	390	358	511	491	502	505	532	593	473	
Avskrivningar immateriella tillgångar förvärv	-18	-20	-22	-20	-21	-15	-12	-10	-9	
Avskrivningar övriga immateriella tillgångar	-60	-62	-55	-55	-53	-68	-49	-39	-27	
Jämförelsestörande poster	-38	-174	-52	-56	-42	-88	-14	-6	-20	
Rörelseresultat (EBIT)	274	101	381	360	385	333	457	538	418	
Finansiella intäkter och kostnader	-94	-113	-101	-94	-105	-82	-98	-91	-87	
Skatt	-56	3	-86	-88	-82	-81	-121	-134	-97	
Nettoresultat, kvarvarande verksamhet	124	-8	194	178	198	170	238	313	233	
Nettoresultat, avvecklad verksamhet		3	-21	-84	-342	7	37	28	-6	
Nettoresultat, totalt	124	-5	173	94	-144	176	275	342	227	
-hänförligt till moderbolagets aktieägare	124	-8	171	92	-149	162	263	330	218	

Nyckeltal

MSEK	2026		2025				2024			
	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	
Organisk tillväxt, Nettomsättning	9%	-3%	15%	10%	5%	11%	3%	-1%	7%	
Valutajusterad tillväxt, Nettomsättning	9%	0%	26%	21%	16%	21%	8%	4%	14%	
Justerad EBITA marginal, %	10,9	10,0	13,5	13,6	13,5	12,9	16,3	18,2	15,0	
Rörelsemarginal, %	7,6	2,8	10,0	10,0	10,4	8,5	14,0	16,5	13,2	
Resultat per aktie, SEK	0,68	-0,06	1,05	0,97	1,05	0,85	1,23	1,65	1,22	
Service, % av nettoomsättning	15	17	15	16	14	17	17	19	19	
Service & komponenter, % av nettoomsättning	26	27	24	25	22	24	25	28	30	
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning, %	6,5	7,3	8,3	9,1	10,2	11,6	12,9	14,3	15,4	
Skuldsättningsgrad, R12	3,1	2,9	2,8	2,8	3,0	2,6	2,1	2,0	2,2	
ROCE, %	9,3	10,0	11,9	13,0	15,1	16,4	17,4	16,9	15,5	

Nettoskuld

MSEK	2026		2025				2024			
	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	
Räntebärande fordringar	-14	-15	-29	-35	-44	-55	-36	-14	-34	
Likvida medel	-1 407	-1 492	-2 421	-1 648	-1 439	-1 530	-1 393	-1 775	-1 581	
Räntebärande skulder	6 147	6 177	7 070	6 486	7 019	6 514	5 013	5 045	5 089	
Leasingskulder	1 759	1 742	1 776	1 717	1 797	1 083	1 015	892	757	
Avsättningar för pensioner	275	271	273	280	265	277	306	283	262	
Upplupna finansiella kostnader	21	16	38	15	32	20	28	3	29	
Nettoskuld	6 781	6 699	6 707	6 816	7 630	6 310	4 932	4 433	4 522	

Operativt rörelsekapital

MSEK	2026		2025				2024			
	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	
Varulager	2 047	1 884	2 046	1 996	1 940	2 283	2 192	2 108	1 902	
Kundfordringar	2 133	1 912	1 921	2 159	2 112	2 567	2 090	2 275	2 306	
Leverantörsskulder	-1 616	-1 461	-1 510	-1 605	-1 505	-1 789	-1 308	-1 362	-1 349	
Förskott från kunder	-2 712	-2 462	-2 109	-1 994	-1 947	-1 821	-1 879	-2 160	-1 879	
Upplupna/förutbetalda intäkter, netto	670	595	714	524	408	256	516	555	583	
Operativt rörelsekapital	523	468	1 061	1 081	1 008	1 497	1 612	1 417	1 563	

Rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	Q1		R12	Helår
	2026	2025	apr-mar	2025
Nettoomsättning	3 580	3 714	14 578	14 712
Kostnad för sålda varor	-2 536	-2 490	-10 137	-10 091
Bruttoresultat	1 044	1 224	4 441	4 621
Försäljningskostnader	-324	-380	-1 332	-1 388
Administrationskostnader	-297	-345	-1 409	-1 457
Forsknings- och utvecklingskostnader	-117	-120	-485	-487
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-32	7	-96	-57
Resultatandel i intressebolag	-0	-1	-3	-3
Rörelseresultat	274	385	1 116	1 228
Finansiella intäkter och kostnader	-94	-105	-402	-413
Resultat efter finansiella poster	180	280	715	815
Skatt	-56	-82	-226	-253
Periodens resultat, kvarvarande verksamhet	124	198	488	562
Periodens resultat, avvecklad verksamhet	-	-342	-102	-444
Periodens resultat, total verksamhet	124	-144	386	118
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	124	-149	379	106
varav kvarvarande verksamhet	124	193	481	550
varav avvecklad verksamhet	-	-342	-102	-444
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	0	5	7	12
Resultat per aktie, kvarvarande verksamhet, SEK	0,68	1,05	2,64	3,01
Resultat per aktie, avvecklad verksamhet, SEK	-	-1,87	-0,56	-2,43
Resultat per aktie, total verksamhet, SEK	0,68	-0,82	2,08	0,58
Övrigt totalresultat				
<i>Poster som senare kan omklassificeras till årets resultat:</i>				
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	183	-721	-248	-1 152
Valutakursdifferenser omklassificerade till årets resultat	-	-	-53	-53
<i>Poster som inte ska omklassificeras till årets resultat:</i>				
Finansiella tillgångar till verkligt värde via övrigt totalresultat	-	-	-42	-42
Aktuariella vinster/förluster på förmånsbestämda pensionsförpl.	-	10	1	11
Skatt hänförligt till aktuariella vinster/förluster	-	-2	-0	-2
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	183	-713	-342	-1 239
Periodens totalresultat	307	-857	44	-1 120
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	298	-861	30	-1 130
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	9	4	14	9

Rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Goodwill	5 569	6 059	5 458
Övriga immateriella tillgångar	3 388	3 149	3 362
Materiella anläggningstillgångar	1 984	1 678	1 846
Nyttjanderättstillgångar	1 627	1 711	1 624
Andelar i intressebolag	43	48	42
Övriga finansiella tillgångar	158	191	158
Uppskjutna skattefordringar	571	556	512
Summa anläggningstillgångar	13 341	13 393	13 002
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager	2 047	1 940	1 884
Kundfordringar	2 133	2 112	1 912
Derivatinstrument	16	-	-
Aktuella skattefordringar	150	129	239
Övriga fordringar	199	205	237
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 035	750	963
Likvida medel	1 407	1 439	1 492
Tillgångar hänförliga till tillgångar som innehas för försäljning	-	1 510	-
Summa omsättningstillgångar	6 988	8 085	6 727
SUMMA TILLGÅNGAR	20 329	21 477	19 728
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 164	5 440	4 858
Innehav utan bestämmande inflytande	9	12	8
Totalt eget kapital	5 173	5 452	4 866
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	5 419	4 356	5 348
Leasingskulder	1 469	1 524	1 462
Avsättningar för pensioner	275	265	271
Övriga avsättningar	93	85	91
Övriga långfristiga skulder	420	563	419
Uppskjutna skatteskulder	600	497	591
Summa långfristiga skulder	8 276	7 290	8 182
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	728	2 663	829
Leasingskulder	290	273	280
Övriga avsättningar	212	178	203
Leverantörsskulder	1 616	1 505	1 461
Derivatinstrument	-	69	12
Aktuella skatteskulder	64	115	77
Förskott från kunder	2 712	1 947	2 462
Övriga kortfristiga skulder	162	307	361
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 096	1 248	995
Skulder hänförliga till tillgångar som innehas för försäljning	-	430	-
Summa kortfristiga skulder	6 880	8 735	6 680
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	20 329	21 477	19 728

Förändring i eget kapital

MSEK	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
Ingående balans	4 866	5 908	5 908
Periodens totalresultat	307	-857	-1 120
Förvärvsoption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-	218	206
Uppskjutna skatt redovisad mot eget kapital	-	197	180
Utdelning	-	-14	-308
Utgående balans	5 173	5 452	4 866
Totalt eget kapital hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	5 164	5 440	-
Innehav utan bestämmande inflytande	9	12	-

Kassaflöde i sammandrag

MSEK	Q1		R12	Helår
	2026	2025	apr-mar	2025
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Rörelseresultat	274	385	1 116	1 228
Justering för:				
Av- och nedskrivningar	186	188	749	751
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	5	5	219	219
Förändringar i avsättningar	15	-38	61	8
Kassaflöde före räntor och skatt	479	539	2 145	2 205
Betalda finansiella poster netto	-110	-72	-435	-397
Betald skatt	-25	-37	-323	-335
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	344	430	1 387	1 473
Förändring kundfordringar	-161	166	-100	227
Förändring varulager	-111	-34	-185	-108
Förändring upplupna intäkter	-59	-175	-265	-380
Förändring leventörsskulder	116	-3	182	63
Förändring förskott från kunder	172	309	837	974
Kassaflöde från förändring av operativt rörelsekapital	-44	263	470	777
Förändring övrigt rörelsekapital	86	-152	-293	-532
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	43	111	177	245
Kassaflöde från den löpande verksamheten, kvarvarande verksamhet	387	541	1 564	1 718
Kassaflöde från den löpande verksamheten, avvecklad verksamhet	-	4	-142	-138
Kassaflöde från den löpande verksamheten	387	545	1 422	1 580
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Förvärv av verksamheter	-172	-809	-513	-1 150
Investeringar i andra aktier och andelar	-	-	-22	-22
Försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	2	0	1	-0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-142	-174	-560	-592
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-56	-86	-236	-266
Kassaflöde från investeringsverksamheten, kvarvarande verksamhet	-368	-1 068	-1 330	-2 031
Kassaflöde från investeringsverksamheten, avvecklad verksamhet	-	-7	1 027	1 020
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-368	-1 075	-303	-1 011
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN				
Nettoförändring lån	-103	680	-648	135
Återbetalning av leasingkulder	-51	-54	-198	-202
Utdelning	-	-14	-293	-308
Övriga förändringar i finansieringsverksamheten	1	-45	-40	-87
Kassaflöde från finansieringsverksamheten, kvarvande verksamhet	-152	566	-1 179	-461
Kassaflöde från finansieringsverksamheten, avvecklad verksamhet	-	-6	-4	-10
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-152	560	-1 184	-471
Periodens kassaflöde, total verksamhet	-133	30	-65	98
Likvida medel vid periodens början	1 492	1 530	1 490	1 530
Omräkningsdifferens i likvida medel	48	-70	-17	-135
Likvida medel vid periodens utgång	1 407	1 490	1 407	1 492
Varav likvida medel i verksamhet under avveckling	-	51	-	-
Likvida medel vid periodens utgång, kvarvarande verksamhet	1 407	1 439	1 407	1 492

Moderbolaget

Resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q1		R12	Helår
	2026	2025	apr-mar	2025
Nettoomsättning	-	-	-	-
Bruttoresultat	-	-	-	-
Administrationskostnader	-5	-4	-12	-11
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	0	-	0	0
Rörelseresultat	-5	-4	-12	-11
Finansiella intäkter och kostnader	-16	-7	-50	-41
Resultat efter finansiella poster	-20	-11	-62	-52
Koncernbidrag	-	-	-	-
Resultat före skatt	-20	-11	-62	-52
Skatt	-	-	-	-
Periodens resultat	-20	-11	-62	-52

Rapport över totalresultat i sammandrag

Periodens resultat	-20	-11	-62	-52
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-20	-11	-62	-52

Balansräkning i sammandrag

MSEK	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i dotterbolag	4 098	4 098	4 098
Andra finansiella tillgångar	4	4	4
Summa anläggningstillgångar	4 102	4 102	4 102
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Övriga kortfristiga fordringar	0	0	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2	3	1
Aktuella skattefordringar	1	1	2
Fordringar hos dotterbolag	10	11	6
Likvida medel	2 140	0	2 260
Summa omsättningstillgångar	2 154	15	2 269
SUMMA TILLGÅNGAR	6 256	4 117	6 371
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	6	6	6
Överkursfond	4 136	4 136	4 136
Balanserade vinstmedel	-1 013	-669	-961
Periodens resultat	-20	-11	-52
Summa eget kapital	3 108	3 462	3 128
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	2 395	-	2 395
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	7	5	7
Summa långfristiga skulder	2 402	5	2 402
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	696	-	794
Leverantörsskulder	2	1	1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	43	59	41
Skulder till dotterbolag	1	586	1
Övriga skulder	5	6	5
Summa kortfristiga skulder	747	651	841
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	6 256	4 117	6 371

Övriga upplysningar

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats, avseende koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, och avseende moderbolaget i enlighet med RFR 2 från Rådet för finansiell rapportering samt årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som presenteras i års- och hållbarhetsredovisningen 2025 (Not 1).

Under första kvartalet 2025 klassificerade Munters den finansiella rapporteringen för erbjudandet Equipment som innehav för försäljning och som avvecklad verksamhet, vilket innebar att tillgångar och skulder relaterade till Equipment redovisades på separata rader i balansräkningen. I resultaträkningen redovisades periodens resultat efter skatt från avvecklad verksamhet, inklusive jämförelsestörande poster (IAC), på en separat rad. Jämförelseperioderna har omräknats som om den avvecklade verksamheten hade klassificerats som avvecklad redan vid början av jämförelseperioderna. Interna mellanhavanden och transaktioner mellan kvarvarande och avvecklad verksamhet har eliminerats. Den 30 maj 2025 slutfördes transaktionen och samtliga poster relaterade till Equipment togs bort från balansräkningen. Se avsnittet Avvecklad verksamhet för ytterligare information.

Kassaflödet från avvecklad verksamhet har separerats från kassaflödet från kvarvarande verksamhet och redovisas på separata rader inom kassaflöde från den löpande verksamheten, investeringsverksamheten och finansieringsverksamheten.

Inga nya eller reviderade standarder och tolkningar som trätt i kraft från och med den 1 januari 2026 bedöms ha någon väsentlig påverkan på de finansiella rapporterna.

Från och med 2026 har definitionen av nettoskuld uppdaterats till att inkludera lång- och kortfristiga räntebärande fordringar. Se uppdelningen av nettoskuld på sida 12 för detaljer. Den uppdaterade definitionen har ingen väsentlig påverkan på presenterade nyckeltal.

Definitionerna av sysselsatt kapital och avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) har också uppdaterats. Sysselsatt kapital definieras som totalt eget kapital plus nettoskuld.

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) definieras som rörelseresultat för de senaste 12 månaderna dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital för samma period.

Nyckeltalen har uppdaterats för samtliga historiska perioder som presenteras.

Hållbarhetspolicy

Munters produkter och verksamhet påverkar människor och den yttre miljön i varierande grad genom hela värdekedjan. Munters miljöpåverkan från den egna verksamheten härrör främst från energianvändning, avfall och resursförbrukning. Munters klimatrelaterade påverkan omfattar negativa effekter från utsläpp av växthusgaser i verksamheten, distributionen, produktanvändningen och vid produkternas slutskede, samt positiva effekter genom tillhandahållandet av energieffektiva lösningar. Munters har åtagit sig att minska och följa upp miljöpåverkan från verksamheten samt att reducera klimatpåverkan i hela värdekedjan i linje med Parisavtalets 1,5 °C-mål. Munters uppförandekod (Code of Conduct) beskriver vårt åtagande att bedriva verksamheten på ett etiskt, ansvarsfullt sätt och i enlighet med alla relevanta lagar och regler. Den betonar respekt för mänskliga rättigheter, arbetsrätt och miljöansvar, i linje med internationella standarder såsom FN:s Global Compact, FN:s allmänna förklaring om de mänskliga rättigheterna och Internationella arbetsorganisationens (ILO) konventioner. Vi söker kontinuerligt möjligheter att minska risker och att skapa en säkrare, hälsosammare och mer inkluderande arbetsmiljö för våra medarbetare, kunder, samhällen och miljön i stort.

Risker och osäkerheter

En effektiv riskhantering är viktig för koncernen för att uppnå sina strategiska affärsmål och leverera hållbara resultat för kunder och samhälle. Syftet med Munters koncerns riskhantering är att identifiera och kontrollera exponeringen mot risker som kan påverka uppfyllandet av organisationens affärsmål.

Som ett globalt företag påverkas Munters av geopolitiska faktorer, globala finansiella och hållbarhetsrelaterade faktorer, samt bransch- och affärsrelaterade händelser som kan ge upphov till risker och osäkerheter. Munters står inför en rad externa och interna risker och möjligheter som varierar över tid.

Koncernens riskkategorier och osäkerheter delas in i fem kategorier: strategiska, operativa, finansiella, hållbarhetsrelaterade samt regelfosterlevnads-/regulatoriska risker. Flexibilitet i både värdekedjan och produktionen är avgörande för att minska effekterna av oförutsedda störningar.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitet och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadeståndsanspråk. Koncernen är i viss utsträckning beroende av nyckelkunder och nyckelpersoner. Med tanke på att Munters har en geografiskt spridd verksamhet med många mindre organisatoriska enheter finns det en risk för bristande efterlevnad av relevanta regelverk inom affärsetik, till exempel regler mot mutor. Dessutom, till följd av Munters närvaro i flera geografiska områden, är koncernen exponerad för klimatrelaterade risker såsom extrema väderhändelser, regulatoriska förändringar och störningar i leveranskedjan.

Finansiella risker består huvudsakligen av valuta-, ränte- och finansieringsrisker. Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar, och koncerngemensamma försäkringar styrs av centrala riktlinjer.

En mer detaljerad beskrivning av koncernens risker och hur de hanteras finns i års- och hållbarhetsredovisningen för 2025 på sidorna 58–61.

Transaktioner med närstående

Det har inte förekommit några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

Verkligt värde på finansiella instrument

Finansiella investeringar och derivat värderas till verkligt värde och klassificeras i nivå 3 respektive nivå 2 i verkligt värde-hierarkin. Finansiella investeringar uppgår per balansdagen till MSEK 145 (145 per Q4 2025) och nettoderivat till MSEK 16 (-12 per Q4 2025).

I januari 2026 betalades en tilläggsköpeskilling om MSEK 167 till de tidigare ägarna av MTech. Därtill betalades under kvartalet en innehållen köpeskilling om MSEK 5, hänförlig till förvärvet av Zeco som genomfördes 2023.

MSEK	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
Belopp vid periodens ingång	188	1 498	1 498
Omvärderingar	-	-235	-270
Betalningar	-172	-809	-1 169
Värdeförändring redovisad i rörelseresultatet	-1	3	207
Diskontering	-	26	48
Valutakursdifferenser	-4	-118	-126
Utgående balans	11	365	188

Munters bedömer att räntesatsen på räntebärande skulder är i linje med marknadsmissiga villkor per den 31 mars 2026, och att det verkliga värdet vid rapportperiodens slut därför i allt väsentligt motsvarar det redovisade värdet.

Företagsförvärv

Inga nya förvärv har tecknats eller slutförts under Q1 2026.

Nettoomsättning per affärsområde och region

Nettoomsättning per affärsområde och region i Q1.

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Elimineringar		Koncernen	
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Americas	781	737	1 235	1 406	203	182	-10	-43	2 210	2 282
EMEA	622	689	332	121	228	228	-8	-5	1 174	1 033
APAC	461	521	21	13	15	21	-	-	496	556
Försäljning mellan regioner	-84	-103	-185	-35	-31	-18	0	-1	-301	-157
TOTALT	1 779	1 844	1 403	1 505	416	413	-18	-49	3 580	3 714

Avstämning av alternativa nyckeltal om jämförelsestörande poster

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information, eftersom de möjliggör en utvärdering av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas enligt de definitioner som presenteras i denna delårsrapport. En avstämning av justerad EBITDA och justerad EBITA finns i kvartalsöversikten på sida 12. Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner med betydande

finansiella effekter, som är relevanta för att förstå den finansiella utvecklingen vid jämförelse av aktuell period med tidigare perioder. Sådana poster inkluderar till exempel omstruktureringsaktiviteter, realisationsvinster och -förluster vid avyttringar av verksamheter samt kostnader relaterade till förvärv och sammanslagningar (M&A). Nedan följer en uppdelning av jämförelsestörande poster.

MSEK	Q1		R12	Helår
	2026	2025	apr-mar	2025
Omstruktureringskostnader	-30	-	-107	-77
Förvärvskostnader	-7	-42	-5	-40
Villkorade köpeskillningar i samband med rörelseförvärv	-1	-	-208	-207
Övriga poster	-	-	-1	-1
Total	-38	-42	-320	-324

Avvecklad verksamhet

Munters redovisar resultatet från FoodTech Equipment, som avyttrades 2025, som avvecklad verksamhet. Se redovisningsprinciper för ytterligare information.

Resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q1		R12	Helår
	2026	2025	apr-mar	2025
Nettoomsättning, extern	-	407	319	726
Operationella kostnader	-	-390	-298	-688
Resultat från försäljning av verksamhet	-	-	13	13
Nedskrivning goodwill	-	-346	-	-346
Rörelseresultat	-	-329	34	-295
Finansiella poster	-	0	-1	-1
Resultat före skatt	-	-329	33	-296
Skatt	-	-13	-135	-148
Periodens resultat från avyttrad verksamhet	-	-342	-102	-444

Balansräkning i sammandrag

MSEK	2026-03-31	2025-03-31
Tillgångar		
Immateriella tillgångar	-	867
Materiella anläggningstillgångar	-	111
Nyttjanderättstillgångar	-	51
Finansiella tillgångar	-	15
Rörelsefordringar	-	414
Likvida medel	-	51
Summa tillgångar som innehas till försäljning	-	1 510
Skulder		
Räntebärande skulder	-	61
Kortfristiga skulder	-	324
Uppskjutna skatteskulder	-	45
Summa skulder hänförliga till tillgångar som innehas för försäljning	-	430
Nettotillgångar som innehas för försäljning	-	1 079

Definition av finansiella nyckeltal

I denna finansiella rapport förekommer hänvisningar till ett antal mått på resultatet. Vissa av dessa mått definieras i IFRS, andra är alternativa mått och redovisas inte i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller övrig lagstiftning. Måtten används av koncernen för att hjälpa både investerare och ledning att analysera Munters verksamhet. Nedan följer beskrivningar och definitioner av måtten i denna finansiella rapport. Därtill ges förklaringar till varför måtten används.

Organisk tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Måttet används av Munters för att övervaka nettoomsättningstillväxten, drivet av förändringar i volym och priser mellan perioder.

Valutajusterad tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period, justerad för valutaeffekter. Måttet används av Munters för att följa förändringar i nettoomsättning från både organisk och förvärvad tillväxt mellan perioder.

Orderstock

Mottagna och bekräftade försäljningsorder som ännu inte levererats och redovisats som nettoomsättning. Orderstocken belyser hur stor verksamhet hänförlig till den löpande verksamheten som Munters redan har erhållit som kommer att vändas till intäkter under framtida perioder. Måttet används av Munters för att följa utvecklingen och efterfrågan och anpassa verksamheten vid behov.

Orderingång

Mottagna och bekräftade försäljningsorder minus annullerade ordrar under rapportperioden. Orderingången är ett mått på framtida intäkter och, följaktligen, ett viktigt nyckeltal för Munters ledning.

Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före räntor och skatt. Munters anser att rörelseresultatet visar de intäkter som genereras av den löpande verksamheten.

Justerad EBITA

Rörelseresultat, justerat för avskrivningar och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar samt jämförelsestörande poster. Munters anser att justerad EBITA är användbart för att analysera resultatet, eftersom det eliminerar påverkan från poster som betraktas vara av ej återkommande karaktär och därför inte återspeglar underliggande verksamheten.

Justerad EBITA-marginal

Justerad EBITA som andel av nettoomsättningen. Munters anser att justerad EBITA-marginal är ett användbart mått för att visa bolagets lönsamhet.

Justerad EBITDA

Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster, avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

Justerad EBITDA-marginal

Justerad EBITDA som andel av nettoomsättningen.

Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en betydande finansiell påverkan och vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttringar av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader.

Resultat per aktie

Nettoresultat dividerat med vägt genomsnittligt antal utestående aktier. Måttet avser resultat per aktie före och efter utspädning, om inget annat anges.

Sysselsatt kapital

Sysselsatt kapital beräknas som totalt eget kapital plus nettoskuld.

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE)

Rörelseresultat (R12), dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital. Det genomsnittliga sysselsatta kapitalet beräknas baserat på de senaste 12 månaderna.

Operativt rörelsekapital

Omfattar kundfordringar, varulager, upplupna intäkter, leverantörsskulder samt förskott från kunder.

Operativt rörelsekapital/nettoomsättning

Genomsnittligt operativt rörelsekapital de senaste 12 månaderna som andel av nettoomsättningen för samma period.

Likvida medel

Kassa och banktillgodohavanden samt kortfristiga placeringar med en löptid ej överstigande tre månader. Detta är ett mått som belyser likviditeten på kort sikt.

R12

R12 (rullande 12 månader) efter ett nyckeltal betyder att nyckeltalet motsvarar en ackumulering av de rapporterade siffrorna för de senaste tolv månaderna. Måttet används för att belysa utvecklingen inom olika nyckeltal, vilket är värdefullt för att få en djupare förståelse för verksamhetens utveckling.

Nettoskuld

Nettoskuld beräknas som räntebärande skulder, leasingkulder, avsättningar för pensioner och upplupna finansiella kostnader, med avdrag för likvida medel och räntebärande fordringar.

Skuldsättningsgrad

Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA, per R12

SaaS recurring revenue

Summa återkommande intäkter från SaaS-kontrakt (Software-as-a-Service) redovisade i perioden. Nyckeltalet presenteras även annualiserat och benämns då SaaS ARR, vilket beräknas genom att multiplicera SaaS Recurring Revenue i den senaste månaden med tolv.

Service

Eftermarknadsservice och intäkter från software-as-a-service (SaaS).

Eftermarknadsservice

Eftermarknadsservice definieras som försäljning av reservdelar, driftsättning och installation, inspektioner och revisioner, reparationer och annan fakturerbar service.

Komponenter

Komponentportföljen inom AirTech inkluderar avfuktningsskivor och befuktningsskivor, som används i klimatkontroll.

Full Time Equivalents (FTE)

Uppgifter om antal anställda presenteras alltid omräknat till heltidstjänster, om inte annat framgår. Medelantal anställda för helåret beräknas som summan av fast anställda de senaste 13 månaderna dividerat med 13.

Information och finansiell kalender

Välkommen att delta i en webcast eller telefonkonferens den 28 april klockan 9:00 CEST, då vd och koncernchef Klas Forsström tillsammans med Group Vice President och CFO, Katharina Fischer, presenterar rapporten.

Webcast

<https://munters.events.inderes.com/q1-report-2026>

Telefonkonferens

Om du vill delta via telefonkonferens, vänligen registrera dig på länken nedan. Efter registrering kommer du att få telefonnummer och ett konferens-ID för att få access till konferensen. Du kan ställa frågor muntligt via telefonkonferensen.

<https://conference.inderes.com/teleconference/?id=50054958>

Denna delårsrapport, presentationsmaterialet och en länk till webcasten kommer att finnas tillgängliga på

<https://www.munters.com/en-se/investors/>

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 28 april 2026 kl. 07:30.

Denna rapport innehåller framåtblickande uttalanden som reflekterar Munters nuvarande förväntningar på framtida händelser och Munters finansiella och operativa utveckling. Även om Munters anser att förväntningarna som reflekteras i dessa framåtblickande uttalanden är baserade på rimliga antaganden, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom framåtblickande uttalanden är föremål för både kända och okända risker och osäkerheter samt en mängd faktorer som kan leda till att faktiska resultat eller utfall skiljer sig väsentligt från de som uttryckts eller antytts i sådana framåtblickande uttalanden. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i ekonomiska, marknadsmässiga, konkurrensmässiga och/eller regulatoriska förhållanden. Framåtblickande uttalanden avser endast förväntningarna per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt gällande lag åtar sig Munters inget ansvar för att uppdatera något av dem mot bakgrund av att ny information uppstår eller framtida händelser.

Munters Group AB, Corp. Reg. No. 556819-2321

Kontaktpersoner:

Line Dovärn

Head of Investor Relations

Telefon: +46 (0)730 488 444

Email: line.dovarn@munters.com

Daniel Carleson

Investor Relations Manager

Telefon: +46 (0)703 065 452

Email: daniel.carleson@munters.com

Presentationsmaterial samt års- och hållbarhetsrapporter tillgängliga för nedladdning <https://www.munters.com/en-se/investors/>

Finansiell kalender:

Årsstämma 2026	30 april, 2026
Föreslagen utbetalningsdag för utdelning	8 maj, 2026
Delårsrapport Q2 2026	17 juli, 2026
Delårsrapport Q3 2026	23 oktober, 2026
Föreslagen utbetalningsdag för utdelning	10 november, 2026
Helårsrapport 2026	28 januari, 2027