

Stark omsättningstillväxt och lönsamhetsförbättring

Juli-september

- Orderingsgången minskade inom affärsområde AirTech och Data Center Technologies (DCT), med en god utveckling inom affärsområdet FoodTech.
- Nettoomsättningen ökade organiskt +28%, främst drivet av en mycket stark tillväxt inom DCT och undersegmentet batteri inom AirTech. FoodTech hade en stark utveckling i USA, inom både Climate och Digital solutions, som motverkades av en svag utveckling i EMEA och APAC.
- Den starka förbättringen av den justerade EBITA-marginalen var främst till följd av ökad nettoomsättning inom AirTech och DCT, nettoprisökningar samt effektivitetsförbättringar inom alla affärsområden.
- Vinsten per aktie ökade med +47% till följd av en stark nettoomsättning och förbättrad lönsamhet.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades både jämfört med tredje kvartalet föregående år och andra kvartalet detta år, främst till följd av förbättrat rörelseresultat och en minskning av det operativa rörelsekapitalet.

Händelser efter periodens utgång

- Den 16 oktober slutfördes förvärvet av den indiska tillverkaren av lösningar för luftbehandling, ZECO.

Finansiell sammanställning	Q3			jan-sep			R12	Helår
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%	okt-sep	2022
MSEK								
Orderingsgång	2 494	6 354	-61	8 465	13 688	-38	11 608	16 830
Nettoomsättning	3 560	2 644	35	10 271	7 375	39	13 281	10 386
Tillväxt	35%	42%		39%	39%		41%	41%
varav organisk tillväxt	28%	22%		31%	21%		-	23%
varav förvärv och avyttringar	3%	3%		2%	4%		-	15%
varav valutakurseffekt	4%	18%		7%	14%		-	4%
Rörelseresultat (EBIT)	454	271	68	1 211	626	94	1 466	881
Rörelsemarginal	12,8	10,3		11,8	8,5		11,0	8,5
Justerad EBITA	503	293	72	1 371	766	79	1 675	1 070
Justerad EBITA marginal, %	14,1	11,1		13,3	10,4		12,6	10,3
Periodens resultat	264	178	48	734	446	65	865	577
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,42	0,97		4,00	2,47		4,71	3,18
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,42	0,97		4,00	2,47		4,71	3,17
Kassaflöde från den löpande verksamheten	554	266		396	345		823	772
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning	13,7%	13,1%		13,7%	13,1%		13,7%	12,7%
Nettoskuld	4 399	3 654		4 399	3 654		4 399	3 825
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12	2,2	3,0		2,2	3,0		2,2	2,9

Nettoomsättning
organisk tillväxt

+28%

Just. EBITA-marginal

14,1%

Operativt rörelsekapital/
nettoomsättning

13,7%



Klas Forsström

VD och koncernchef

“Vi levererar stark försäljning, bra marginaler och minskad skuldsättningsgrad.”

VD kommentar

Stark omsättningstillväxt och marginalförbättring inom alla affärsområden

För att summera våra prestationer under tredje kvartalet vill jag starta med att nämna den starka omsättningstillväxten, drivet av ett mycket stark utförande av stora projekt inom Data Center Technologies samt inom undersegmentet batteri i AirTech. FoodTech hade mycket stark utveckling av omsättningen i USA drivet både av Climate och Digital solutions, medan APAC och EMEA fortsatt hade en svag utveckling. Det andra jag vill betona är att alla affärsområden stärkte sina justerade EBITA marginaler i kvartalet, vilket gjorde att vi nådde vårt medelsiktiga finansiella mål om 14% justerad EBITA marginal. Det tredje är att vi genererade starkt kassaflöde från den löpande verksamheten och därmed reducerade nettoskulden i förhållande till justerad EBITDA till 2.2x.

Vi fortsatte att expandera vår marknadsnärvaro genom förvärvet av ZECO, en indisk tillverkare av lösningar för luftbehandling. Förvärvet är ett viktigt steg i utvecklingen av vår avfuktungsverksamhet i Indien och positionerar oss för att växa med marknadsledande produkter och kompletta lösningar.

Stabila långsiktiga tillväxttrender och god marknadsaktivitet

De underliggande långsiktiga trenderna för våra huvudmarknader är fortsatt starka och vi har sett god marknadsaktivitet under kvartalet. Kortsiktigt tecknas orders närmre leveransdatum, dvs ledtider kortas ned, vilket vi delvis ser är en konsekvens av den mer instabila makromiljön.

Marknadsaktiviteten i AirTechs slutmarknader var god, men orderingången lägre än förra året då den inte innehöll några större orders. Förra året tecknades en order till en batteritillverkare om MUSD 65. I Asien var utvecklingen i Kina svag, främst till följd av den fortsatta konsolideringen av batterimarknaden.

Data Center Technologies såg fortsatt en väldigt stark efterfrågan i Nordamerika, dock tecknades inga större orders under kvartalet. Föregående år tecknade de två orders med ett sammanlagt värde uppgående till MUSD 239. Utvecklingen i Europa var god där de exempelvis tecknade en order för produkten Oasis, vilken haft en stark position på marknaden i USA under flera år.

Orderingången i FoodTech var positiv med stark utveckling inom både Climate- och Digital solutions i USA. Den starka tillväxtresan inom Digital solutions fortsatte och vår SaaS affär växte med mer än 50 procent. Marknaderna i APAC och EMEA återhämtade sig något, vilket ledde till en oförändrad orderingång i dessa regioner.

Fokus på kundernas framgång genom hållbara lösningar

Vår justerade EBITA växte med mer än 70 procent och den justerade EBITA marginalen förbättrades i alla affärsområden. Förbättringen är främst ett resultat av god omsättningstillväxt, våra effektiviseringsåtgärder och väl utförda projekt som ledde till en hög utnyttjandegrad i produktionen.

Kassaflödet från löpande verksamheten var positivt i kvartalet främst till följd av att det operativa rörelsekapitalet reducerades då Data Center Technologies genomförde leveranser till kunder.

AirTech meddelade att den första installation av ett system nästan helt fritt från fukt och koldioxid i en produktionsanläggning, i partnerskap med GreenCap. Teknologin kommer att förbättra kvaliteten och förlänga livstiden på kundernas produkter, i linje med deras hållbarhetsmål.

Våra anställda är kärnan i vår verksamhet. Under senare tiden då vi sett en ökad geopolitisk instabilitet, har vi fokuserat än mer på säkerheten hos våra anställda. Jag vill tacka alla anställda för arbetet som gör vår resa framgångsrik.

Medelsiktiga finansiella mål

Nettoomsättnings-tillväxt:	Årlig organisk nettoomsättningstillväxt på 10% Utfall Q3 2023: 28% (22)
Justerad EBITA-marginal:	En justerad EBITA-marginal över 14%. Utfall Q3 2023: 14,1% (11,1)
OWC/nettoomsättning:	Genomsnittligt operativt rörelsekapital senaste 12 månaderna i intervallet 13-10% av nettoomsättningen. Utfall Q3 2023: 13,7% (13,1)
Utdelningspolicy:	Munters strävar efter att lämna en årlig utdelning som motsvarar 30-50% av årets resultat efter skatt. För 2022 lämnades en utdelning på 0,95 SEK (30% av resultatet efter skatt) under andra kvartalet, totalt MSEK 173.

Hållbarhetsmål*

Förnybar elektricitet¹:	80% till 2026, på sikt 100%, Utfall Q3 2023: 80% (71)
TRIR²:	Eliminera olyckor i produktion Utfall Q3 2023: 1.2 (1.6)
Medarbetare som är kvinnor:	30% till 2025 Utfall Q3 2023: 24% (22)
Chefer som är kvinnor:	30% till 2025 Utfall Q3 2023: 21% (22)
Andel service:	Andel service 30% av nettoomsättningen på lång sikt. Utfall Q3 2023, LTM: 13,4% (15,2)

Se Munters års- och hållbarhetsredovisning 2022, sidorna 48-80, för ytterligare information om mål och utfall eller på www.munters.com. För en beskrivning av hela utdelningspolicyn, se Munters års- och hållbarhetsredovisning 2022 sid 9 eller www.munters.com.

* Rullande 12 månaderna

¹ I produktionsanläggningar

² Total Recordable Incident Rate (antalet olyckor där den anställda var tvungen att söka medicinsk hjälp multiplicerat med 200 000/antal arbetade timmar)

Finansiellt resultat

MSEK	Q3			jan-sep			R12		Helår
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%	okt-sep	2022	
Orderingång	2 494	6 354	-61	8 465	13 688	-38	11 608	16 830	
AirTech	1 463	2 453	-40	4 875	5 757	-15	7 517	8 399	
DCT	404	3 406	-88	1 764	6 216	-72	1 793	6 245	
FoodTech	651	507	28	1 878	1 759	7	2 360	2 242	
Corporate & elim.	-24	-11	-	-50	-44	-	-62	-56	
Nettoomsättning	3 560	2 644	35	10 271	7 375	39	13 281	10 386	
AirTech	1 978	1 684	17	6 090	4 817	26	8 103	6 830	
DCT	953	378	152	2 483	901	176	2 983	1 401	
FoodTech	650	594	10	1 745	1 697	3	2 259	2 211	
Corporate & elim.	-21	-12	-	-48	-40	-	-64	-56	
Justerad EBITA	503	293	72	1 371	766	79	1 675	1 070	
AirTech	305	242	26	974	684	42	1 303	1 014	
DCT	160	24	560	375	48	679	411	84	
FoodTech	80	53	53	162	124	31	166	128	
Corporate & elim.	-42	-26	-	-140	-91	-	-205	-156	
Justerad EBITA marginal, %	14,1	11,1		13,3	10,4		12,6	10,3	
AirTech	15,4	14,4		16,0	14,2		16,1	14,8	
DCT	16,8	6,4		15,1	5,3		13,8	6,0	
FoodTech	12,4	8,8		9,3	7,3		7,4	5,8	

Orderingång

Juli-september 2023

Orderingången uppgick till 2 494 (6 354) (organisk tillväxt -64%, förvärv och avyttringar +1%, valutakurseffekter +2%), med god tillväxt inom FoodTech medan de två andra affärsområdena hade lägre orderingång än föregående år. Kortsiktigt tecknar kunder orders närmre leveransdatum vilket delvis är drivet av en mer instabil makromiljö. De långsiktiga underliggande tillväxtfaktorerna för våra huvudmarknader är fortsatt starka.

Marknadsaktiviteten inom AirTechs slutmarknader var god, dock var orderingången lägre än förra året då denna inte innehöll några större orders i kvartalet jämfört med föregående år. DCT såg fortsatt stark efterfrågan i Nordamerika, men tecknade inga större orders i kvartalet. Föregående år i samma kvartal erhöles två större orders med ett kombinerat ordervärde uppgående till MUSD 239. Orderingången i FoodTech ökade med en stark utveckling inom både Climate och Digital solutions i USA. Marknaderna i APAC och EMEA återhämtade sig något vilket ledde till en stabil orderingång i dessa regioner.

För mer information angående orderingången, se affärsområdeskommentarer på sidorna 6, 7 och 8.

Januari-september 2023

Orderingången under de första nio månaderna uppgick till MSEK 8 465 (13 688) (organisk utveckling -43%, förvärv och avyttringar +1%, valutakurseffekter +3%).

Orderstocken vid utgång av perioden uppgick till MSEK 10 025 jämfört med MSEK 11 866 vid samma period föregående år, motsvarande en minskning om -16%. Majoriteten av orderstocken är hänförlig till större orders erhållna inom DCT och AirTech under 2022 som ska levereras genom hela 2025.

Nettoomsättning

Juli-september 2023

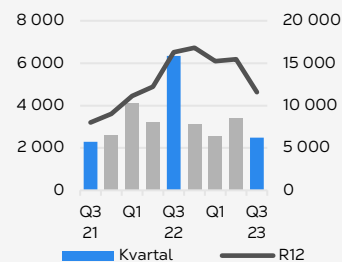
Nettoomsättningen ökade till MSEK 3 560 (2 644) (organisk tillväxt +28%, förvärv och avyttringar +3%, valutakurseffekter +4%). Tillväxten drevs främst av ett bra verkställande av större orders inom DCT samt en god utveckling inom undersegmentet batteri inom AirTech. Både Climate och Digital solutions inom FoodTech hade stark tillväxt i USA, medan APAC och EMEA fortsatt hade en svag utveckling. Nettoomsättning för service uppgick till MSEK 479 (382), vilket representerade 13% (14) av totala nettoomsättningen. Service uppnådde en organisk tillväxt om 7%.

För mer information angående nettoomsättningen, se affärsområdeskommentarer på sidorna 6, 7 och 8.

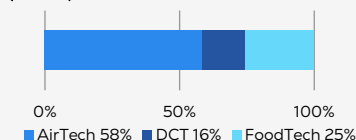
Januari-september 2023

Nettoomsättningen ökade till MSEK 10 271 (7 375) (organisk tillväxt +31%, förvärv och avyttringar +2%, valutakurseffekter +7%). Nettoomsättningen ökade starkt inom AirTech och DCT drivet av hög aktivitet för projektleveranser, medan FoodTech hade en nettoomsättning i nivå med förra året. Nettoomsättningen för service uppgick till MSEK 1 282 (1 056), vilket representerade 12% (14) av totala nettoomsättningen med en organisk tillväxt om +10%.

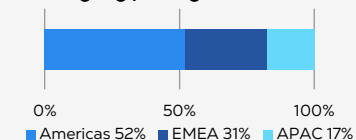
Orderingång, Q (MSEK)



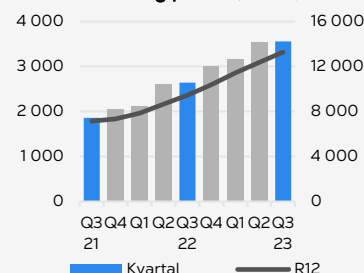
Orderingång per affärsområde, Q3 (MSEK)



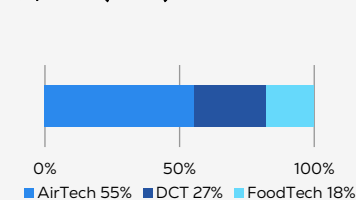
Orderingång per region, Q3 (MSEK)



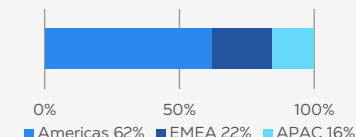
Nettoomsättning per Q, (MSEK)



Nettoomsättning per affärsområde Q3, 2023 (MSEK)



Nettoomsättning per region Q3, 2023 (MSEK)



Resultat

Justerad EBITDA och EBITA exkluderar jämförelsestörande poster, se sidan 18 för upplysning om dessa.

Juli-september 2023

Bruttomarginalen uppgick till 32,1% (29,3). Marginalen förbättrades främst som ett resultat av den starka nettoomsättningstillväxten inom AirTech och DCT, nettoprisökningar samt positiva effekter från effektiviseringsåtgärder.

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 587 (359), motsvarande en justerad EBITDA marginal om 16,5% (13,6). Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till MSEK -84 (-66), varav avskrivningar på leasade tillgångar uppgick till MSEK -48 (-34).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 503 (293), motsvarande en justerad EBITA marginal om 14,1% (11,1). Marginalen förbättrades främst till följd av nettoomsättningstillväxt inom AirTech och DCT, hög utnyttjandegrad inom produktionen, effektiviseringsförbättringar inom alla affärsområden samt nettoprisökningar.

Justerad EBITA för Corporate uppgick till MSEK -42 (-26). Den främsta orsaken till ökade kostnader är relaterad till en uppbyggnad av koncernfunktionerna.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till MSEK 454 (271), motsvarande en rörelsemarginal på 12,8% (10,3). Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till MSEK -41 (-28), där MSEK -13 (-9) var hänförlig till avskrivningar på immateriella tillgångar från förvärv.

Januari-september 2023

Bruttomarginalen uppgick till 31,5% (29,0).

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 1 610 (951), vilket motsvarar en justerad EBITDA marginal på 15,7% (12,9). Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till MSEK -239 (-186), varav avskrivningar på leasade tillgångar uppgick till MSEK -136 (-92).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 1,371 (766), vilket motsvarar en justerad EBITA marginal på 13,3% (10,4). Marginalen förbättrades främst på grund av ökad nettoomsättning inom AirTech och DCT, nettoprisökningar samt effektivitetsförbättringar inom alla affärsområden.

Justerad EBITA för Corporate uppgick till MSEK -140 (-91).

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till MSEK 1 211 (626), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 11,8% (8,5). Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar under de första nio månaderna var MSEK -113 (-75), där MSEK -38 (-27) var hänförlig till avskrivningar på immateriella tillgångar från förvärv.

Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster uppgick till MSEK -7 (6) i det tredje kvartalet, av vilket kostnader relaterade till omstrukturingsåtgärder uppgick till MSEK 0 (8). En återföring av omstrukturingskostnader om MSEK 3 bokades under perioden, vilket förklarar den låga kostnaden för omstrukturingsåtgärder i kvartalet. Övriga jämförelsestörande poster om MSEK -7 (-2) redovisades i kvartalet och omfattar kostnader avseende förvävsaktiviteter.

Under de första nio månaderna uppgick jämförelsestörande poster till -47 (-65), inklusive kostnader för omstrukturingsåtgärder om MSEK -12 (-36). Övriga jämförelsestörande poster om -35 (-29) redovisades under perioden och omfattar kostnader för förvävsaktiviteter och kostnader relaterade till den strategiska översynen av produkt erbjudandet inom affärsområdet FoodTech. Under de första nio månaderna 2022 uppkom kostnader relaterade till beslutet att avveckla all affärsverksamhet i Ryssland om MSEK -27.

Finansiella poster

Finansiella intäkter och kostnader för det tredje kvartalet uppgick till MSEK -93 (-41). Räntekostnader ökade främst till följd av ökade räntor kombinerat med högre belåning per slutet av september 2023. Räntekostnaderna på leasingskulder uppgick till MSEK -11 (-5) under tredje kvartalet.

Finansiella intäkter och kostnader för de första nio månaderna uppgick till MSEK -232 (-78).

Skatt

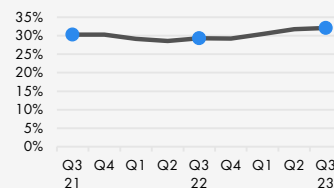
Inkomstskatten för tredje kvartalet uppgick till MSEK -98 (-53). Den effektiva skattesatsen i det tredje kvartalet uppgick till 27% (23). Inkomstskatten för de första nio månaderna uppgick till MSEK -245 (-102). Den effektiva skattesatsen för de första nio månaderna var 25% (19).

Den lägre inkomstskatten för 2022 drevs huvudsakligen av skatt relaterat till tidigare år, samt en omvärderingseffekt på uppskjutna skatter i Sverige.

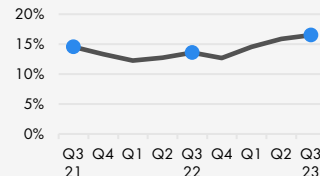
Resultat per aktie

Nettoresultatet hänförligt till moderbolagets ordinarie aktieägare uppgick till MSEK 260 (176) för det tredje kvartalet. Nettoresultatet per aktie, före utspädning, var SEK 1,42 (0,97). Nettoresultatet per aktie, efter utspädning, var SEK 1,42 (0,97).

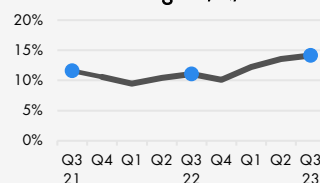
Bruttomarginal per kvartal, %



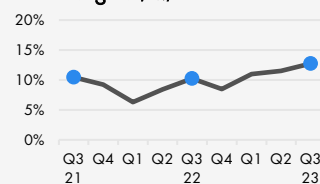
Just. EBITDA-marginal, Q, %



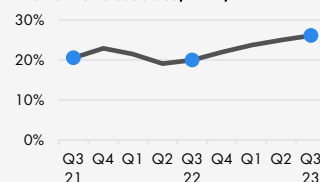
Just. EBITA-marginal, Q, %



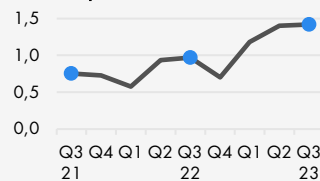
EBIT-marginal, Q, %



Effektiv skattesats, R12, %



Resultat per aktie, Q, SEK



Det genomsnittliga antalet utestående aktier under tredje kvartalet, för beräkning av vinst per aktie, var 182 371 664 före utspädning och 182 405 896 efter utspädning.

Finansiell ställning

Nettoskulden uppgick per den 30 september till MSEK 4 399 jämfört med MSEK 3 654 vid slutet av september 2022, 3 825 vid utgången av december 2022 och 4 833 vid utgången av juni 2023. Under tredje kvartalet reducerades nettoskulden till följd av att rörelseresultatet stärktes och det operativa rörelsekapitalet minskade. Nettoskuld i relation till justerad EBITDA var 2.2x jämfört med 2.7x vid slutet av juni 2023.

Räntebärande skulder inklusive leasingkulder ökade med MSEK 1 190 jämfört med slutet av september 2022 och uppgick till MSEK 5 345 (4 155). Ökningen kommer fram för allt från skuldfinansierade förvärv genomförda under det senaste året samt en ökning av det operativa rörelsekapitalet under de senaste tolv månaderna. Under de första nio månaderna 2023 slutförde Munters förvärvet av TOBO komponenter, det franska serviceföretaget SIFT och förvärvet av en majoritetsandel i den brasilianska tillverkaren av kontrollenheter till klimatlösningar för lantbruk och livsmedelsproducenter, InoBram. Den 16e oktober, efter periodens utgång, meddelades att förvärvet av det indiska luftbehandlingsföretaget ZECO hade slutförts.

Gruppens räntebärande skulder har en genomsnittlig förfallotid som uppgår till 3,3 år.

Genomsnittligt sysselsatt kapital för de senaste tolv månaderna var MSEK 10 733 (8 255). Avkastningen på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna ökade till 13,8% (9,9) till följd av ett förbättrat rörelseresultat.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till MSEK 554 (266) under tredje kvartalet och MSEK 396 (345) de första nio månaderna av 2023.

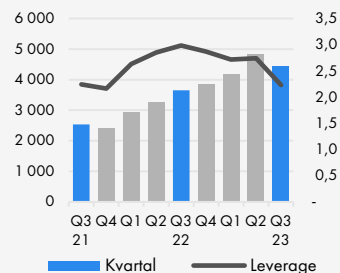
Kassaflödet från förändringar i rörelsekapital hade en positiv påverkan med MSEK 110 (30) under tredje kvartalet och en negativ påverkan med MSEK -724 (-273) för de första nio månaderna av 2023. Den positiva påverkan i det tredje kvartalet är främst drivet av positiv påverkan från DCT då deras leveranser till kunder ökade. Den negativa påverkan under de första nio månaderna 2023 är främst relaterad till ökat operativt rörelsekapital inom större orders till undersegmentet batteri inom AirTech.

Det totala kassaflödet för tredje kvartalet uppgick till MSEK 458 (225) och MSEK 253 (-9) för de första nio månaderna av 2023. Det totala kassaflödet under de första nio månaderna påverkades av förvärv uppgående till MSEK -148, investeringar i materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar uppgående till MSEK -455, en aktieägarutdelning i maj om MSEK -175 samt en ökning av externa lån motsvarande MSEK 742.

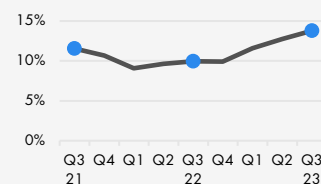
Moderbolaget

Moderbolaget för koncernen är Munters Group AB. I moderbolaget sker ingen försäljning av varor och tjänster till externa kunder. Likvida medel uppgick vid periodens slut till MSEK 3 (0).

Nettoskuld per kvartal



ROCE, %



AirTech

Affärsområdet AirTech är globalt ledande inom energieffektiv luftbehandling för industriella och kommersiella applikationer. Vi erbjuder lösningar för verksamhetskritiska processer som kräver exakt kontroll av fukt och temperatur, med energieffektivitet och hållbara klimatsystem i fokus. Våra system ger förbättrad inomhusluftkvalitet och komfort samt ökad produktionskapacitet.

MSEK	Q3			jan-sep			R12	Helår
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%	okt-sep	2022
Extern orderstock	3 572	4 219	-15	3 572	4 219	-15	3 572	4 698
Orderingång	1 463	2 453	-40	4 875	5 757	-15	7 517	8 399
Tillväxt	-40%	63%		-15%	41%		0%	44%
Nettoomsättning	1 978	1 684	17	6 090	4 817	26	8 103	6 830
Tillväxt	17%	43%		26%	47%		31%	46%
varav organisk tillväxt	12%	25%		19%	32%		-	31%
varav förvärv och avyttr.	3%	-		2%	-		-	0%
varav valutakurseffekt	3%	17%		5%	14%		-	15%
Rörelseresultat (EBIT)	290	247	17	926	657	41	1 245	976
Rörelsemarginal, %	14,7	14,7		15,2	13,6		15,4	14,3
Avskr. immateriella tillg.	-14	-7		-35	-17		-46	-29
Jämförelsestörande poster	-1	14		-13	-8		-14	-9
Omalkotering av int. tjänster	-	-2		-	-3		3	-
Justerad EBITA	305	242	26	974	684	42	1 303	1 014
Justerad EBITA marginal, %	15,4	14,4		16,0	14,2		16,1	14,8

Juli-september 2023

Orderingång

Orderingången minskade organiskt -45%, med en negativ utveckling i alla regioner. Inga större orders teknades i kvartalet. Föregående år teknades en order till en batteritillverkare uppgående till MUSD 65 i tredje kvartalet, exkluderat denna order minskade orderingången -17%.

- Inom det industriella segmentet hade undersegmentet batteri en svagare utveckling då kunder inom alla regioner beställde närmre leveransdatum. Den svagare utvecklingen inom APAC var främst relaterad till den pågående konsolideringen av batterimarknaden i Kina. Marknaden i EMEA och Americas var svagare främst eftersom kunder beställde närmre leveransdatum, dvs ledtider blev kortare, vilket delvis berodde på den mer ostabila makromiljön.
- Clean Technologies (CT) minskade främst till följd av kunders senarelagda större investeringsbeslut.
- Komponenter hade god tillväxt i alla regioner, framför allt i region Americas där uppköpet av Hygromedia och Rotorsource 2022 bidrog. Service ökade i EMEA, motverkat av svagare marknader i APAC och Americas.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade organiskt +12%, med en positiv utveckling inom alla segment och speciellt inom undersegmentet batteri i Americas. Både region Americas och EMEA växte starkt, något motverkat av en svagare utveckling i APAC. Serviceandelen stod för 19% (23) av nettoomsättningen och uppnådde en organisk tillväxt på +8%.

- Industrisegmentet såg tillväxt inom alla regioner, drivet främst av undersegmentet batteri i Americas. EMEA hade också god tillväxt i undersegmentet batteri, medan APAC hade en svagare utveckling. Undersegmentet pharma i EMEA och livsmedelsegmentet i Americas och APAC bidrog även till tillväxten.
- Clean Technologies hade en stabil utveckling i alla regioner.
- Segmentet komponenter hade god tillväxt i Americas och en oförändrad utveckling i APAC och EMEA. Service hade god tillväxt i EMEA och en oförändrad utveckling i andra regioner.

Justerad EBITA

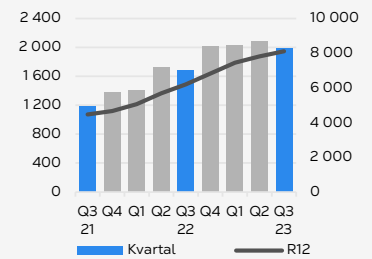
Den justerade EBITA marginalen förbättrades, framför allt till följd av den ökade nettoförsäljningen.

- Effektivitetsåtgärder hade fortsatt positiv påverkan på marginalen.
- Nettoprisökningar bidrog positivt till marginalen.

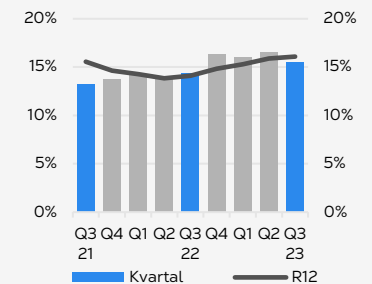
Januari-september 2023

- Orderingången minskade organiskt -21%. Segmentet komponenter såg god tillväxt, motverkat av en svagare utveckling inom industrisegmentet. Service hade en stabil utveckling.
- Nettoomsättningen ökade organiskt +19%, främst till följd av en stark utveckling inom industrisegmentet i alla regioner. Segmentet komponenter hade god tillväxt i alla regioner. Service växte i Americas och EMEA med en oförändrad utveckling i APAC. Serviceandelen stod för 19% (14) av nettoomsättningen med en organisk tillväxt uppgående till +11%.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades till följd av ökningen av nettoomsättningen samt positiv påverkan från effektivitetsåtgärder och nettoprisökningar.

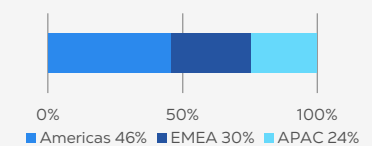
Nettoomsättning Q - AirTech, (MSEK)



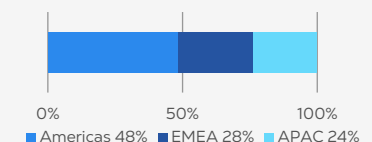
Just. EBITA-marginal Q. % - AirTech



Orderingång per region Q3, 2023 - AirTech (MSEK)



Nettoomsättning per region Q3, 2023 - AirTech (MSEK)



Data Center Technologies

Data Center Technologies (DCT) är en ledande leverantör av avancerade klimatlösningar för kylning som använder flera olika värmeavvisande teknologier. Våra lösningar ger betydande energibesparingar för datacenter jämfört med traditionella kylsystem. Med en diversifierad produktportfölj och omfattande applikationskunskap skapar vi hållbara klimatlösningar för datacenteroperatörer över hela världen. DCT har verksamhet i Virginia och Texas, USA samt på Irland.

MSEK	Q3			jan-sep			R12	Helår
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%	okt-sep	2022
Extern orderstock	5 453	6 739	-19	5 453	6 739	-19	5 453	5 937
Orderingång	404	3 406	-88	1 764	6 216	-72	1 793	6 245
Tillväxt	-88%	1034%		-72%	801%		-73%	494%
Nettoomsättning	953	378	152	2 483	901	176	2 983	1 401
Tillväxt	152%	134%		176%	74%		175%	100%
varav organisk tillväxt	140%	66%		157%	11%		-	35%
varav förvärv och avyttr.	-	32%		-	38%		-	35%
varav valutakurseffekt	13%	36%		18%	25%		-	30%
Rörelseresultat (EBIT)	154	19	716	358	41	771	389	71
Rörelsemarginal, %	16,2	5,0		14,4	4,6		13,0	5,1
Avskr. immateriella tillg.	-6	-5		-17	-15		-22	-20
Jämförelsestörande poster	-	0		-	8		0	8
Justerad EBITA	160	24	560	375	48	679	411	84
Justerad EBITA marginal, %	16,8	6,4		15,1	5,3		13,8	6,0

Juli-september 2023

Orderingång

Orderingången minskade organiskt -89%, exkluderat de två större orderarna uppgående till sammanlagt MUSD 239 som tecknades i det tredje kvartalet 2022, minskade orderingången organiskt -49%.

- Den lägre orderingången är delvis ett resultat av förändrat orderbeteende hos kunderna, då de föregående år beställde längre tid innan leverans till följd av de störningar som fanns i försörjningskedjan.
- Den underliggande efterfrågan är fortsatt god med en stark långsiktig trend drivet av en ökad digitalisering och ett ökat fokus på energieffektiva kylningslösningar för datacenters
- God utveckling i Europa, till exempel tecknades en order av produkten Oasis.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade organiskt +140%, drivet av bra utförande av större projekt och ökade leveranser.

- Leveranser inom större orders tecknade 2022 går enligt plan.
- Den ökade takten i produktion i Europa av Munters produkter går enligt plan. Förberedelser för att introducera SyCool split lösningen på den europeiska marknaden pågår.

Justerad EBITA

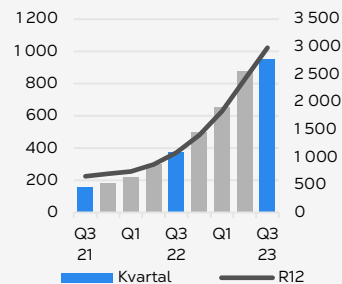
Den justerade EBITA-marginalen förbättrades väsentligt huvudsakligen till följd av en stark nettoomsättningstillväxt, kombinerat med hög utnyttjandegrad i produktionen.

- Indirekta kostnader i förhållande till nettoomsättning förväntas öka då investeringar i resurser och kompetens förväntas öka under kommande kvartal för att säkerställa tillväxt.

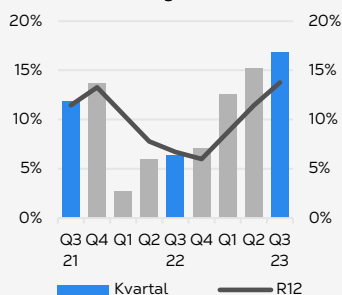
Januari-september 2023

- Orderingången minskade organiskt -73% främst då kunder föregående år beställde längre tid innan leverans till följd av de störningar som fanns i försörjningskedjan.
- Nettoomsättningen ökade organiskt +157%, drivet av en hög aktivitet inom stora projekt och en ökning av produktionstakten.
- Den justerade EBITA marginalen förbättrades starkt till följd av volymökning, nettoprisökningar och effektivitetsåtgärder.

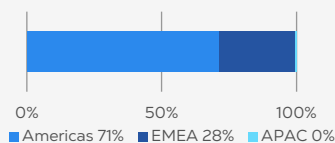
Nettoomsättning Q - DCT, (MSEK)



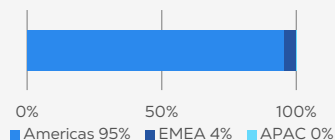
Just. EBITA-marginal Q, % - DCT



Orderingång per region Q3, 2023 - DCT (MSEK)



Nettoomsättning per region Q3, 2023 - DCT (MSEK)



FoodTech

Affärsområdet FoodTech är en av världens ledande leverantörer av innovativa och energieffektiva klimatsystem för djuruppfödning och växthus, samt mjukvara för att styra och optimera hela värdekedjan vid produktion av livsmedel. Våra lösningar ökar produktiviteten, samtidigt som de bidrar till en hållbar livsmedelsproduktion där höga krav ställs på kvalitet, djurhälsa och livsmedelssäkerhet. I juli 2023 meddelade Munters att en strategisk översyn av produkterbjudandet inom FoodTech initierats.

MSEK	Q3			jan-sep			R12	Helår
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%	okt-sep	2022
Extern orderstock	999	908	10	999	908	10	999	828
Orderingång	651	507	28	1 878	1 759	7	2 360	2 242
Tillväxt	28%	1%		7%	6%		4%	4%
Nettoomsättning	650	594	10	1 745	1 697	3	2 259	2 211
varav SaaS	48	32	53	126	86	47	160	119
SaaS ARR	194	127	53	194	127	53	194	133
Tillväxt	10%	13%		3%	12%		2%	9%
varav organisk tillväxt	1%	-1%		-4%	1%		-	-2%
varav förvärv och avyttr.	5%	-		2%	-		-	-
varav valutakurseffekt	3%	13%		5%	11%		-	11%
Rörelseresultat (EBIT)	61	30	99	86	28	210	63	5
Rörelsemarginal, %	9,3	5,1		4,9	1,6		2,8	0,2
Avskr. immateriella tillg.	-19	-15		-53	-39		-73	-59
Jämförelsestörande poster	-1	-6		-24	-57		-31	-64
Omallokering av int. tjänster	-	-1		-	-1		1	-
Justerad EBITA	80	53	53	162	124	31	166	128
Justerad EBITA marginal, %	12,4	8,8		9,3	7,3		7,4	5,8

Juli-september 2023

Orderingång

Orderingången ökade organiskt +22%, främst drivet av en stark orderingång i USA och en viss återhämtning i EMEA och APAC.

- Både Climate och Digital solutions hade stark tillväxt i Americas. Climate solutions i USA hade en god utveckling inom kyckling- och äggsegmenten i USA. Digital solutions såg fortsatt en mycket stark utveckling i USA.
- I region EMEA var den underliggande marknaden fortsatt svag till följd av lägre investeringsnivåer. Positivt var att äggsegmentet visade god tillväxt.
- Region APAC hade en oförändrad utveckling, med tillväxt inom kyckling- och äggsegmenten. I Kina var svinmarknaden fortsatt svag.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade organiskt +1%, främst då marknaderna i APAC och EMEA var fortsatt svaga.

- Climate solutions i Americas hade stark tillväxt, främst inom kyckling- och äggsegmenten. Digital solutions i USA växte med ökade återkommande mjukvaruintäkter +53% till MSEK 48, med ARR (Annualized Recurring software Revenue) uppgående till MSEK 194.
- Region EMEA minskade till följd av en generell svag marknad inom alla segment förutom äggsegmentet vilket hade god tillväxt.
- APAC regionen minskade, främst till följd av en svag svinmarknad i Kina, vilket motverkades något av en god tillväxt inom äggsegmentet.

Justerad EBITA

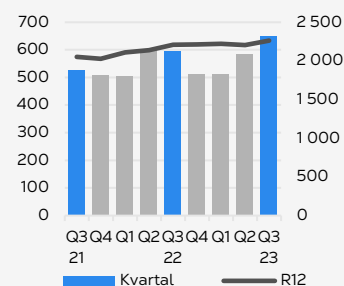
Den justerade EBITA marginalen ökade, främst drivet av positiva effekter från commercial excellence åtgärder, inkluderat nettoprisökningar.

- En ökad nettoomsättning kombinerat med positiva effekter från effektiviseringsåtgärder ledde till en ökad marginal. Positiva resultat uppnåddes från de åtgärder som tagits under senaste åren för att motverka de negativa effekter som uppkommit av att marknaden varit svag i både EMEA och APAC.
- En positiv effekt från en ökad lönsamhet inom Digital solutions uppnåddes, trots att ökade investeringar för tillväxt gjordes.

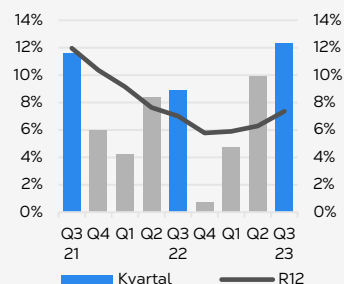
Januari-september 2023

- Orderingången var organiskt oförändrad, med en god utveckling i Americas, vilket motverkades av svaga marknader i APAC och EMEA.
- Nettoomsättningen minskade organiskt -4%, främst till följd av svaga marknader i APAC och EMEA, vilket delvis motverkades av en god utveckling i Americas.
- Den justerade EBITA marginalen förbättrades väsentligt till följd av positiva effekter från nettoprisökningar och effektiviseringsåtgärder.

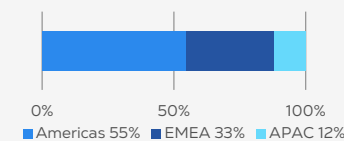
Nettoomsättning Q - FoodTech, (MSEK)



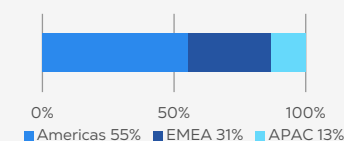
Just. EBITA-marginal Q, % - FoodTech



Orderingång per region Q3, 2023 - FoodTech (MSEK)



Nettoomsättning per region Q3, 2023 - FoodTech (MSEK)

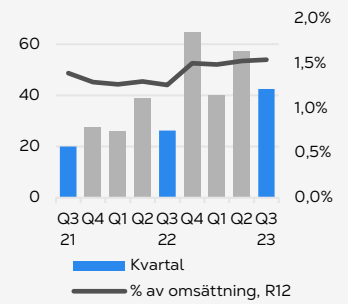


Corporate

Corporate-funktionen redovisade en justerad EBITA på MSEK -42 (-26) under det tredje kvartalet. Inom Corporate redovisas såväl koncernstabsfunktioner som minoritetsinvesteringar.

För att ytterligare stärka Munters strategiska resa har Munters börjat göra finansiella investeringar i start-ups med mål att stödja vårt innovationsarbete för koncernen inom digitalisering, teknologi och hållbarhet. 2022 gjordes fem minoritetsinvesteringar. Under det tredje kvartalet deltog Munters i en kapitalökning i en av investeringarna.

Corporate kostnader Q (MSEK)



Övrig information

Anställda

Antalet permanenta heltidsanställda (heltidsekvivalenter) var, per 30 september, 2023 4 370 (3 755). Antalet heltidsanställda per den 30 september, 2023 i affärsområdet AirTech var 2 720 (2 536), i DCT 619 (341) i FoodTech 892 (785) samt inom koncernfunktioner 139 (93).

Utestående aktier

Munters höll 1 966 345 aktier i eget förvar per den 30 september av totalt 184 457 817 aktier. Antalet utestående aktier per balansdagen uppgick således till 182 491 472.

Utdelning

En utdelning uppgående till SEK 0,95 (0,85) per aktie betalades i maj 2023, totalt MSEK 173 (154). Detta representerade 30 procent av årets resultat 2022. Under andra kvartalet betalades en utdelning om MSEK 2 (2) till innehav utan bestämmande inflytande.

Övriga händelser under kvartalet

Strategisk översyn av FoodTechs utrustningserbjudande – Den 18 juli meddelade Munters att en strategisk översyn av produkterbjudandet inom FoodTech hade inletts. Bolaget har beslutat att accelerera fokus på digital tillväxt (mjukvara, IoT, sensorer och kontrollsystem) och den strategiska översynen inkluderar att utforska olika alternativ och kan leda till delavyttringar, även om inga sådana beslut har fattats ännu. Munters nettoomsättning för 2022 uppgick till cirka 10,4 miljarder kronor, varav produkterbjudandet inom FoodTech stod för cirka 16%.

Avtal om att förvärva ZECO – I september meddelade Munters att ett avtal ingåtts om att förvärva ZECO, en indisk tillverkare av lösningar för luftbehandling till en förväntad köpeskilling om MSEK 790. ZECO skapar en stark plattform från vilken Munters kan utöka sitt erbjudande av avfuktningssystem till den indiska marknaden. ZECO rapporterade en nettoförsäljning uppgående till cirka MSEK 510 för helåret 2022/2023, vilket avslutades den 31 mars 2023. Den rapporterade EBITA-marginal bidrar positivt till Munters Group. Förvärvet finansieras genom existerande kreditfaciliteter.



Valberedning inför årsstämman 2024 – I september meddelade Munters sammansättningen av valberedningen inför årsstämman 2024. Den utgörs av följande ledamöter: Magnus Fernström, FAM, valberedningens ordförande, Celia Grip, Swedbank Robur Fonder, Mats Larsson, Första AP-fonden, Philip Mesch, ODIN fonder.

Händelser efter periodens slut

Förvärv av ZECO – Den 16 oktober slutfördes förvärvet av det indiska luftbehandlingsföretaget ZECO.

Tio största aktieägare

Per den 30 sep	%
FAM AB	28,0
Första AP-fonden	6,2
ODIN Fonder	6,2
Swedbank Robur fonder	6,1
Fjärde AP-fonden	5,1
Capital Group	3,3
Vanguard	2,1
Columbia Threadneedle	1,9
Schroders	1,8
Janus Henderson Investors	1,7

Källa: Modular Finance AB

Om Munters

Munters är en global ledare inom energieffektiva och hållbara klimatlösningar. Lösningarna säkerställer temperatur och kontroll av luftfuktighet, vilket är verksamhetskritiskt för kunderna. Munters erbjuder innovativa, effektiva och hållbara lösningar till kunder inom många olika branscher, där kontroll av fukthalt och temperatur inomhus är verksamhetskritiskt. Våra lösningar minskar kundernas klimat- och miljöpåverkan genom en minskad resursförbrukning. Därmed bidrar våra lösningar till renare luft, ökad effektivitet samt minskade koldioxidutsläpp. Hållbarhet är en viktig del av Munters affärsstrategi och värdeskapande.

Fakta

- ~4 370 anställda (FTEs)
- >30 länder med försäljning och tillverkning
- 19 fabriker
- 21% andel kvinnor i ledande positioner
- Tre affärsområden: AirTech, Data Center Technologies och FoodTech
- I Q3, genererade AirTech 55%, och Data Center Technologies 27% och FoodTech 18% av Munters nettoomsättning

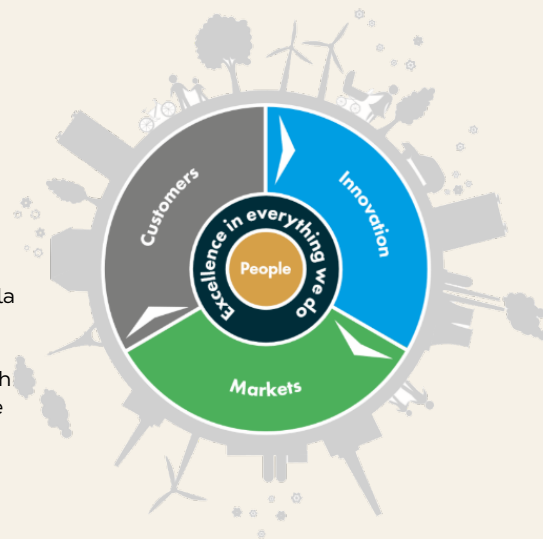
Syfte

For customer success and a healthier planet

Nyfikenhet och en strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Våra klimatlösningar är affärskritiska för kundernas framgång och bidrar till en mer hållbar planet.

Munters strategi

Munters har en stark marknadsposition på de flesta marknader där vi finns. Vi ser stora möjligheter att förbättra och stärka vår marknadsposition och för att uppnå våra finansiella mål och leverera på vår strategi. Nyckeln till framgång ligger i hur vi agerar på väg mot målen. Våra övergripande strategiska prioriteringar visar på vilka områden som vi ser som viktiga för vår framgång. För varje strategisk prioritering har vi tydliga handlingsplaner och ambitioner med vad vi vill uppnå. Hållbarhet är en prioriterad fråga som genomsyrar varje strategisk prioritering.



Medarbetare:

Medarbetarna på Munters är navet i vår verksamhet. Genom samarbete och en passion för att skapa hållbara lösningar för våra kunder och partners bidrar vi till våra kunders framgång och en bättre värld.

Kunder:

Vi jobbar i nära samarbete med våra kunder. Vi strävar efter att förstå inte bara kundernas behov idag utan även de framtida behoven. Vår expertis byggs genom stor och unik insikt i våra kunders verksamheter och produktionsprocesser. Varje dag strävar Munters efter att leverera värde utöver våra kunders förväntningar.

Innovation:

Inom Munters jobbar vi på ett strukturerat sätt med ambitionen att optimera organisationens innovationskraft. Vi följer konstant den externa marknadens teknologutveckling och har nära samarbete med våra kunder för att förstå deras behov. Vi jobbar även med andra institutioner som kan stärka och bygga vår kompetens och värdeskapande för kunderna. Genom att ständigt ifrågasätta och förbättra hur vi jobbar skapar vi hållbara lösningar, teknologier och affärsmodeller för framtiden.

Marknad:

Munters är verksamt över hela världen på en marknad som drivs av starka trender inom hållbarhet och digitalisering. Vi fokuserar våra resurser på att stärka vår position inom områden där vi kan vara marknadsledare. På Munters är ett marknadsledande företag inte bara ett företag som har den ledande marknadspositionen utan även en högre lönsam tillväxt än övriga industrin.

Effektivitet i allt vi gör:

Vi strävar efter kvalitet och effektivitet i allting vi gör. Vi jobbar med ständiga förbättringar inom alla områden. Vi prioriterar och fokuserar på valda satsnings- och förbättringsområden. Vi följer upp, lär oss, korrigerar och förbättrar.

Kvartalsöversikt Koncernen

Resultaträkning

MSEK	2023			2022				2021	
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Orderstock	10 025	11 153	10 783	11 463	11 866	7 515	6 367	4 198	3 525
Orderingång	2 494	3 427	2 544	3 143	6 354	3 200	4 133	2 605	2 295
Nettoomsättning	3 560	3 536	3 175	3 011	2 644	2 610	2 121	2 057	1 857
Justerad EBITDA	587	561	462	381	359	332	260	274	270
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-84	-82	-73	-78	-66	-60	-59	-56	-55
Justerad EBITA	503	479	389	304	293	272	201	217	215
Avskrivningar immateriella tillgångar förvärv	-13	-13	-12	-8	-9	-9	-9	-8	-8
Avskrivningar övriga immateriella tillgångar	-29	-25	-22	-30	-19	-15	-14	-10	-10
Jämförelsestörande poster	-7	-34	-6	-9	6	-28	-44	-9	-4
Rörelseresultat (EBIT)	454	408	349	255	271	220	134	190	194
Finansiella intäkter och kostnader	-93	-66	-73	-64	-41	-14	-23	-14	-20
Skatt	-98	-85	-62	-61	-53	-39	-10	-43	-35
Periodens resultat	264	257	214	131	178	166	102	133	138
-hänförligt till moderbolagets aktieägare	260	256	214	128	176	169	104	133	138

Nyckeltal

MSEK	2023			2022				2021	
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Organisk tillväxt, Nettomsättning	28%	27%	38%	26%	22%	25%	16%	10%	3%
Justerad EBITA marginal, %	14,1	13,5	12,3	10,1	11,1	10,4	9,5	10,6	11,6
Rörelsemarginal, %	12,8	11,5	11,0	8,5	10,3	8,4	6,3	9,2	10,5
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,42	1,40	1,18	0,70	0,97	0,93	0,57	0,73	0,75
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,42	1,40	1,18	0,70	0,97	0,93	0,57	0,73	0,75
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning, %	13,7	13,2	12,7	12,7	13,1	13,3	13,4	13,1	12,5
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12	2,2	2,7	2,7	2,9	3,0	2,9	2,6	2,2	2,2

Nettoskuld

MSEK	2023			2022				2021	
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Likvida medel	-1 165	-710	-618	-914	-698	-459	-565	-674	-440
Räntebärande skulder	4 575	4 518	3 772	3 721	3 424	3 101	2 830	2 374	2 324
Leasingskulder	770	801	781	774	731	367	370	376	369
Avsättningar för pensioner	197	209	217	227	187	226	298	308	279
Upplupna finansiella kostnader	21	15	24	16	10	6	5	5	4
Nettoskuld	4 399	4 833	4 175	3 825	3 654	3 241	2 938	2 389	2 536

Rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	Q3		jan-sep		R12	Helår
	2023	2022	2023	2022	okt-sep	2022
Nettoomsättning	3 560	2 644	10 271	7 375	13 281	10 386
Kostnad för sålda varor	-2 418	-1 870	-7 040	-5 237	-9 172	-7 368
Bruttoresultat	1 142	774	3 230	2 138	4 110	3 017
Försäljningskostnader	-313	-271	-939	-772	-1 246	-1 079
Administrationskostnader	-278	-204	-805	-566	-1 040	-800
Forsknings- och utvecklingskostnader	-94	-58	-245	-168	-313	-236
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	0	30	-26	-7	-38	-19
Resultatandel i intressebolag	-3	-	-5	-	-7	-2
Rörelseresultat	454	271	1 211	626	1 466	881
Finansiella intäkter och kostnader	-93	-41	-232	-78	-296	-142
Resultat efter finansiella poster	362	230	979	548	1 171	739
Skatt	-98	-53	-245	-102	-305	-162
Periodens resultat	264	178	734	446	865	577
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	260	176	730	449	857	577
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	4	2	5	-3	8	-0
Antal utestående aktier i genomsnitt före utspädning	182 371 664	181 795 436	182 194 023	181 671 444	182 143 744	181 752 465
Antal utestående aktier i genomsnitt efter utspädning	182 405 896	182 049 874	182 225 460	181 862 239	182 174 003	181 932 090
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,42	0,97	4,00	2,47	4,71	3,18
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,42	0,97	4,00	2,47	4,71	3,17
Övrigt totalresultat						
<i>Poster som senare kan omklassificeras till årets resultat:</i>						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	-87	289	151	643	-9	483
<i>Poster som inte ska omklassificeras till årets resultat:</i>						
Aktuariella vinster/förluster på förmånsbestämda pensionsförpl.	12	44	35	131	-5	91
Skatt hänförligt till aktuariella vinster/förluster	-3	-9	-7	-27	1	-18
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-78	324	178	747	-13	555
Periodens totalresultat	186	502	912	1 193	852	1 132
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	182	500	908	1 197	845	1 133
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	3	2	4	-4	7	-1

Rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	2023-09-30	2022-09-30	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Goodwill	5 694	5 172	5 359
Övriga immateriella tillgångar	2 207	2 041	2 027
Materiella anläggningstillgångar	972	781	825
Nyttjanderättstillgångar	729	713	751
Andelar i intressebolag	30	38	34
Övriga finansiella tillgångar	86	53	83
Uppskjutna skattefordringar	382	298	298
Summa anläggningstillgångar	10 098	9 096	9 376
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager	1 965	1 765	1 956
Kundfordringar	2 486	1 899	2 235
Derivatinstrument	2	-	2
Aktuella skattefordringar	89	89	93
Övriga fordringar	131	126	159
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 069	785	684
Likvida medel	1 165	698	914
Summa omsättningstillgångar	6 907	5 362	6 042
SUMMA TILLGÅNGAR	17 005	14 459	15 419
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 976	5 413	5 303
Innehav utan bestämmande inflytande	1	3	3
Totalt eget kapital	5 978	5 416	5 307
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	4 568	3 386	3 721
Leasingskulder	594	610	640
Avsättningar för pensioner	197	187	227
Övriga avsättningar	66	66	65
Övriga långfristiga skulder	378	174	223
Uppskjutna skatteskulder	443	459	442
Summa långfristiga skulder	6 246	4 882	5 318
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	7	37	-
Leasingskulder	176	121	135
Övriga avsättningar	165	159	150
Leverantörsskulder	1 156	932	1 288
Derivatinstrument	11	3	-
Aktuella skatteskulder	108	48	55
Förskott från kunder	1 725	1 428	1 715
Övriga kortfristiga skulder	97	163	257
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 335	1 270	1 194
Summa kortfristiga skulder	4 781	4 160	4 794
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	17 005	14 459	15 419

Förändring i eget kapital i sammandrag

MSEK	2023-09-30	2022-09-30	2022-12-31
Ingående balans	5 307	4 363	4 363
Periodens totalresultat	912	1 193	1 132
Utnyttjade personaloptioner	14	15	25
Förvärvsoption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-81	-	-58
Utdelning	-175	-156	-156
Personaloptioner inkl. uppskjuten skatt	1	2	0
Övrigt	-	-	0
Utgående balans	5 978	5 416	5 307
Totalt eget kapital hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	5 976	5 413	5 303
Innehav utan bestämmande inflytande	1	3	3

Kassaflödesanalys i sammandrag

MSEK	Q3		jan-sep		R12	Helår
	2023	2022	2023	2022	okt-sep	2022
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN						
Rörelseresultat	454	271	1 211	626	1 466	881
Återföring av ej likviditetspåverkande poster						
Av- och nedskrivningar	125	94	352	260	468	377
Övriga ej likviditetspåverkande resultatposter	15	-6	15	-14	5	-24
Förändringar i avsättningar						
Avsättningar	3	-26	11	-20	7	-24
Kassaflöde före räntor och skatt	598	334	1 588	852	1 946	1 210
Betalda finansiella poster	-73	-34	-214	-64	-272	-121
Betald skatt	-81	-64	-254	-171	-316	-233
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	444	235	1 120	617	1 359	856
Förändring kundfordringar	-119	-94	-157	-151	-641	-635
Förändring varulager	161	-149	83	-454	-168	-706
Förändring upplupna intäkter	60	62	-278	-233	-281	-236
Förändring leverörsskulder	-104	-22	-172	33	192	397
Förändring förskott från kunder	109	204	-173	573	230	977
Kassaflöde från förändring av operativt rörelsekapital	106	1	-696	-233	-667	-203
Förändring övrigt rörelsekapital	4	30	-28	-40	132	119
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	110	30	-724	-273	-535	-84
Kassaflöde från den löpande verksamheten	554	266	396	345	823	772
INVESTERINGSVERKSAMHETEN						
Förvärv av verksamheter	1	-	-148	-302	-568	-721
Investeringar i intressebolag	-	-34	-0	-34	-1	-34
Investeringar i andra aktier och andelar	-4	-36	-3	-39	-27	-62
Försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	0	18	-1	19	7	27
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-65	-44	-214	-133	-303	-222
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-66	-74	-242	-223	-337	-317
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-134	-169	-608	-710	-1 227	-1 330
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN						
Utnyttjade personaloptioner	11	10	14	15	25	25
Upptagna lån	376	267	1 454	1 052	1 904	1 503
Amortering av låneskulder	-308	-117	-712	-466	-749	-504
Återbetalning av leasingkulder	-40	-32	-117	-88	-150	-122
Utdelning	-	-	-175	-156	-175	-156
Övriga förändringar i finansieringsverksamheten	-1	-	-0	-	-6	-5
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	38	128	465	357	850	743
Periodens kassaflöde	458	225	253	-9	446	184
Likvida medel vid periodens början	713	459	914	674	698	674
Omräkningsdifferens i likvida medel	-6	14	-2	34	20	56
Likvida medel vid periodens utgång	1 165	698	1 165	698	1 165	914

Moderbolaget

Resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q3		jan-sep		R12	Helår
	2023	2022	2023	2022	okt-sep	2022
Nettoomsättning	-	-	-	-	-	-
Bruttoresultat	0	0	0	0	0	-
Administrationskostnader	-4	0	-11	-3	-15	-8
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	26	4	29	5	32	8
Rörelseresultat	22	5	18	2	18	1
Finansiella intäkter och kostnader	-6	-2	-12	-3	-14	-5
Resultat efter finansiella poster	16	3	6	-1	4	-4
Koncernbidrag	-	-	-	-	7	7
Resultat före skatt	16	3	6	-1	10	3
Skatt	-	0	-	0	1	1
Periodens resultat	16	3	6	-1	11	4

Rapport över totalresultat i sammandrag

Periodens resultat	16	3	6	-1	11	4
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat	16	3	6	-1	11	4

Balansräkning i sammandrag

MSEK	2023-09-30	2022-09-30	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i dotterbolag	4 098	4 097	4 098
Andra finansiella tillgångar	4	4	4
Summa anläggningstillgångar	4 103	4 101	4 103
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	-	1	1
Aktuella skattefordringar	1	1	1
Fordringar hos dotterbolag	27	18	14
Likvida medel	3	0	0
Summa omsättningstillgångar	31	20	15
SUMMA TILLGÅNGAR	4 134	4 122	4 118
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	6	6	6
Överkursfond	4 136	4 136	4 136
Balanserade vinstmedel	-401	-257	-246
Periodens resultat	6	-1	4
Summa eget kapital	3 747	3 883	3 899
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	4	3	3
Summa långfristiga skulder	4	3	3
KORTFRISTIGA SKULDER			
Leverantörsskulder	1	2	1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	29	12	16
Skulder till dotterbolag	348	217	192
Övriga skulder	4	5	6
Summa kortfristiga skulder	383	236	215
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 134	4 122	4 118

Övriga upplysningar

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 *Delårsrapportering*, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar de som anges i års- och hållbarhetsredovisningen 2022 (Not 1).

Information om miljöpåverkan och miljöpolicy

Munters verksamhet påverkar den yttre miljön genom utsläpp till luft och vatten, genom hantering av kemikalier och avfall samt genom transporter av insatsvaror och färdiga produkter till och från Munters fabriker. Munters har åtagit sig att ständigt vara uppmärksam på den miljöpåverkan verksamheten har. Munters ska följa all lagstiftning och kontinuerligt driva fram förbättringar, inom alla aspekter av miljö, hälsa och säkerhet (EHS) på de platser Munters bedriver verksamhet. Munters söker ständigt vägar för att minimera risker samt för att skapa en säkrare och hälsosammare miljö vad gäller arbetsplatsen för våra anställda, för kunder, för samhället och för den övergripande miljön. Munters tillverkningsanläggningar runt om i världen har åtagit sig att arbeta enligt ett EHS-program. EHS-programmet syftar till att säkerställa regelefterlevnad, aktivt förebygga skador samt minska Munters miljöpåverkan.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer kan delas in i fyra kategorier: strategiska, operativa, finansiella och legala. I dessa kategorier finns det både risker hänförliga till politiska och makroekonomiska trender och specifika risker direkt knutna till den verksamhet som koncernen utför. En riskbedömning utförs årligen i syfte att identifiera och åtgärda de viktigaste riskerna.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitets- och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadestånd. Ett visst beroende av nyckelkunder samt nyckelpersoner finns. Mot bakgrund av att Munters är en koncern med geografiskt spridd verksamhet och många mindre organisatoriska enheter föreligger en risk för en underlåtenhet att följa relevanta regler inom området för affärsetik, exempelvis regler som förbjuder mutor.

Finansiella risker utgörs främst av valuta-, ränte- och finansieringsrisker. Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar och koncerngemensamma försäkrings regleras av centrala riktlinjer. Dessa omfattar exempelvis

allmänt ansvar och produktansvar, egendom, avbrott, transporter, VD- och styrelseansvar och ansvarsförsäkring för anställningsrelaterade krav.

I början av oktober förklarade Israel att de befinner sig i krig. Inom affärsområdet FoodTech har Munters tillverkning av kontrollenheter i Israel, söder om Tel Aviv med cirka 140 anställda. Munters följer situationen i Israel noga för att snabbt kunna reagera på eventuella störningar i verksamheten.

En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och hur de hanteras återfinns i års- och hållbarhetsredovisningen för 2022 på sidorna 91-96.

Transaktioner med närstående

Det har inte skett några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

Verkligt värde på finansiella instrument

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen avser finansiella investeringar och derivat. Finansiella investeringar uppgår till MSEK 65 (39) och derivat till netto MSEK -9 (-3) per balansdagen.

Koncernens sälj-/köpoption från förvärvet av MTech Systems under 2017 redovisas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Optionen värderas i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 i verkligt värdehierarkin. Inlösenperioden löper från 1 januari 2025 till 31 december 2025. Verkligt värde för optionen uppgår per balansdagen till MSEK 304.

I juni slutförde Munters förvärvet av en majoritetsandel av InoBram. Munters förvärvade 60% av bolaget men avtalet innefattar en sälj-/köpoption för Munters att förvärva återstående 40% av bolaget under 2027. Optionen värderades till verkligt värde på transaktionsdagen. Verkligt värde för optionen uppgår per balansdagen till MSEK 63.

MSEK	2023-09-30	2022-09-30	2022-12-31
Belopp vid periodens ingång	217	137	137
Värdering förväroption	73	-	-
Omvärderingar	62	-	57
Diskontering	18	-	-
Valutakursdifferenser	8	32	23
Utgående balans	377	169	217

Munters bedömer att räntesatsen på de räntebärande skulderna är i enlighet med marknadsmässiga villkor per den 30 september 2023 och att det verkliga värdet på balansdagen i allt väsentligt motsvaras av det redovisade värdet

Nettoomsättning per affärsområde och region

Nettoomsättning per affärsområde och region i Q3

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Americas	979	727	913	315	353	258	0	0	2 245	1 301
EMEA	619	499	88	60	239	268	-13	-4	932	822
APAC	472	576	1	3	95	111	-6	-5	562	684
Försäljning mellan regioner	-92	-118	-49	-1	-36	-43	-2	-2	-180	-163
TOTALT	1 978	1 684	953	378	650	594	-21	-12	3 560	2 644

Nettoomsättning per affärsområde och region jan-sep

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Americas	2 700	1 985	2 288	669	897	724	-1	-3	5 884	3 374
EMEA	1 970	1 562	246	227	705	798	-26	-13	2 895	2 574
APAC	1 835	1 656	3	6	249	303	-13	-18	2 074	1 948
Försäljning mellan regioner	-416	-387	-54	-2	-105	-127	-7	-6	-582	-521
TOTALT	6 090	4 817	2 483	901	1 745	1 697	-48	-40	10 271	7 375

Avstämning av alternativa nyckeltal och jämförelsestörande poster

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen är av uppfattningen att dessa mått erbjuder värdefull kompletterande information då de bidrar till förståelsen av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas i enlighet med definitionerna som presenteras i denna finansiella rapport. En avstämning av justerad EBITDA och justerad EBITA återfinns i kvartalsöversikten på sid 12. Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vars

resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstrukturingsprogram, resultat från avyttring av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader såväl som kostnader för andra väsentliga händelser, såsom Covid-19 pandemin och kriget i Ukraina, som har en betydande påverkan på jämförbarheten.

Nedan är en uppställning över jämförelsestörande poster per period.

MSEK	Q3		jan-sep		R12	Helår
	2023	2022	2023	2022	okt-sep	2022
Omstrukturingskostnader	0	8	-12	-36	-11	-35
Övriga jämförelsestörande poster	-7	-2	-35	-29	-45	-40
Total	-7	6	-47	-65	-57	-75

Företagsförvärv

Konsoliderade förvärv 2023

Företag (Land)	Affärs-område	Förvärvs månad	Antal anställda	Omsättning MSEK	Andel (%)
Tobo Component (SE)	AirTech	maj	14	76	100
SIFT (FR)	AirTech	juni	17	3	100
InoBram (BR)	FoodTech	juni	-150	53	60

Tabellen visar antal heltidstjänster per förvärvsdagen. Med omsättning avses uppskattad årsomsättning 2022.

I maj förvärvade Munters 100% av Tobo Component, en svensk tillverkare av komponenter till luftbefuktning. Bolaget är baserat i Tobo och har varit en underleverantör av dynor, kassetter, och moduler till Munters sedan flera år tillbaka.

I juni förvärvades 100% av SIFT, ett franskt servicebolag inom klimatkontroll och kyl- och fryslager, främst aktiva i norra Frankrike. Förvärvet stärker Munters marknadsandel inom service och bygger en lokal servicenärvaro i strategiska områden.

I juni stängdes förvärvet av en majoritetsandel av InoBram. InoBram är en brasiliansk tillverkare av kontrollenheter och kompletterande tillbehör för kyckling- och grissegmenten. Med hjälp av innovativ mjukvara, sensorer och uppkopplade lösningar får lantbrukare och livsmedelsproducenter de verktyg de behöver för att förbättra djurhälsan och öka energieffektiviteten i sin verksamhet.

Munters har förvärvat 60% av InoBram och har en option att förvärva resterande 40% av bolaget under 2027. Förvärvet stödjer Munters strategi att växa inom digitala lösningar för livsmedels- och jordbruksindustrin och koppla samman hela livsmedelsproduktionens värdekedja.

Tabellen nedan visar en sammanställning av erlagd köpeskilling och verkligt värde på av förvärvade nettotillgångar för företagsförvärv under 2023. Per balansdagen baseras köpeskillingar och verkligt värde på förvärvade nettotillgångar på preliminära förvärvsbalanser.

MSEK	jan-sep 2023
Förvärvspris	
Kontant erlagd köpeskilling	171
Innehållna & villkorade köpeskillingar	8
Förvärvsoption	63
Sammanlagd köpeskilling	242
Verkligt värde för förvärvade nettotillgångar	-87
Goodwill	157
Kassaflöde	
Kontant erlagd köpeskilling	171
Likvida medel i förvärvade bolag	23
Förändring av koncernens likvida medel	148

Förvärvet av ZECO, en indisk tillverkare av lösningar för luftbehandling, färdigställdes den 16 oktober. För ytterligare information om förvärvet, se sidan 10.

Revisors granskningsrapport

Munters Group AB (publ.), org.nr 556819–2321

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för Munters Group AB (publ.) per 30 september 2023 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisions sed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm
Ernst & Young AB

Andreas Troberg
Auktoriserad revisor

Definitioner av finansiella nyckeltal

I denna finansiella rapport förekommer hänvisningar till ett antal mått på resultatet. Vissa av dessa mått definieras i IFRS, andra är alternativa mått och redovisas inte i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller övrig lagstiftning. Måtten används av koncernen för att hjälpa både investerare och ledning att analysera Munters verksamhet. Nedan följer beskrivningar och definitioner av måtten i denna finansiella rapport. Därtill ges förklaringar till varför måtten används.

Organisk tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Måttet används av Munters för att övervaka nettoomsättningstillväxten, drivet av förändringar i volym och priser mellan perioder.

Orderstock

Mottagna och bekräftade försäljningsorder som ännu inte levererats och redovisats som nettoomsättning. Orderstocken belyser hur stor verksamhet hänförlig till den löpande verksamheten som Munters redan har erhållit som kommer att vändas till intäkter under framtida perioder. Måttet används av Munters för att följa utvecklingen och efterfrågan och anpassa verksamheten vid behov.

Orderingång

Mottagna och bekräftade försäljningsorder minus annullerade ordrar under rapportperioden. Orderingången är ett mått på framtida intäkter och, följaktligen, ett viktigt nyckeltal för Munters ledning.

Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före räntor och skatt. Munters anser att rörelseresultatet visar de intäkter som genereras av den löpande verksamheten.

Justerad EBITA

Rörelseresultat, justerat för avskrivningar och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar samt jämförelsestörande poster. Munters anser att justerad EBITA är användbart för att analysera resultatet, eftersom det eliminerar påverkan från poster som betraktas vara av ej återkommande karaktär och därför inte återspeglar underliggande verksamheten.

Justerad EBITA marginal

Justerad EBITA som andel av nettoomsättningen. Munters anser att justerad EBITA-marginal är ett användbart mått för att visa bolagets lönsamhet.

Justerad EBITDA

Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster, avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

Justerad EBITDA marginal

Justerad EBITDA som andel av nettoomsättningen.

Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en betydande finansiell påverkan och vars resultat effekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttringar av dotterbolag och förvävsrelaterade transaktionskostnader.

Sysselsatt kapital

Sysselsatt kapital beräknas som totalt eget kapital plus räntebärande skulder

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE)

Genomsnittligt rörelseresultat (EBIT) plus finansiella intäkter dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital. Genomsnittligt sysselsatt kapital beräknas utifrån de senaste 12 månaderna.

Likvida medel

Kassa och banktillgodohavanden samt kortfristiga placeringar med en löptid ej överstigande tre månader. Detta är ett mått som belyser likviditeten på kort sikt.

R12

R12 (rullande 12 månader) efter ett nyckeltal betyder att nyckeltalet motsvarar en ackumulering av de rapporterade siffrorna för de senaste tolv månaderna. Måttet används för att belysa utvecklingen inom olika nyckeltal, vilket är värdefullt för att få en djupare förståelse för verksamhetens utveckling.

Nettoskuld

Nettoskuld beräknas som räntebärande skulder, leasingskulder, pensionsskulder och upplupna finansiella kostnader, med avdrag för likvida medel.

Antal anställda

Uppgifter om antal anställda presenteras alltid omräknat till heltidstjänster, om inte annat framgår. Medelantal anställda för helåret beräknas som summan av fast anställda de senaste 13 månaderna dividerat med 13.

Operativt rörelsekapital

Omfattar kundfordringar, varulager, upplupna intäkter, leverantörsskulder samt förskott från kunder.

Operativt rörelsekapital/nettoomsättningen

Genomsnittligt operativt rörelsekapital de senaste 12 månaderna som andel av nettoomsättningen för samma period.

Resultat per aktie

Nettoresultat dividerat med vägt genomsnittligt antal utestående aktier.

SaaS recurring revenue

Summa återkommande intäkter från SaaS-kontrakt (Software-as-a-Service) redovisade i perioden. Nyckeltalet presenteras även annualiserat och benämns då SaaS ARR, vilket beräknas genom att multiplicera SaaS Recurring Revenue i det senaste kvartalet med fyra.

Soliditet

Eget kapital (inklusive innehav utan bestämmande inflytande) dividerat med summa tillgångar.

Americas

Avser Nord-, Central-, och Sydamerika.

Information och finansiell kalender

Du är välkommen att delta i en webcast eller telefonkonferens den 24 oktober klockan 9:00 CEST, då VD och koncernchef Klas Forsström tillsammans med Group Vice President och CFO, Katharina Fischer, presenterar rapporten.

Webcast

<https://ir.financialhearings.com/munters-q3-report-2023>

Telefonkonferensen

Om du vill delta via telefonkonferens, vänligen registrera dig på länken nedan. Efter registrering kommer du att få telefonnummer och ett konferens-ID för att få access till konferensen. Du kan ställa frågor muntligt via telefonkonferensen.

<https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=5009867>

Delårsrapporten, presentationsmaterialet och en länk till webcasten kommer att finnas tillgängligt på <https://www.munters.com/en/investor-relations/>

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 24 oktober 2023 kl. 07.30 CEST.

Munters Group AB, Corp. Reg. No. 556819-2321

Kontaktpersoner:

Ann-Sofi Jönsson

Vice President, Investor Relations & Enterprise Risk Management

Tel: +46 (0)730 251 005

Email: ann-sofi.jonsson@munters.com

Line Dovärn

Director, Investor Relations

Tel: +46 (0)730 488 444

Email: line.dovarn@munters.com

Finansiell kalender:

Helårsrapport januari-december 2023	1 februari, 2024
Publicering av Års- och Hållbarhetsrapport 2023	Vecka 8, 2024
Årsstämma	21 mars, 2024