

Stark orderingång och omsättningstillväxt

Januari-mars

Avtal har tecknats om att avyttra verksamheten Equipment inom affärsområdet FoodTech för MEUR 97,5, med förväntat slutförande under andra kvartalet 2025. Kommentarer och siffror i denna rapport avser kvarvarande verksamhet om inget annat anges. För mer information, se sidorna 16–17.

- Orderingången ökade 27% (+8% organiskt) med stark tillväxt inom DCT (Data Center Technologies) och FoodTech, motverkad av en minskning inom AirTech.
- Nettoomsättningen ökade +18% (+5% organiskt), drivet av robust tillväxt inom DCT och FoodTech, medan AirTech minskade.
- Den justerade EBITA-marginalen minskade, främst på grund av lägre volymer i AirTech i Americas och tillfälliga kostnader för drift av två anläggningar. Detta motverkades delvis av ett starkt marginalbidrag från DCT.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten var stabilt, stödd av en positiv utveckling av rörelsekapitalet. Operativt rörelsekapital/nettoomsättning förbättrades till 10,2%, inom vårt målintervall om 13–10%.
- Skuldsättningsgraden ökade till 3,1x, främst på grund av ökade leasingkulder och förvärvet av kvarvarande aktier i MTech Systems. Justerat för den förväntade köpeskillingen för avyttringen av Equipment-erbjudandet under andra kvartalet 2025, uppgick skuldsättningsgraden till 2.6x.
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till SEK 1,05 (1,22) under första kvartalet.
- Styrelsen föreslår en utdelning om 1,60 SEK (1,30) per aktie att betalas ut i två lika stora delbetalningar. Detta motsvarar 30 (30) procent av nettoresultatet för 2024.

Händelser efter periodens slut

- Klimatmål validerade av Science Based Targets initiative (SBTi).

Finansiell sammanställning

	Q1			R12	Helår
MSEK	2025	2024	Δ%	apr-mar	2024
Orderingång	3 556	2 796	27	13 191	12 431
Nettoomsättning	3 714	3 154	18	14 147	13 587
Tillväxt	18%	12%		12%	11%
varav organisk tillväxt	5%	7%		-	8%
varav förvärv och avyttringar	11%	7%		-	4%
varav valutakurseffekt	2%	-2%		-	-1%
Rörelseresultat (EBIT)	385	418	-8	1 714	1 746
Rörelsemarginal, %	10,4	13,2		12,1	12,9
Justerad EBITA	502	473	6	2 132	2 104
Justerad EBITA marginal, %	13,5	15,0		15,1	15,5
Periodens resultat	198	233	-15	918	954
Resultat per aktie	1,05	1,22		4,80	4,96
Kassaflöde från den löpande verksamheten	541	511		2 119	2 089
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning	10,2%	15,4%		10,2%	11,6%
Nettoskuld	7 674	4 557		7 674	6 364
Skuldsättningsgrad	3,1	2,2		3,1	2,6

* Definitioner av finansiella nyckeltal finns på sidan 18

Valutajusterad tillväxt

+16%

Justerad EBITA-marginal

13,5%

Operativt rörelsekapital/
nettoomsättning

10,2%



Klas Forsström
Vd och koncernchef

“Årets inledning bekräftar vår förmåga att leverera starka resultat trots kortsiktiga utmaningar, tack vare vårt breda erbjudande och vår förmåga att möta kundernas behov. Vi är väl förberedda för att ta vara på framtida möjligheter och leverera på våra mål.”

Vd:s kommentar

Stark utveckling i en volatil omvärld

Året började med en bra övergripande utveckling av orderingång, nettoomsättning och lönsamhet, stödd av starka insatser i hela vår verksamhet. Detta drevs till stor del av fortsatt robust utveckling av nettoomsättning och resultat i våra två affärsområden DCT och FoodTech. Som förväntat minskade orderingången i affärsområdet AirTech där vi initierade åtgärder under föregående år för att förbättra marginalerna. Vi ser fortsatt positivt på de långsiktiga strukturella trender som driver Munters tillväxt, såsom ökad dataström, elektrifieringen av samhället och det globala behovet av en mer hållbar livsmedelsproduktion. Vi följer noggrant det alltmer osäkra makroekonomiska läget och de globala diskussionerna kring handelstullar. Vår slutsats när det gäller handelstullar är att vår väletablerade strategi med regional produktion kan ge oss konkurrensfördelar och ökad motståndskraft.

DCT och FoodTech – två starka grundstenar

DCT noterade ett av sina starkaste första kvartal någonsin när det kommer till orderingång, drivet av små och medelstora ordrar. Orderstocken är fortsatt stark, stödd av en stabil efterfrågan från flera kundsegment inom datacentermarknaden. Den starka utvecklingen inom DCT drivs av vår breda och konkurrenskraftiga produktportfölj, som gör det möjligt för oss att tillgodose många olika kundbehov.

Inom FoodTech tillkännagav vi under kvartalet avyttringen av verksamheten Equipment, som förväntas slutföras under andra kvartalet. Avyttringen är en milstolpe i vårt strategiska skifte till att fokusera på ett digitalt erbjudande med mjukvara och kontrollsystem. I linje med detta strategiska fokus tillkännagav vi även förvärvet av de återstående aktierna i MTech Systems, efter slutförandet av den tidigare kommunicerade transaktionen med minoritetsaktieägarna. Den kvarvarande verksamheten inom FoodTech såg hög efterfrågan och flera nya kundavtal tecknades, vilket ytterligare stärker vår marknadsposition.

AirTech utvecklades som förväntat

Som förväntat hade AirTech en mjukare start på året, på grund av att batterimarknaden är fortsatt svag, vilket belastade kapacitetsutnyttjande och lönsamhet. Marginalförbättring är fortsatt prioriterat, och de åtgärder som vidtogs i slutet av 2024 förväntas bidra till en successiv förbättring under året. På kort sikt påverkas lönsamheten även negativt av den tillfälliga situationen med dubbla anläggningar i Amesbury i USA. Vi förväntar oss att även denna situation gradvis förbättras i takt med att övergången till vår nya, mer effektiva anläggning fortsätter under andra kvartalet. Vi förväntar oss att batterimarknaden kommer att förbli svag under hela 2025, även om vi ser ökad aktivitet inom vissa områden. På längre sikt är vi fortsatt övertygade om segmentets potential och vi är nu bättre positionerade för att effektivt kunna skala upp verksamheten när marknaden återhämtar sig.

Vi intensifierar våra insatser inom AirTech för att växa vår service- och komponentaffär. Vi stärker också vårt fokus på nyckelsegment såsom livsmedelsindustrin. Vi fortsätter att investera selektivt, inklusive den nyligen annonserade utbyggnaden och optimeringen av vår fabrik i Tobo, Sverige. Detta innebär att vi regionaliserar produktionen av befuktningsmediet GLASdek, en komponent som tidigare endast tillverkades i Mexiko.

Regional produktion – en fortsatt strategisk fördel

I dag, med omfattande globala diskussioner om handelstullar, blir regional produktion allt viktigare. På Munters har detta länge varit en strategisk hörnsten. Cirka 90 procent av försäljningen i våra stora regioner produceras inom samma region, vilket ger bättre kundnärhet, kortare ledtider och ökad motståndskraft.

Vi fortsätter att fokusera på genomförande och operationell effektivitet i hela koncernen, samtidigt som vi noggrant följer utvecklingen av det globala affärsklimatet. Den starka utvecklingen i DCT och FoodTech, tillsammans med pågående marginalförbättrande åtgärder inom AirTech gör att vi är väl positionerade inför det kommande året.

Jag vill rikta ett stort tack till alla Munters medarbetare för deras fortsatta engagemang och insatser. Tillsammans är vi väl förberedda för att ta vara på framtida möjligheter och leverera på våra mål.

Medelsiktiga finansiella mål

Nettoomsättningstillväxt: Årlig valutajusterad nettoomsättningstillväxt över 14%.
Utfall Q1 2025: 16% (14)

Justerad EBITA-marginal: En justerad EBITA-marginal över 14%.
Utfall Q1 2025: 13,5 % (15,0)

OWC/nettoomsättning: Genomsnittligt (R12) operativt rörelsekapital i intervallet 13–10% av nettoomsättningen.
Utfall Q1 2025: 10,2 % (15,4)

Utdelningspolicy: Målet är att årligen betala en utdelning motsvarande 30–50 % av årets nettoresultat.
Utdelning 2024: 30 % (1,60 SEK per aktie, totalt MSEK 292), utbetalat i två delbetalningar.
För en fullständig beskrivning av utdelningspolicy, se Års- och hållbarhetsredovisningen 2024, sida 9, eller på www.munters.com.

Hållbarhetsmål och helårsresultat 2024

Klimat

Scope 1, 2: absolut minskning med 42 %, Utfall: +3%
Scope 3: minska CO₂e med i genomsnitt 51,6% per såld enhet, Utfall: -37 %
(jämfört med basår 2023)

Socialt

30% kvinnor i ledande befattningar och i arbetsstyrkan
Utfall: Ledare: 22 % (21), Arbetsstyrka: 22 % (21) (inkl. avvecklad verksamhet)

Bolagsstyrning

Efterlevnad av uppförandekoden (Code of Conduct)
100 % av nyckelleverantörer ska följa uppförandekoden, Utfall: 99 %
100 % av medarbetarna ska genomföra utbildning i uppförandekoden vartannat år, Utfall: 83%
(inkl. avvecklad verksamhet)

Service & Komponenter:

Ambition på lång sikt: > 1/3 av nettoomsättningen från Service och Komponenter
Utfall Q1 2025: 22 % (30)
Se Munters års- och hållbarhetsredovisning (ASR) 2024, sidorna 61–109, för ytterligare information om mål och utfall eller på www.munters.com.

Finansiellt resultat

MSEK	Q1		Δ%	R12	Helår
	2025	2024		apr-mar	2024
Orderingång	3 556	2 796	27	13 191	12 431
AirTech	2 051	2 255	-9	7 161	7 365
DCT	1 108	343	223	4 853	4 088
FoodTech	439	200	120	1 246	1 007
Corporate & elim.	-43	-2	-	-69	-28
Nettoomsättning	3 714	3 154	18	14 147	13 587
AirTech	1 844	1 996	-8	8 053	8 204
DCT	1 505	956	57	4 941	4 392
FoodTech	413	204	102	1 224	1 015
Corporate & elim.	-49	-3	-	-71	-24
Justerad EBITA	502	473	6	2 132	2 104
AirTech	88	296	-70	905	1 113
DCT	344	181	90	1 082	920
FoodTech	67	45	47	259	238
Corporate & elim.	3	-49	-	-114	-167
Justerad EBITA marginal, %	13,5	15,0		15,1	15,5
AirTech	4,8	14,9		11,2	13,6
DCT	22,8	19,0		21,9	20,9
FoodTech	16,1	22,1		21,2	23,5

Orderingång

Januari-mars 2025

Orderingången uppgick till MSEK 3 556 (MSEK 2 795) (organisk utveckling +8%, strukturell +19%, valutaeffekter +1%), med stark tillväxt i DCT och FoodTech, motverkad av en nedgång i AirTech.

I AirTech minskade orderingången, främst i EMEA, medan Americas utvecklades positivt och APAC förblev stabilt. Den övergripande orderingångsnivån förblev stabil, vilket återspeglar fortsatt svaghet i undersegmentet batteri i alla regioner. Orderingången i DCT ökade starkt, främst drivet av stark efterfrågan på kylaggregat och Coolant Distribution Units (CDU). Tillväxten var särskilt robust i Americas, med en stabil nivå av ordrar både från colocators och hyperscalers, vilket indikerar en fortsatt stark underliggande efterfrågan. I FoodTech ökade orderingången, främst drivet av stark utveckling inom kontrollsystem med tillväxt i alla regioner, stödd av förra årets förvärv.

För mer information om orderingången, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 6, 7 och 8.

Nettoomsättning

Januari-mars 2025

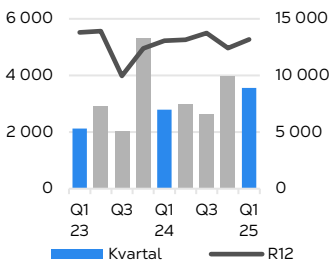
Nettoomsättningen ökade till MSEK 3 714 (3 154) (organisk utveckling +5%, strukturell +11%, valutaeffekter +2%), drivet av robust tillväxt i DCT och FoodTech, medan AirTech visade en nedgång.

I AirTech minskade nettoomsättningen, drivet av lägre försäljning i Americas, främst inom undersegmentet batteri och segmentet Service, delvis motverkad av stabil tillväxt i EMEA och APAC. Nettoomsättningen i DCT ökade, drivet av framgångsrika leveranser i Americas och tillväxt i EMEA och APAC, stödd av det nyligen slutförda förvärvet av Geoclima i slutet av förra året. Inom FoodTech ökade också nettoomsättningen, drivet av positiv utveckling inom både mjukvara och kontrollsystem, med ytterligare bidrag från förvärvet av Hotraco, som slutfördes i slutet av 2024.

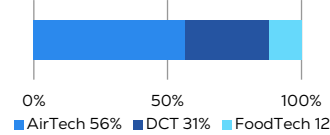
Munters har en ambition att på lång sikt nå en nivå där Service och Komponenter utgör mer än en tredjedel av nettoomsättningen. Service definieras som eftermarknadsservice plus intäkter från Software-as-a-Service (SaaS). Service och Komponenter uppgick till 22 % (30) av nettoomsättningen, med en organisk utveckling om -14 %. Service stod för 14 % (19) av den totala nettoomsättningen med en organisk tillväxt om -17 %.

För mer information om nettoomsättningen, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 6, 7 och 8.

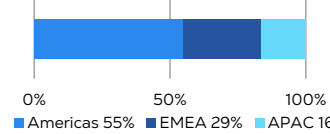
Orderingång, per kvartal (MSEK)



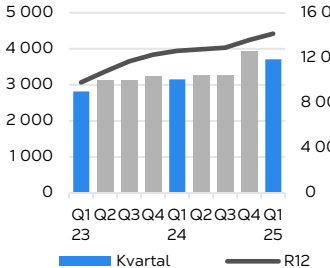
Orderingång per affärsområde Q1, 2025



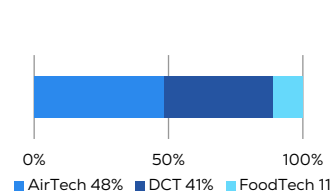
Orderingång per region Q1, 2025



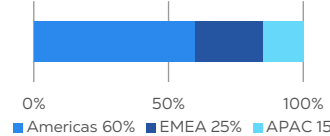
Nettoomsättning per kvartal, (MSEK)



Nettoomsättning per affärsområde Q1, 2025



Nettoomsättning per region Q1, 2025



Resultat

Justerad EBITDA och EBITA exkluderar jämförelsestörande poster (IAC), se sida 17 för redovisning av dessa.

Januari-mars 2025

Bruttomarginalen uppgick till 32,9% (34,5).

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 615 (543), motsvarande en justerad EBITDA-marginal på 16,6% (17,2). Avskrivningar av materiella tillgångar uppgick till -113 MSEK (-70), varav avskrivningar av leasade tillgångar uppgick till MSEK -70 (-37).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 502 (473), motsvarande en justerad EBITA-marginal på 13,5% (15,0). Den minskade marginalen i AirTech var främst påverkad av lägre volym i Americas, framför allt i undersegmentet batteri och segmentet Service, vilket resulterade i minskat kapacitetsutnyttjande. Ytterligare påverkan kom från produkt- och regionsmix samt pågående investeringar, inklusive tillfälliga kostnader för drift av dubbla anläggningar i USA. Kostnadsbesparande åtgärder fortskrider enligt plan, med en förväntad successiv marginalförbättring. DCT levererade en stark justerad EBITA-marginal, understödd av robust volymtillväxt, primärt i Americas, högt kapacitetsutnyttjande, en gynnsam produktmix och fortsatt positiva effekter från lean-initiativ. FoodTechs justerade EBITA-marginal minskade, även om den fortsatt ligger på en god nivå, påverkad av produktmix och tillväxtinvesteringar, delvis motverkad av högre försäljning av mjukvara och kontrollsystem.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till MSEK 385 (418), motsvarande en rörelsemarginal på 10,4% (13,2). Avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till MSEK -74 (-36), varav MSEK -21 (-9) avsåg avskrivningar av immateriella tillgångar från förvärv.

För mer information om resultaten, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 6, 7 och 8.

Jämförelsestörande poster

Under det första kvartalet uppgick jämförelsestörande poster till MSEK -42 (-20), relaterade till kostnader för förvärvsaktiviteter.

Finansiella poster

Finansiella intäkter och kostnader för det första kvartalet uppgick till MSEK -105 (-87). Jämfört med samma period föregående år förklaras ökningen av räntekostnader främst av högre leasingskulder relaterade till den nya anläggningen i Amesbury, USA, delvis motverkad av lägre räntenivåer.

Skatt

Inkomstskatten för det första kvartalet uppgick till MSEK -82 (-97) med en effektiv skattesats om 29% (29%).

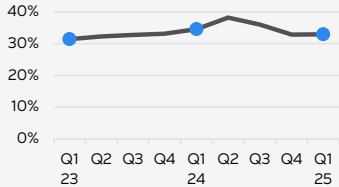
Resultat per aktie

Periodens resultat från kvarvarande verksamhet hänförligt till moderbolagets aktieägare uppgick till MSEK 193 (223) under det första kvartalet. Periodens resultat från kvarvarande verksamhet minskade till MSEK 198 (233) under det första kvartalet.

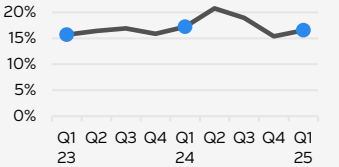
Resultat per aktie från kvarvarande verksamhet uppgick till 1,05 SEK (1,22) under det första kvartalet.

Det genomsnittliga antalet utestående stamaktier under det första kvartalet, för beräkning av resultat per aktie, uppgick till 182 541 440 före och efter utspädning. Några utspädningseffekter på resultat per aktie föreligger inte.

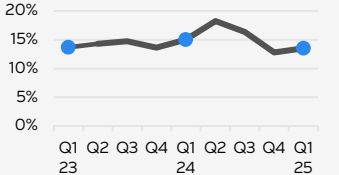
Bruttomarginal per kvartal, %



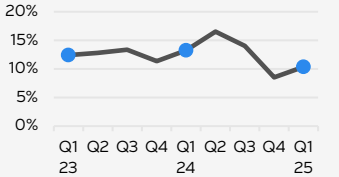
Justerad EBITDA-marginal per kvartal, %



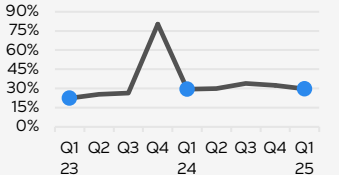
Justerad EBITA-marginal per kvartal, %



EBIT-marginal per kvartal, %



Effektiv skattesats per kvartal, %



Finansiell ställning

Nettoskulden uppgick per den 31 mars till MSEK 7 674 jämfört med MSEK 6 364 vid utgången av 2024. Skuldsättningsgraden var 3.1x jämfört med 2,6x vid utgången av 2024. Under kvartalet tecknades avtal om avyttring av verksamheten Equipment inom FoodTech för MEUR 97,5. Justerat för den förväntade köpeskillingen uppgick skuldsättningsgraden till 2.6x per den 31 mars 2025.

Räntebärande skulder, inklusive leasingskulder, ökade till MSEK 8 816 jämfört med MSEK 7 597 vid utgången av 2024. Ökningen förklaras främst av högre leasingskulder samt förvärvet av resterande aktier i MTech Systems (för mer information, se sidorna 16–17).

Koncernens räntebärande skulder har en genomsnittlig löptid på 1,4 år jämfört med 1,6 år vid utgången av 2024.

Kassa och likvida medel uppgick till MSEK 1 439 jämfört med MSEK 1 530 vid utgången av 2024.

Genomsnittligt sysselsatt kapital under de senaste tolv månaderna uppgick till MSEK 13 256 (11 903). Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna var 13,3 % (13,8 %). Minskningen jämfört med föregående år förklaras av en ökning av sysselsatt kapital, främst till följd av företagsförvärv och nya leasingavtal.

Kassaflöde

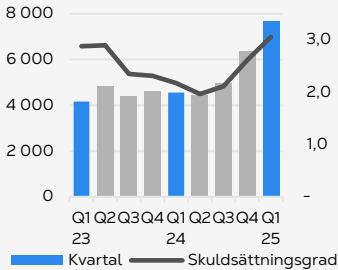
Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till MSEK 545 (553) under det första kvartalet, varav MSEK 4 (42) avsåg avvecklad verksamhet. Förändringar i rörelsekapitalet bidrog med en positiv påverkan om MSEK 111 (190), vilket främst förklaras av en ökning av förskott från kunder, drivet av DCT-verksamheten i USA. Betalda skatter uppgick till MSEK -37 (-106). Minskningen förklaras av att förfallodatumet för inbetalning av preliminärskatt i USA har flyttats från första kvartalet föregående år till andra kvartalet 2025.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till MSEK -1 075 (-232), varav MSEK -7 (-3) avsåg avvecklad verksamhet. Företagsförvärv uppgick till MSEK -809 (-) och avser förvärvet av resterande aktier i MTech Systems (för mer information, se sidan 16). Investeringar i immateriella anläggningstillgångar samt materiella anläggningstillgångar uppgick till MSEK -260 (-170). Ökningen av investeringarna förklaras av satsningar på den nya AirTech-anläggningen i Amesbury, USA.

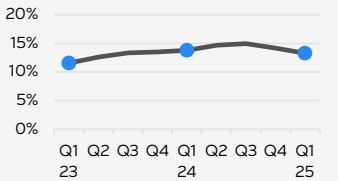
Moderbolaget

Moderbolaget för koncernen är Munters Group AB. Moderbolaget bedriver ingen försäljning av varor och tjänster till externa kunder. Likvida medel vid periodens slut uppgick till MSEK 0 (3).

Nettoskuld per kvartal



ROCE, %



AirTech

Affärsområde AirTech är en global ledare inom energieffektiv luftbehandling för ett brett spektrum av applikationer och erbjuder avancerade klimatlösningar som kräver exakt kontroll av luftfuktighet och temperatur. AirTech är organiserat utifrån centrala kundsegment: Industri, inklusive batteritillverkning och andra industriella applikationer; Kommersiellt, med kunder inom dagligvaruhandel och offentlig infrastruktur; samt Clean Technologies, med renings- och gasbehandlingssystem som minskar utsläpp och ökar energieffektiviteten. Service bidrar till att förlänga livscykeln för utrustning och förbättra effektiviteten, medan Komponenter levererar kritiska delar för hållbar och lågutsläppande drift. Tillsammans bidrar dessa kundsegment till förbättrad inomhusluftkvalitet, ökad produktions säkerhet och långsiktigt kundvärde.

	Q1			R12	Helår
MSEK	2025	2024	Δ%	apr-mar	2024
Extern orderstock	2 917	3 688	-21	2 917	2 986
Orderingång	2 051	2 255	-9	7 161	7 365
Tillväxt	-9%	34%		-3%	8%
Nettoomsättning	1 844	1 996	-8	8 053	8 204
Tillväxt	-8%	-1%		-2%	-0%
varav organisk tillväxt	-13%	-7%		-	-7%
varav förvärv och avyttr.	5%	7%		-	8%
varav valutakurseffekt	1%	-2%		-	-1%
Rörelseresultat (EBIT)	75	274	-73	750	949
Rörelsemarginal, %	4,1	13,7		9,3	11,6
Avskr. immateriella tillg.	-13	-11		-52	-49
Jämförelsestörande poster	-1	-12		-103	-114
Justerad EBITA	88	296	-70	905	1 113
Justerad EBITA marginal, %	4,8	14,9		11,2	13,6

Januari-mars 2025

Orderingång

Orderingången minskade organiskt -13%, främst på grund av EMEA, medan Americas visade en positiv utveckling och APAC förblev stabilt. Den övergripande orderingången låg kvar på en stabil nivå, trots ett fortsatt svagt batteriundersegment i alla regioner.

- Industrisegmentet minskade, trots tillväxt i undersegmentet livsmedel i EMEA och Americas. Som förväntat förblev undersegmentet batteri svagt i alla regioner. Marknaden påverkades av försenade greenfield-investeringar, kortare ledtider och lägre projektvolym. Regionerna Americas och APAC visade en viss förbättring, vilket motverkades av en nedgång i EMEA jämfört med samma kvartal föregående år. Även om dessa utmaningar förväntas bestå under hela 2025, är den långsiktiga tillväxtpotentialen för batterimarknaden fortsatt stark.
- Det Kommersiella segmentet växte, främst drivet av ökad efterfrågan från dagligvaruhandel i Americas.
- Clean Technologies (CT) växte, drivet av ett nytt koldioxidavskiljningsprojekt i EMEA.
- Komponentsegmentet ökade, främst i Americas, tack vare fortsatt hög efterfrågan på evaporativa kylpads till datacentermarknaden. Detta motverkades delvis av färre rotorbyten inom batterimarknaden i APAC.
- Servicesegmentet minskade, främst i Americas, på grund av en stark jämförelsebas från föregående år.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen minskade organiskt -13%, drivet av lägre försäljning i Americas. Detta motverkades delvis av god tillväxt i EMEA och APAC. Service stod för 19 % (24) och Komponenter för 17% (16) av AirTechs nettoomsättning.

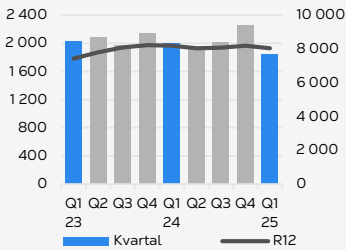
- Industrisegmentet (exklusive batteri) var i nivå med föregående år, med stabila bidrag från alla undersegment. Undersegmentet batteri visade en nedgång, drivet av Americas, delvis motverkat av tillväxt i EMEA och APAC.
- CT uppnådde tillväxt, delvis stödd av förvärvet av Airprotech förra året, tillsammans med organisk tillväxt i alla regioner.
- Komponentsegmentet minskade, särskilt i APAC på grund av lägre efterfrågan från batterimarknaden.
- Servicesegmentet minskade, främst i Americas, på grund av en stark jämförelsebas från föregående år. APAC uppvisade tillväxt medan EMEA var i nivå med föregående år.

Justerad EBITA

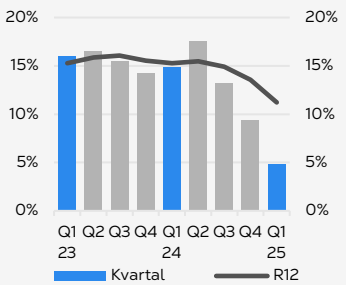
Som förväntat minskade den justerade EBITA-marginalen, främst på grund av lägre nettoomsättning i Americas, särskilt inom undersegmentet batteri och Servicesegmentet – vilket ledde till lägre produktionsutnyttjande. Marginalen pressades ytterligare av produkt- och regionsmix.

- Pågående satsningar på den globala produktionskapaciteten, inklusive kostnader för att driva dubbla anläggningar i USA påverkade också marginalen negativt. Dessa kostnader förväntas minska framöver.
- Åtgärder som identifierades under föregående kvartal för att hantera lägre efterfrågan inkluderade personalreduceringar och optimering av tillverkningen. Dessa kostnadsbesparande åtgärder fortskrider enligt plan, en successiv marginalförbättring förväntas framöver.

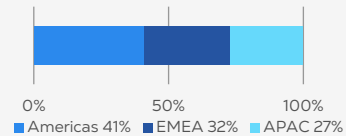
Nettoomsättning per kvartal - AirTech, (MSEK)



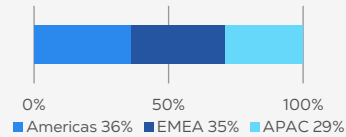
Justerad EBITA-marginal % - AirTech



Orderingång per region Q1, 2025 - AirTech



Nettoomsättning per region Q1, 2025 - AirTech



Data Center Technologies

Affärsområdet Data Center Technologies är en ledande leverantör av avancerade och energieffektiva kylsystem för datacenter. Med en omfattande portfölj av luft- och vätskebaserade kylteknologier tillgodoser vi behoven hos kunder inom ett flertal olika miljöer och segment. Våra lösningar stödjer både dagens och framtidens krav på databehandling, och med en diversifierad produktportfölj och gedigen applikationskunskap skapar vi hållbara klimatlösningar för datacenteroperatörer över hela världen.

	Q1			R12	Helår
MSEK	2025	2024	Δ%	apr-mar	2024
Extern orderstock	6 508	7 003	-7	6 508	7 604
Orderingång	1 108	343	223	4 853	4 088
Tillväxt	223%	17%		-3%	-17%
Nettoomsättning	1 505	956	57	4 941	4 392
Tillväxt	57%	46%		33%	29%
varav organisk tillväxt	43%	47%		-	27%
varav förvärv och avyttr.	10%	-		-	2%
varav valutakurseffekt	4%	-1%		-	-1%
Rörelseresultat (EBIT)	336	176	91	1 043	884
Rörelsemarginal, %	22,3	18,4		21,1	20,1
Avskr. immateriella tillg.	-8	-5		-27	-24
Jämförelsestörande poster	-	-		-12	-12
Justerad EBITA	344	181	90	1 082	920
Justerad EBITA marginal, %	22,8	19,0		21,9	20,9

Januari-mars 2025

Orderingång

Orderingången ökade +147% organiskt, främst drivet av stark efterfrågan på kylaggregat och CDU:er. Tillväxten var särskilt robust i Americas, med en god nivå av ordrar från både colocators och hyperscalers, vilket indikerar en fortsatt stark underliggande efterfrågan.

- Order mottogs inom hela produktportföljen, inklusive kombinerade beställningar av Computer Room Air Handlers (CRAH) och kylaggregat, vilket tydligt bekräftar det strategiska värdet av vårt breda erbjudande efter förvärvet av Geoclima.
- Den fortsatta ökningen av små till medelstora ordrar och kortare ledtider speglar en förändring i kundbeteende, drivet av teknologiska framsteg och förändrade regelverk, vilket tenderar att skjuta upp åtaganden till närmare projektstart.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade, +43% organiskt, främst drivet av framgångsrika leveranser av orderstocken i Americas, där genomförandet fortskred enligt plan. Service stod för 5 % (4) av DCT:s nettoomsättning.

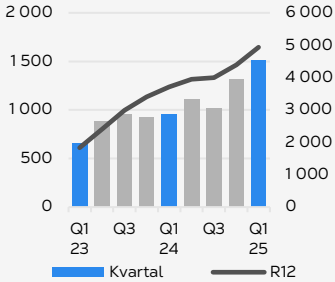
- Nettoomsättningstillväxten i EMEA och APAC stöds främst av Geoclima-förvärvet som slutfördes i slutet av föregående år.

Justerad EBITA

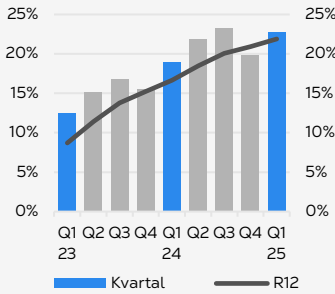
Den starka justerade EBITA-marginalen stöddes av en kombination av faktorer, inklusive stark volymtillväxt främst i Americas, hög produktionsutnyttjandegrad, en gynnsam produktmix samt fortsatta positiva effekter från lean-initiativ.

- Nettoprisökningar mer än kompenserade för ökningen av råmaterialkostnader i jämförelse med föregående år.
- Strategiska tillväxtinitiativ förväntas fortsätta under hela 2025, däribland expansionen av fabriken i Virginia, en investering som syftar till att öka produktionskapaciteten och möjliggöra inhemsk tillverkning av kylaggregat för den amerikanska marknaden.

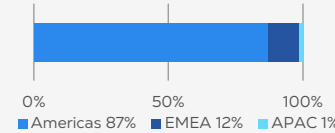
Nettoomsättning per kvartal - DCT, (MSEK)



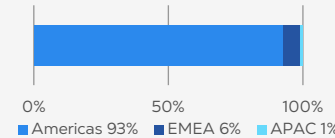
Justerad EBITA-marginal % - DCT



Orderingång per region Q1, 2025 - DCT



Nettoomsättning per region Q1, 2025 - DCT



FoodTech

Affärsområde FoodTech är en global ledare inom innovativa digitala lösningar som möjliggör datadriven optimering av den globala livsmedelskedjan. Genom avancerad mjukvara, kontrollsystem och sensorer får aktörer inom hela livsmedelskedjan insikter om hur de kan minska svinn, förbättra produktivitet och öka resurseffektiviteten. FoodTechs lösningar bidrar till att bygga motståndskraftiga livsmedelskedjor genom att skapa större transparens och hjälpa kunder att uppfylla högt ställda krav på djurvälstånd, grödkvalitet och miljöprestanda.

	Q1			R12	Helår
MSEK	2025	2024	Δ%	apr-mar	2024
Extern orderstock	665	553	20	665	697
Orderingång	439	200	120	1 246	1 007
Tillväxt	120%	31%		75%	51%
Nettoomsättning	413	204	102	1 224	1 015
varav SaaS	83	61	36	311	288
SaaS ARR	314	256	23	314	337
Tillväxt	102%	37%		66%	49%
varav organisk tillväxt	23%	16%		-	1%
varav förvärv och avyttr.	79%	6%		-	3%
varav valutakurseffekt	-1%	-1%		-	4%
Rörelseresultat (EBIT)	37	30	25	128	121
Rörelsemarginal, %	9,0	14,7		10,5	11,9
Avskr. immateriella tillg.	-29	-15		-115	-102
Jämförelsestörande poster	-0	-		-16	-16
Justerad EBITA	67	45	47	259	238
Justerad EBITA marginal, %	16,1	22,1		21,2	23,5

Januari-mars 2025

Orderingång

Orderingången ökade +17% organiskt, främst drivet av en stark utveckling inom kontrollsystem. Tillväxten inom kontrollsystem stöddes också av förvärven av AEI och Hotraco under föregående år.

- Mjukvara minskade något, främst till följd av ordertiming. Dock bidrog ytterligare beställningar från befintliga kunder och nya affärer inom kycklingsegmentet i EMEA till tillväxt
- Kontrollsystem växte i alla regioner, även om en viss tvekan noterades på den amerikanska marknaden till följd av uppskjutna projekt inom äggproduktion kopplade till utbrott av fågelinfluensa.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade +23% organiskt, drivet av positiva utvecklingar inom både mjukvara och kontrollsystem. Tillväxten stöddes ytterligare av de senaste förvärven inom kontrollsystem. Service stod för 26% (47) av FoodTechs nettoomsättning.

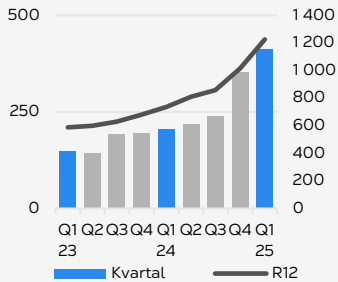
- Mjukvara rapporterade stark tillväxt i Americas, särskilt inom kycklingsegmentet. SaaS ARR ökade med +23 % till MSEK 314 (256), drivet av ökad abonnemangsförsäljning. Den mindre nedgången jämfört mot fjärde kvartalet 2024 berodde på valutaeffekter under kvartalet.
- Kontrollsystem visade en betydande tillväxt i alla kundsegment och regioner, stödd av de förvärv som genomfördes förra året.

Justerad EBITA

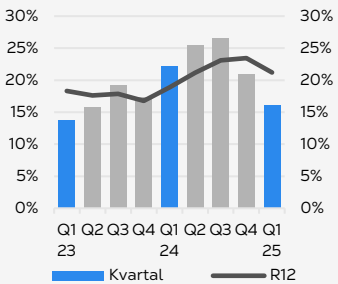
Den justerade EBITA-marginalen minskade, även om nivån förblev god. Minskningen berodde främst på effekter från produktmixen och fortsatt höga investeringsnivåer för att stödja framtida tillväxt, inklusive innovation samt expansion till nya regioner och ytterligare kundsegment.

- Marginalerna påverkades positivt av ökad försäljning inom kontrollsystem och mjukvara.
- Nettoprisökningar bidrog till förbättrade marginaler.
- Integrationssynergier från senaste förvärven samt pågående effektiviseringsinitiativ hade också en positiv effekt.

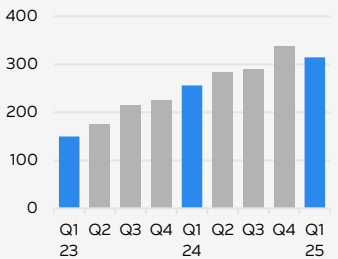
Nettoomsättning per kvartal - FoodTech, (MSEK)



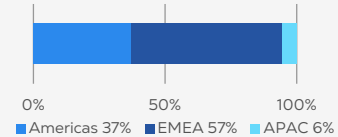
Justerad EBITA-marginal % - FoodTech



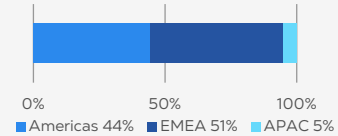
SaaS ARR - FoodTech (MSEK)



Orderingång per region Q1, 2025 - FoodTech



Nettoomsättning per region Q1, 2025 - FoodTech



Corporate

Corporate redovisade en justerad EBITA om MSEK 3 (-49) under första kvartalet.

Utrullningen av ett nytt globalt mjukvarusystem, som initierades i slutet av 2024, har fortskridit under 2025. Systemet hanteras av Corporate, och kostnader inklusive avskrivningar fördelas till affärsområdena i enlighet med utrullningsplanen. I takt med att fler dotterbolag implementerade systemet under 2025 ökade den utfördelade kostnaden, vilket förbättrade EBITA för Corporate. EBITA för kvartalet påverkades också positivt av valutakursdifferenser från omräkning av ett långfristigt avtal för mjukvarulicenser, uttryckt i euro.

Övrig information

Anställda

Antalet fasta heltidsanställda (FTEs) per den 31 mars 2025 var 4 999 (4 515). Antalet FTEs per den 31 mars 2025 var 3 309 (3 243) inom affärsområdet AirTech, 963 (707) inom DCT, 592 (391) inom FoodTech och 134 (173) inom koncernfunktioner.

Utestående aktier

Per den 31 mars 2025 innehade Munters 1 916 377 egna aktier av totalt 184 457 817 aktier. Antalet utestående aktier per balansdagen uppgick till 182 541 440. Det genomsnittliga antalet utestående aktier före och efter utspädning under första kvartalet 2025 var 182 541 440 (182 529 041 under första kvartalet 2024).

Utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning om SEK 1,60 (1,30) per aktie, motsvarande MSEK 292 (237), baserat på det totala antalet utestående aktier, att betalas ut i två lika stora delbetalningar. Detta motsvarar 30 (30) procent av nettoresultatet för 2024.

Övriga händelser under året

Avyttring av FoodTech Equipment - I februari tecknades ett avtal om att avyttra verksamheten Equipment inom FoodTech till Grain & Protein Technologies (GPT), som ägs av American Industrial Partners, för MEUR 97,5 (cirka BSEK 1,1) på kassa- och skuldfri basis. Transaktionen ligger i linje med Munters strategi att fokusera på digital tillväxt inom FoodTech, inklusive mjukvara, kontrollsystem, sensorer och IoT. Avyttringen förväntas slutföras under andra kvartalet, förutsatt sedvanliga myndighetsgodkännanden och andra avslutsvillkor.

Munters års- och hållbarhetsredovisning 2024 - I mars publicerade Munters års- och hållbarhetsredovisning för 2024 på www.munters.com, tillgänglig på både svenska och engelska.

Expansion av tillverkningen i Tobo, Sverige - I mars tillkännagavs en investering om MSEK 250 för att expandera och modernisera anläggningen i Tobo. Utöver produktion av avfukttningsrotorer kommer anläggningen nu även att tillverka GLASdek-fuktmedia, som tidigare endast producerades i Mexiko. Investeringen beräknas vara fullt genomförd till 2026. Tack vare pågående satsningar på geotermisk energi och minskade transportbehov minimeras klimatavtrycket.

Munters blir ensam ägare av MTech Systems - I mars förvärvades de återstående aktierna i MTech Systems. Munters har varit delägare i MTech sedan 2017 och är bolaget en nyckelfaktor för FoodTechs digitala transformation. 80 % av köpeskillingen, motsvarande MUSD 80,7, betalades den 31 mars 2025 och resterande 20 % förväntas betalas under första halvåret 2026. Förvärvet stärker Munters position inom leverans av digitala, datadrivna lösningar till kunder inom hela den globala livsmedelsproduktionskedjan.

Händelser efter periodens slut

Munters antar nya vetenskapligt baserade klimatmål - I april meddelades att Munters klimatmål har validerats av SBTi, i linje med 1,5°C-målet i Parisavtalet. Ett nytt mål för Scope 3 har satts upp, med ambitionen att minska utsläppen per såld enhet med 51,6 % till 2030 (basår 2023). För Scope 1 och 2 är det uppdaterade målet en minskning av utsläppen med 42 % till 2030. De reviderade målen speglar Munters ambition att fördubbla sin storlek samtidigt som klimatavtrycket halveras, med hållbarhet integrerat i produktutveckling och verksamhet.

Stockholm, 29 april, 2025

Klas Forsström
Vd och koncernchef

Denna rapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Tio största aktieägare

Per den 31 mar 2025	%
FAM AB	28,0
Swedbank Robur fonder	6,2
Första AP-fonden	5,0
Capital Group	4,9
Fjärde AP-fonden	3,7
ODIN Fonder	3,6
Vanguard	2,8
Tredje AP-fonden	1,9
Handelsbanken Fonder	1,9
Nordea Fonder	1,7

Källa: Modular Finance AB

Om Munters

Munters är en global ledare inom energieffektiva och hållbara klimatlösningar. Våra lösningar säkerställer kontroll av temperatur och luftfuktighet, vilket är verksamhetskritiskt för våra kunder. Munters erbjuder lösningar till många olika branscher där styrning av temperatur och luftfuktighet är avgörande. Våra lösningar minskar kundernas klimat- och miljöpåverkan genom lägre resursförbrukning och bidrar samtidigt till renare luft, högre effektivitet och minskade koldioxidutsläpp. Hållbarhet är en viktig del av Munters affärsstrategi och värdeskapande.

Fakta

- ~ 5 000 anställda (FTEs)
- >45 länder med produktion och försäljning (inkl. avvecklad verksamhet)
- >30 produktionsenheter (inkl. avvecklad verksamhet)
- 22% andel chefer som är kvinnor (inkl. avvecklad verksamhet)
- Tre affärsområden: AirTech, Data Center Technologies och FoodTech

I Q1 genererade AirTech 48%, Data Center Technologies 41%, och FoodTech 11% av Munters nettoomsättning.

Syfte

For customer success and a healthier planet

Nyfikenhet och strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Våra klimatlösningar är affärskritiska för kundernas framgång och bidrar till en mer hållbar planet.

Munters strategi

Munters har en stark marknadsposition på de marknader där vi är verksamma. Vi ser stora möjligheter att förbättra och stärka vår marknadsposition, uppnå våra medelfristiga finansiella mål och leverera på vår strategi. Nyckeln till framgång ligger i hur vi agerar för att nå våra mål. Våra övergripande strategiska prioriteringar visar vilka områden vi anser vara avgörande för vår framgång. För varje strategisk prioritering har vi tydliga handlingsplaner och ambitioner för vad vi vill uppnå. Hållbarhet är en prioriterad fråga som genomsyrar varje strategisk prioritering.

Medarbetare:

Våra medarbetare är avgörande för vår framgång. Därför är deras säkerhet och välbefinnande högsta prioritet, och vi investerar betydande resurser i ledarskapsutveckling. Vi strävar ständigt efter att vara den mest attraktiva arbetsgivaren.

Kunder:

Vi arbetar nära våra kunder för att säkerställa optimal klimat- och resursanvändning i deras verksamhetskritiska applikationer. Vår expertis bygger på unika insikter i våra kunders verksamheter och en djup förståelse för deras nuvarande och framtida behov. Vi strävar efter att vara en ambitiös och proaktiv partner för klimatkontrolllösningar.

Innovation:

Nyfikenhet och en strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Vi ska fortsätta att ligga i framkant av branschens utveckling och bidra till en hållbar utveckling genom våra energi- och resurseffektiva klimatlösningar. Vi fortsätter att investera i våra kärnteknologier, lösningar och digitalisering för att optimera vår produktportfölj och vår innovativa produktionsteknik.

Marknad:

Munters är verksamt över hela världen, och klimatförändringar, digitalisering & AI, globalisering och befolkningstillväxt är de viktigaste marknadsdrivkrafterna. Våra resurser fokuseras på att stärka vår position inom områden där vi kan vara marknadsledare och på att utveckla vår serviceverksamhet. Med högkvalitativa, resurseffektiva lösningar och ett medvetet arbete för att minska vårt eget klimatavtryck bidrar vi till en hållbar utveckling.

Effektivitet och kvalitet i allt vi gör:

Vårt mål är att öka effektiviteten och kvaliteten i allt vi gör och att minska vår klimatpåverkan. Munters verksamhet präglas av ansvarsfullt företagande och höga etiska standarder med respekt för mänskliga rättigheter, mångfald samt hälsa och säkerhet på arbetsplatsen



Kvartalsöversikt Koncernen

Resultaträkning

	2025	2024				2023			
MSEK	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Orderstock	10 090	11 287	10 289	11 274	11 244	10 977	9 566	10 643	10 378
Orderingång	3 556	3 994	2 646	2 996	2 796	5 302	2 049	2 911	2 126
Nettoomsättning	3 714	3 923	3 254	3 256	3 154	3 245	3 114	3 107	2 820
Justerad EBITDA	615	607	616	676	543	514	527	510	443
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-113	-102	-85	-83	-70	-72	-67	-66	-58
Justerad EBITA	502	505	532	593	473	441	460	444	385
Avskrivningar immateriella tillgångar förvärv	-21	-15	-12	-10	-9	-5	-9	-9	-9
Avskrivningar övriga immateriella tillgångar	-53	-68	-49	-39	-27	-35	-27	-24	-21
Jämförelsestörande poster	-42	-88	-14	-6	-20	-33	-7	-13	-4
Rörelseresultat (EBIT)	385	333	457	538	418	369	417	399	351
Finansiella intäkter och kostnader	-105	-82	-98	-91	-87	-99	-89	-66	-73
Skatt	-82	-81	-121	-134	-97	-217	-86	-85	-62
Nettoresultat, kvarvarande verksamhet	198	170	238	313	233	53	242	248	216
Nettoresultat, avvecklad verksamhet	-342	7	37	28	-6	5	22	9	-2
Nettoresultat, totalt	-144	176	275	342	227	58	264	257	214
-hänförligt till moderbolagets aktieägare	-149	162	263	330	218	54	260	256	214

Nyckeltal

	2025	2024				2023			
MSEK	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Organisk tillväxt, Nettoomsättning	5%	11%	3%	-1%	7%	15%	34%	35%	50%
Valutajusterad tillväxt, Nettoomsättning	16%	21%	8%	4%	14%	21%	37%	37%	52%
Justerad EBITA marginal, %	13,5	12,9	16,3	18,2	15,0	13,6	14,8	14,3	13,7
Rörelsemarginal, %	10,4	8,5	14,0	16,5	13,2	11,4	13,4	12,8	12,5
Resultat per aktie, SEK	1,05	0,85	1,23	1,65	1,22	0,27	1,31	1,36	1,19
Service, % av nettoomsättning	14	17	17	19	19	19	16	15	16
Service & komponenter, % av nettoomsättning	22	24	25	28	30	29	26	25	27
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning, %	10,2	11,6	12,9	14,3	15,4	16,1	15,6	15,1	14,8
Skuldsättningsgrad, R12	3,1	2,6	2,1	2,0	2,2	2,3	2,3	2,9	2,9

Nettoskuld

	2025	2024				2023			
MSEK	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Likvida medel	-1 439	-1 530	-1 393	-1 775	-1 581	-1 532	-1 165	-710	-618
Räntebärande skulder	7 019	6 514	5 013	5 045	5 089	5 131	4 575	4 518	3 772
Leasingskulder	1 797	1 083	1 015	892	757	719	770	801	781
Avsättningar för pensioner	265	277	306	283	262	280	197	209	217
Upplupna finansiella kostnader	32	20	28	3	29	22	21	15	24
Nettoskuld	7 674	6 364	4 968	4 447	4 557	4 620	4 399	4 833	4 175

Operativt rörelsekapital

	2025	2024				2023			
MSEK	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Varulager	1 940	2 283	2 192	2 108	1 902	1 726	1 965	2 153	2 071
Kundfordringar	2 112	2 567	2 090	2 275	2 306	2 038	2 245	2 167	2 035
Leverantörsskulder	-1 505	-1 789	-1 308	-1 362	-1 349	-1 294	-1 156	-1 277	-1 159
Förskott från kunder	-1 947	-1 821	-1 879	-2 160	-1 879	-1 355	-1 725	-1 592	-1 576
Upplupna/förutbetalda intäkter, netto	408	256	516	555	583	640	741	782	466
Operativt rörelsekapital	1 008	1 497	1 612	1 417	1 563	1 755	2 071	2 233	1 837

Rapport över totalresultat i sammandrag

	Q1		R12	Helår
MSEK	2025	2024	apr-mar	2024
Nettoomsättning	3 714	3 154	14 147	13 587
Kostnad för sålda varor	-2 490	-2 064	-9 221	-8 795
Bruttoresultat	1 224	1 089	4 926	4 792
Försäljningskostnader	-380	-287	-1 461	-1 367
Administrationskostnader	-345	-290	-1 252	-1 197
Forsknings- och utvecklingskostnader	-120	-87	-441	-408
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	7	-5	-49	-62
Resultatandel i intressebolag	-1	-3	-10	-12
Rörelseresultat	385	418	1 714	1 746
Finansiella intäkter och kostnader	-105	-87	-377	-359
Resultat efter finansiella poster	280	330	1 337	1 388
Skatt	-82	-97	-419	-434
Periodens resultat, kvarvarande verksamhet	198	233	918	954
Periodens resultat, avvecklad verksamhet	-342	-6	-270	66
Periodens resultat, total verksamhet	-144	227	649	1 020
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	-149	218	606	973
varav kvarvarande verksamhet	193	223	875	906
varav avvecklad verksamhet	-342	-6	-270	66
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	5	10	43	47
Resultat per aktie före och efter utspädning, kvarvarande verksamhet, SEK	1,05	1,22	4,80	4,96
Resultat per aktie före och efter utspädning, avvecklad verksamhet, SEK	-1,87	-0,03	-1,48	0,36
Resultat per aktie före och efter utspädning, total verksamhet, SEK	-0,82	1,19	3,32	5,33
Övrigt totalresultat				
Poster som senare kan omklassificeras till årets resultat:				
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	-721	342	-614	449
Poster som inte ska omklassificeras till årets resultat:				
Aktuariella vinster/förluster på förmånsbestämda pensionsförpl.	10	15	10	16
Skatt hänförligt till aktuariella vinster/förluster	-2	-3	-2	-3
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-713	354	-605	462
Periodens totalresultat	-857	581	44	1 482
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	-861	567	7	1 436
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	4	14	36	46

Rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	2025-03-31	2024-03-31	2024-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Goodwill	6 059	6 125	7 769
Övriga immateriella tillgångar	3 149	2 384	3 380
Materiella anläggningstillgångar	1 678	1 196	1 789
Nyttjanderättstillgångar	1 711	695	1 000
Andelar i intressebolag	48	61	54
Övriga finansiella tillgångar	191	135	189
Uppskjutna skattefordringar	556	324	403
Summa anläggningstillgångar	13 393	10 921	14 584
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager	1 940	1 902	2 283
Kundfordringar	2 112	2 306	2 567
Derivatinstrument	-	14	4
Aktuella skattefordringar	129	60	178
Övriga fordringar	205	140	240
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	750	900	593
Likvida medel	1 439	1 581	1 530
Tillgångar hänförliga till tillgångar som innehas för försäljning	1 510	-	-
Summa omsättningstillgångar	8 085	6 902	7 395
SUMMA TILLGÅNGAR	21 477	17 823	21 979
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 440	5 460	5 894
Innehav utan bestämmande inflytande	12	1	14
Totalt eget kapital	5 452	5 462	5 908
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	4 356	5 063	3 780
Leasingskulder	1 524	578	847
Avsättningar för pensioner	265	262	277
Övriga avsättningar	85	62	90
Övriga långfristiga skulder	563	815	803
Uppskjutna skatteskulder	497	480	598
Summa långfristiga skulder	7 290	7 261	6 394
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	2 663	26	2 734
Leasingskulder	273	178	237
Övriga avsättningar	178	179	249
Leverantörsskulder	1 505	1 349	1 789
Derivatinstrument	69	-	3
Aktuella skatteskulder	115	73	108
Förskott från kunder	1 947	1 879	1 821
Övriga kortfristiga skulder	307	195	1 242
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 248	1 221	1 496
Skulder hänförliga till tillgångar som innehas för försäljning	430	-	-
Summa kortfristiga skulder	8 735	5 100	9 677
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	21 477	17 823	21 979

Förändring i eget kapital

MSEK	2025-03-31	2024-03-31	2024-12-31
Ingående balans	5 908	5 258	5 258
Periodens totalresultat	-857	581	1 482
Utnyttjade personaloptioner	-	1	1
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	-	9
Förvärvsoption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	218	-141	-604
Uppskjuten skatt redovisad mot eget kapital	197	-	-
Utdelning	-14	-237	-237
Utgående balans	5 452	5 462	5 908
Totalt eget kapital hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	5 440	5 460	5 894
Innehav utan bestämmande inflytande	12	1	14

Kassaflöde i sammandrag

	Q1		R12	Helår
MSEK	2025	2024	apr-mar	2024
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Rörelseresultat	385	418	1 714	1 746
Justering för:				
Av- och nedskrivningar	188	106	650	568
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	5	-46	81	31
Förändringar i avsättningar	-38	25	17	81
Kassaflöde före räntor och skatt	539	502	2 463	2 426
Betalda finansiella poster netto	-72	-76	-335	-339
Betald skatt	-37	-106	-537	-606
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	430	321	1 591	1 482
Förändring kundfordringar	166	-167	134	-200
Förändring varulager	-34	-74	-109	-149
Förändring upplupna intäkter	-175	115	150	440
Förändring levantörsskulder	-3	-5	270	267
Förändring förskott från kunder	309	386	115	193
Kassaflöde från förändring av operativt rörelsekapital	263	254	560	551
Förändring övrigt rörelsekapital	-152	-65	-32	55
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	111	190	528	607
Kassaflöde från den löpande verksamheten, kvarvarande verksamhet	541	511	2 119	2 089
Kassaflöde från den löpande verksamheten, avvecklad verksamhet	4	42	241	279
Kassaflöde från den löpande verksamheten	545	553	2 359	2 367
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Förvärv av verksamheter	-809	-	-2 489	-1 680
Investeringar i intressebolag	-	-36	-0	-37
Investeringar i andra aktier och andelar	-	-23	-67	-89
Försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-174	-97	-822	-745
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-86	-74	-303	-291
Kassaflöde från investeringsverksamheten, kvarvarande verksamhet	-1 068	-230	-3 681	-2 842
Kassaflöde från investeringsverksamheten, avvecklad verksamhet	-7	-3	-27	-23
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 075	-232	-3 708	-2 865
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN				
Utnyttjade personaloptioner	-	1	-0	1
Nettoförändring lån	680	-164	1 712	868
Återbetalning av leasingkulder	-54	-30	-179	-155
Utdelning	-14	-119	-133	-237
Övriga förändringar i finansieringsverksamheten	-45	18	-46	18
Kassaflöde från finansieringsverksamheten, kvarvande verksamhet	566	-293	1 353	494
Kassaflöde från finansieringsverksamheten, avvecklad verksamhet	-6	-7	-25	-27
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	560	-301	1 328	467
Periodens kassaflöde, total verksamhet	30	20	-20	-30
Likvida medel vid periodens början	1 530	1 532	1 581	1 532
Omräkningsdifferens i likvida medel	-70	29	-71	28
Likvida medel vid periodens utgång	1 490	1 581	1 490	1 530
Varav likvida medel i verksamhet under avveckling	51	-	51	-
Likvida medel vid periodens utgång, kvarvarande verksamhet	1 439	1 581	1 439	1 530

Moderbolaget

Resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q1		R12	Helår
	2025	2024	apr-mar	2024
Nettoomsättning	-	-	-	-
Bruttoresultat	-	-	-	-
Administrationskostnader	-4	-4	-15	-15
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-	1	1	2
Rörelseresultat	-4	-3	-14	-13
Finansiella intäkter och kostnader	-7	-6	-30	-29
Resultat efter finansiella poster	-11	-8	-44	-41
Koncernbidrag	-	-	-	-
Resultat före skatt	-11	-8	-44	-41
Skatt	-	-	-	-
Periodens resultat	-11	-8	-44	-41

Rapport över totalresultat i sammandrag

Periodens resultat	-11	-8	-44	-41
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-11	-8	-44	-41

Balansräkning i sammandrag

MSEK	2025-03-31	2024-03-31	2024-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i dotterbolag	4 098	4 098	4 098
Andra finansiella tillgångar	4	4	4
Summa anläggningstillgångar	4 102	4 102	4 102
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Övriga kortfristiga fordringar	0	-	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3	2	2
Aktuella skattefordringar	1	1	1
Fordringar hos dotterbolag	11	9	17
Likvida medel	0	3	0
Summa omsättningstillgångar	15	15	19
SUMMA TILLGÅNGAR	4 117	4 117	4 122
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	6	6	6
Överkursfond	4 136	4 136	4 136
Balanserade vinstmedel	-669	-627	-627
Periodens resultat	-11	-8	-41
Summa eget kapital	3 462	3 506	3 472
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	5	5	5
Summa långfristiga skulder	5	5	5
KORTFRISTIGA SKULDER			
Leverantörsskulder	1	2	2
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	59	34	54
Skulder till dotterbolag	586	448	581
Övriga skulder	6	123	7
Summa kortfristiga skulder	651	607	644
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 117	4 117	4 122

Övriga upplysningar

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för hållbarhets- och finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för hållbarhets- och finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar de som anges i års- och hållbarhetsredovisningen 2024 (Not 1).

Från och med första kvartalet 2025 klassificerar Munters den finansiella rapporteringen av Equipment-verksamheten som avvecklad verksamhet, vilket innebär att tillgångar och skulder hänförliga till Equipment redovisas på separata rader i balansräkningen. Resultat efter skatt från verksamhet under avveckling redovisas på en separat rad i resultaträkningen. Jämförelseperioderna I resultaträkningen är justerad som om den avvecklade verksamheten redan klassificerades som avvecklad verksamhet vid ingången av jämförelseperioden. Interna mellanhavanden och transaktioner mellan kvarvarande och avvecklad verksamhet har eliminerats. Se avsnitt Tillgångar som innehåser för försäljning och avvecklad verksamhet för vidare information

Kassaflödet från avvecklad verksamhet har separerats från kassaflödet från kvarvarande verksamhet och redovisas på separata rader inom kassaflöde från den löpande verksamheten, investeringsverksamheten och finansieringsverksamheten i den innevarande perioden och jämförelseperioder.

Inga nya eller omarbetade standarder eller tolkningar som träder i kraft från 1 januari 2025 förväntas ha någon betydande effekt på de finansiella rapporterna.

Från och med 2025 har definitionen av SaaS ARR uppdaterats, från att beräknas utifrån SaaS Recurring Revenue i senaste kvartalet multiplicerat med 4 till att beräknas utifrån SaaS Recurring Revenue i senaste månaden multiplicerat med 12. Den uppdaterade definitionen har ingen väsentlig påverkan på presenterad ARR.

Hållbarhetspolicy

Munters produkter och verksamhet påverkar människor och den yttre miljön i varierande grad genom hela värdekedjan. Munters miljöavtryck från den egna verksamheten kommer främst från hantering av kemikalier och avfall samt transporter av insatsvaror och färdiga produkter till och från Munters fabriker. Användningen av sålda produkter identifieras som den största källan till klimatpåverkan, och Munters har åtagit sig att ständigt vara vaksam på verksamhetens miljöpåverkan samt att minska klimatpåverkan under hela produktlivscykeln. Munters är åtagna att följa alla lagar och att kontinuerligt främja förbättringar inom alla områden av miljö, hälsa och säkerhet (EHS) där Munters bedriver verksamhet. Munters söker ständigt möjligheter att minska risker och skapa en säkrare, hälsosammare och mer inkluderande arbetsplats för våra medarbetare, kunder, samhällen och för miljön i stort. Munters tillverkningsanläggningar över hela världen är åtagna att arbeta enligt ett EHS-hanteringsprogram. Syftet med EHS-hanteringsprogrammet är att säkerställa regelefterlevnad, aktivt förebygga skador samt att minska den miljöpåverkan som vår verksamhet har.

Risker och osäkerheter

Munters är ett globalt bolag. Vår globala närvaro gör Munters mer motståndskraftigt mot lokala störningar, men samtidigt utsätter vi oss för en rad risker kopplade till kulturella, legala, politiska och klimatrelaterade skillnader runt om i världen. Koncernens väsentliga risker och osäkerheter kan delas in i fem kategorier: strategiska, marknad, operativa, finansiella och legala risker. Inom dessa kategorier finns både risker som beror på politiska och makroekonomiska trender samt specifika risker som är direkt kopplade till koncernen. En strategisk riskbedömning genomförs årligen och syftet är att identifiera och hantera de viktigaste riskerna som hotar våra strategiska mål.

Med tanke på den ökande osäkerheten som drivs av ett förändrat och utvecklande politiskt risklandskap, särskilt hotet om nya tullar och förändringar i handelspolitiken vilket ökar marknadsrisken, är det avgörande för Munters att förbli flexibla och se över sin strategi. Flexibilitet i både värdekedjan och produktionen är nyckeln till att mildra effekterna av oförutsedda störningar.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitets- och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadeståndsanspråk. Koncernen är till viss del beroende av nyckelkunder och nyckelpersoner.

Med tanke på den ökande osäkerheten som drivs av ett förändrat och utvecklande politiskt risklandskap, särskilt hotet om nya tullar och förändringar i handelspolitiken som ökar marknadsrisken, är det avgörande för Munters att förbli agilt och se över sin strategi. Flexibilitet i både värdekedjan och produktionen är nyckeln till att mildra effekterna av oförutsedda störningar. Med tanke på att Munters är ett företag med geografiskt spridd verksamhet och många små organisatoriska enheter, finns det en risk för bristande efterlevnad av relevanta regelverk inom affärsetik, till exempel regler mot mutor. Utöver detta, på grund av Munters närvaro på flera geografiska marknader, är koncernen även exponerad för klimatrelaterade risker såsom extrema väderhändelser, förändringar i regelverk och störningar i leveranskedjor.

Munters är ett globalt företag med internationella handelsflöden. Politiska risker, såsom tariffier, kan påverka marknadsrisken. Det är viktigt för Munters att förbli flexibelt genom att anpassa inköp, produktion och prissättning för att mildra potentiella effekter. Däremot kvarstår den potentiella indirekta effekten av tullar genom en försvagad global ekonomi som en väsentlig risk.

Finansiella risker består främst av valuta-, ränte- och finansieringsrisker. Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar, och koncerngemensamma försäkringar styrs av centrala riktlinjer. Detta inkluderar exempelvis försäkringar för allmänt ansvar och produktansvar, egendom, driftavbrott, transporter samt ansvarsförsäkringar för styrelseledamöter, vd och arbetsgivaransvar.

En mer detaljerad beskrivning av koncernens risker och hur de hanteras finns i Års- och hållbarhetsredovisningen 2024 på sidorna 56–59.

Transaktioner med närstående

Det har inte skett några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

Verkligt värde på finansiella instrument

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen avser finansiella investeringar och derivat. Finansiella investeringar uppgår till MSEK 164 (89) och derivat till netto MSEK -69 (14) per balansdagen.

I januari 2025 utnyttjade minoritetsägarna i MTech Systems sin sälloption att sälja sin andel om 33,6% av aktierna i bolaget till Munters. 80 procent av transaktionspriset, 80.7 miljoner USD betalades den 31 mars 2025. Resterande 20 procent är villkorad köpeskilling och kommer att kostnadsföras under de kommande 12 månaderna.

Koncernens sälj-/köpooption från förvärvet av InoBram redovisas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Munters förvärvade 60% av bolaget men avtalet innefattar en sälj-/köpooption för Munters att förvärva återstående 40 procent av bolaget under 2027. Inlösenperioden för säljarnas sälloption inleds i mars 2026. Verkligt värde för optionen uppgår per balansdagen till MSEK 142 (40).

MSEK	2025-03-31	2024-03-31	2024-12-31
Belopp vid periodens ingång	1 498	632	632
Innehållna köpeskillingar	-	-	212
Omvärderingar	-235	138	567
Omklassificeringar	-	-	17
Betalningar	-809	-	-29
Värdeförändring redovisad i			
övriga rörelseintäkter	3	-	-3
Diskontering	26	3	38
Valutakursdifferenser	-118	42	64
Utgående balans	365	815	1 498

Köp-/sälloptionerna värderas i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 i verkligt värdehierarkin.

Munters bedömer att räntesatsen på de räntebärande skulderna är i enlighet med marknadsmässiga villkor per den 31 mars 2025 och att det verkliga värdet på balansdagen i allt väsentligt motsvaras av det redovisade värdet.

Företagsförvärv

Förutom förvärvet av minoritetsandelen i MTech Systems (se Verkligt värde på finansiella instrument ovan) har inga företagsförvärv genomförts under Q1 2025 eller i jämförande period 2024.

Nettoomsättning per affärsområde och region

Nettoomsättning per affärsområde och region i Q1

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Elimineringar		Koncernen	
	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024
Americas	737	1 114	1 406	866	182	139	-43	0	2 282	2 120
EMEA	689	545	121	90	228	66	-5	-1	1 033	699
APAC	521	448	13	1	21	10	-	0	556	458
Försäljning mellan regioner	-103	-111	-35	-1	-18	-11	-1	-1	-157	-123
TOTALT	1 844	1 996	1 505	956	413	204	-49	-3	3 714	3 154

Avstämning av alternativa nyckeltal om jämförelsestörande poster

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen är av uppfattningen att dessa mått erbjuder värdefull kompletterande information då de bidrar till förståelsen av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas i enlighet med definitionerna som presenteras i denna finansiella rapport. En avstämning av justerad EBITDA och justerad EBITA återfinns i kvartalsöversikten på sid 11. Jämförelsestörande poster är händelser eller

transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttring av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader.

Nedan är en uppställning över jämförelsestörande poster per period.

MSEK	Q1		R12	Helår
	2025	2024	Apr-Mar	2024
Omstruktureringskostnader	-	-11	-83	-94
Förvärvskostnader	-42	-9	-81	-48
Övriga poster	-	-	14	14
Total	-42	-20	-151	-128

Tillgångar som innehas för försäljning och avvecklad verksamhet

I februari 2025, tecknade Munters ett avtal om att avyttra verksamheten Equipment inom affärsområdet FoodTech ("FT Equipment") till Grain & Protein Technologies för MEUR 97.5 på kassa- och skuldfri basis. Avyttringen förväntas att slutföras under första halvan av 2025 och förutsätter myndighetsgodkännande och andra sedvanliga villkor för slutförande.

Den sålda verksamheten har ca 400 anställda verksamma i Europa, Nordamerika, Mellanöstern och Sydostasien, och tillverkar och säljer ventilationsutrustning för aktörer inom djuruppfödning och växthus.

Verksamheten omfattar produkter som e-line fläktar, vädringsluckor, kylsystem och CELdek (evaporativa kyldynor). Produktion och försäljning av produktlinjen CELdek för regionen Americas ingår inte i avyttringen utan kommer framöver att integreras fullt ut i affärsområdet AirTech.

Från och med första kvartalet 2025, klassificerar Munters den finansiella rapporteringen av Equipment-verksamheten som avvecklad verksamhet. Se Redovisningsprinciper för vidare information om påverkan på de finansiella rapporterna från denna omklassificering.

Resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q1		R12	Helår
	2025	2024	Apr-Mar	2024
Nettoomsättning, extern	407	384	1 889	1 866
Operationella kostnader	-390	-390	-1 772	-1 772
Nedskrivning goodwill	-346	0	-346	-
Rörelseresultat	-329	-6	-229	94
Finansiella poster	0	0	3	3
Resultat före skatt	-329	-6	-226	98
Skatt	-13	0	-44	-31
Periodens resultat från avyttrad verksamhet	-342	-6	-270	66

Balansräkning i sammandrag

MSEK	2025-03-31
Tillgångar	
Immateriella tillgångar	867
Materiella anläggningstillgångar	111
Nyttjanderättstillgångar	51
Finansiella tillgångar	15
Rörelsefordringar	414
Likvida medel	51
Summa tillgångar som innehas till försäljning	1 510
Skulder	
Räntebärande skulder	61
Kortfristiga skulder	324
Uppskjutna skatteskulder	45
Summa skulder hänförliga till tillgångar som innehas för försäljning	430
Nettotillgångar som innehas för försäljning	1 079

Definition av finansiella nyckeltal

I denna finansiella rapport förekommer hänvisningar till ett antal mått på resultatet. Vissa av dessa mått definieras i IFRS, andra är alternativa mått och redovisas inte i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller övrig lagstiftning. Måtten används av koncernen för att hjälpa både investerare och ledning att analysera Munters verksamhet. Nedan följer beskrivningar och definitioner av måtten i denna finansiella rapport. Därtill ges förklaringar till varför måtten används.

Organisk tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Måttet används av Munters för att övervaka nettoomsättningstillväxten, drivet av förändringar i volym och priser mellan perioder.

Valutajusterad tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period, justerad för valutaeffekter. Måttet används av Munters för att följa förändringar i nettoomsättning från både organisk och förvärvad tillväxt mellan perioder.

Orderstock

Mottagna och bekräftade försäljningsorder som ännu inte levererats och redovisats som nettoomsättning. Orderstocken belyser hur stor verksamhet hänförlig till den löpande verksamheten som Munters redan har erhållit som kommer att vändas till intäkter under framtida perioder. Måttet används av Munters för att följa utvecklingen och efterfrågan och anpassa verksamheten vid behov.

Orderingång

Mottagna och bekräftade försäljningsorder minus annullerade ordrar under rapportperioden. Orderingången är ett mått på framtida intäkter och, följaktligen, ett viktigt nyckeltal för Munters ledning.

Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före räntor och skatt. Munters anser att rörelseresultatet visar de intäkter som genereras av den löpande verksamheten.

Justerad EBITA

Rörelseresultat, justerat för avskrivningar och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar samt jämförelsestörande poster. Munters anser att justerad EBITA är användbart för att analysera resultatet, eftersom det eliminerar påverkan från poster som betraktas vara av ej återkommande karaktär och därför inte återspeglar underliggande verksamheten.

Justerad EBITA-marginal

Justerad EBITA som andel av nettoomsättningen. Munters anser att justerad EBITA-marginal är ett användbart mått för att visa bolagets lönsamhet.

Justerad EBITDA

Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster, avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

Justerad EBITDA-marginal

Justerad EBITDA som andel av nettoomsättningen.

Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en betydande finansiell påverkan och vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttringar av dotterbolag och förvävsrelaterade transaktionskostnader.

Resultat per aktie

Nettoresultat dividerat med vägt genomsnittligt antal utestående aktier.

Sysselsatt kapital

Sysselsatt kapital beräknas som totalt eget kapital plus räntebärande skulder.

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE)

Genomsnittligt rörelseresultat (EBIT) plus finansiella intäkter dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital. Genomsnittligt sysselsatt kapital beräknas utifrån de senaste 12 månaderna.

Operativt rörelsekapital

Omfattar kundfordringar, varulager, upplupna intäkter, leverantörsskulder samt förskott från kunder.

Operativt rörelsekapital/nettoomsättning

Genomsnittligt operativt rörelsekapital de senaste 12 månaderna som andel av nettoomsättningen för samma period.

Likvida medel

Kassa och banktillgodohavanden samt kortfristiga placeringar med en löptid ej överstigande tre månader. Detta är ett mått som belyser likviditeten på kort sikt.

R12

R12 (rullande 12 månader) efter ett nyckeltal betyder att nyckeltalet motsvarar en ackumulering av de rapporterade siffrorna för de senaste tolv månaderna. Måttet används för att belysa utvecklingen inom olika nyckeltal, vilket är värdefullt för att få en djupare förståelse för verksamhetens utveckling.

Nettoskuld

Nettoskuld beräknas som räntebärande skulder, leasingskulder, pensionsskulder och upplupna finansiella kostnader, med avdrag för likvida medel.

Skuldsättningsgrad

Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA, per R12.

SaaS recurring revenue

Summa återkommande intäkter från SaaS-kontrakt (Software-as-a-Service) redovisade i perioden. Nyckeltalet presenteras även annualiserat och benämns då SaaS ARR, vilket beräknas genom att multiplicera SaaS Recurring Revenue i den senaste månaden med tolv.

Service

Eftermarknadsservice och intäkter från software-as-a-service (SaaS).

Eftermarknadsservice

Eftermarknadsservice definieras som försäljning av reservdelar, driftsättning och installation, inspektioner och revisioner, reparationer och annan fakturerbar service.

Komponenter

Komponentportföljen inom AirTech inkluderar avfuktningssrotorer och befuktningspads, som används i klimatkontroll.

Full Time Equivalents (FTE)

Uppgifter om antal anställda presenteras alltid omräknat till heltidstjänster, om inte annat framgår. Medelantal anställda för helåret beräknas som summan av fast anställda de senaste 13 månaderna dividerat med 13.

Information och finansiell kalender

Välkommen att delta i en webcast eller telefonkonferens den 29 april klockan 09:00 CEST, då vd och koncernchef Klas Forsström tillsammans med Group Vice President och CFO Katharina Fischer presenterar rapporten.

Webcast

<https://munters.events.inderes.com/q1-report-2025>

Telefonkonferens

Om du vill delta via telefonkonferens, vänligen registrera dig på länken nedan. Efter registrering kommer du att få telefonnummer och ett konferens-ID för att få access till konferensen. Du kan ställa frågor muntligt via telefonkonferensen.

<https://conference.inderes.com/teleconference/?id=50052346>

Denna delårsrapport, presentationsmaterialet och en länk till webcasten kommer att finnas tillgängliga på

<https://www.munters.com/en-se/investors/>

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 29 april 2025 kl. 07:30 CEST.

Denna rapport innehåller framtidsbaserade uttalanden som reflekterar Munters nuvarande förväntningar på framtida händelser och Munters finansiella och operativa utveckling. Även om Munters anser att förväntningarna som reflekteras i dessa framtidsbaserade uttalanden är baserade på rimliga antaganden, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom framtidsbaserade uttalanden är föremål för både kända och okända risker och osäkerheter samt en mängd faktorer som kan leda till att faktiska resultat eller utfall skiljer sig väsentligt från de som uttryckts eller antyts i sådana framtidsbaserade uttalanden. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i ekonomiska, marknadsmissbruks-, konkurrensmässiga och/eller regulatoriska förhållanden. Framtidsbaserade uttalanden avser endast förväntningarna per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt gällande lag åtar sig Munters inget ansvar för att uppdatera något av dem mot bakgrund av att ny information uppstår eller framtida händelser.

Munters Group AB, Corp. Reg. No. 556819-2321

Kontaktpersoner:

Line Dovärn

Head of Investor Relations

Tel: +46 (0)730 488 444

Email: line.dovarn@munters.com

Daniel Carleson

Investor Relations Specialist

Tel: +46 (0)703 065 452

Email: daniel.carleson@munters.com

Presentationsmaterial samt års- och hållbarhetsrapporter tillgängliga för nedladdning <https://www.munters.com/en-se/investors/>

Finansiell kalender:

Årsstämma	14 maj, 2025
Delårsrapport för andra kvartalet 2025	18 juli, 2025
Delårsrapport för tredje kvartalet 2025	24 oktober, 2025
Helårsrapport januari-december 2025	29 januari, 2026